

الإدارة

د. النحاس:

مؤسسات المجتمع المدني
تستطيع أن تراقب
المرافق الحكومية

مجلة علمية ربع سنوية يصدرها الإتحاد النوعي لجمعيات التنمية الإدارية

ماهى حقوق وحرىات الموظف العام؟

فى مؤتمرات التقنيات الإدارية والمالية:

مجتمعاتنا تحتاج إلى صيادين لا فرائس!

ماذا لو تم إلغاء دعم

أسعار الطاقة

للشركات الصناعية؟

تحسين وتقييم

الأداء بالمؤسسات العامة

فى أفريقيا

زراعة الأسماك فى الصحراء!

مراجعة وتقييم وتكلفة البرامج

رئيس مجلس الإدارة
ورئيس التحرير
د. صفوت النحاس

الإدارة

العددان الأول والثاني / المجلدان ٤٤-٤٥، يناير-أبريل ٢٠٠٧

مستشار التحرير
حسن السيد عبد السلام
مدير التحرير
جمال سيد عبد العال

اتحاد جمعيات التنمية الإدارية

- ١- الجمعية المصرية للإدارة المالية - القاهرة - عمارات المقاولون العرب (بلوك أ.ب. أفا)
- ٢- الجمعية المصرية لإدارة الأعمال الدولية - ١٣ ميدان سنكس - الهندسين الدور الثاني
- ٣- جمعية الهندسة الإدارية - القاهرة - ٢٨ شارع رمسيس
- ٤- الجمعية المصرية العلمية للإدارة - القاهرة - ٣٠ شارع رمسيس
- ٥- الجمعية العربية للإدارة - مدينة نصر - عمارات العبور - شارع صلاح سالم
- ٦- الجمعية العربية لتنظيم وتكنولوجيا المعلومات - ٣٣ شارع فيصل - برج الياسمين
- ٧- جمعية الاستشارات المصرية - ٣٦ شارع شريف - القاهرة
- ٨- الجمعية المصرية لتطوير التوعية والتغليب - ١ شارع سراي النيل - شقة ٦٠١
- ٩- جمعية إدارة الأعمال العربية - القاهرة - ٧ شارع الفضل من شارع طلعت حرب
- ١٠- جماعة الإدارة العليا - القاهرة - ١١ شارع سراي الأزيكية
- ١١- الجمعية العربية للإدارة العامة - القاهرة - ١٤ شارع رمسيس
- ١٢- جمعية العلاقات العامة العربية - الزمالك - ٩ شارع الجبلية عمارة لؤلؤة
- ١٣- جماعة القادة الإداريين - القاهرة - ٢٢ شارع عدلى
- ١٤- جمعية التنظيم والإدارة والتنمية - ١٣ شارع عمر لطفي مدينة نصر ص.ب ٨٠١٩

الإعلانات

يتفق عليها مع إدارة المجلة
وفقا للشروط المحددة
للإعلان بها ولقائمة أسعار
الإعلانات المعتمدة من
الجلس الأعلى للصحافة

البرافى هذا العدد



مؤتمر التطبيق الفعال للحكومة فى القطاع
المالى

حوار مع د. النحاس:

مؤسسات المجتمع المدنى تستطيع
أن تراقب المرافق الحكومية

تحسين وتقييم الأداء بالمؤسسات
العامة بأفريقيا

مؤتمر إصلاح وتطوير نظام
الإدارة المحلية

مراجعة وتقييم تكلفة البرامج
للمشروعات الاستثمارية
القومية والخاصة

ما هى حقوق وحرىات
الموظف العام؟

تخطيط المسار الوظيفى
كأحد أدوات جودة الإدارة
وتحقيق أهداف المنظمة

زراعة الأسماء
فى الصحراء

الشفافية أساس نظام
الإدارة فى الإسلام

فى المؤتمر العربى العاشر:
مجتمعنا يحتاج
إلى صيادين لا فرانس

الإخراج الفنى: رضا رفعت



د. صفوت النحاس

الإدارة رسالة طموحة وفكر جديد

والأطروحات العلمية بأن تكون منبرا للمعرفة العلمية الصحيحة والمعلومات المضيفة والدعوة إلى الارتقاء بالبحث العلمي.

وذلك فإن المجلة بصدد تشكيل لجنة علمية على مستوى عال من أساتذة الجامعات وخبراء الإدارة لتقوم بعملية تقييم البحوث العلمية التي سوف تنشر في المجلة حتى تكون على مستوى راق وذات ثقل علمي متميز ومحل ثقة في الأوساط العلمية وبذلك تفتح المجال للجامعات المصرية والعربية لنشر إنتاجها العلمي على أساس تقييم موضوعي محايد.

خاصة أن الآونة الأخيرة شهدت سجلا كثيرا بين الباحثين حول مصداقية تقويم الأبحاث العلمية المنشورة وأن بعضها ليس نتيجة جهد علمي خالص.

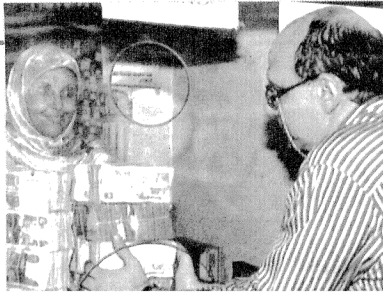
إننا نحاول أن نجد لنا مكانا متميزا على المستوى الإقليمي والدولي في عالم الدوريات الإدارية ذات الثقل العلمي المتميز لنشر الثقافة الإدارية تكون خطوة على الطريق الصحيح لتنمية الفكر الإداري وإضافة إلى البحث العلمي.

سوف نحاول أن نبدا بكل جهودنا وبتعاون كافة المؤسسات العلمية والتعليمية لنحقق هدفا واحدا نسعى كلنا إليه للارتقاء بالعلم والتعليم.

لقد مر أكثر من ثلاثين عاماً على صدور أول عدد من مجلة «الإدارة» في يوليو ١٩٧٤ عن اتحاد جمعيات التنمية الإدارية الذي أنشئ عام ١٩٦٨ بهدف تخطيط وتنسيق السياسات العامة لخدمات التنمية الإدارية في مجالات الاستثمارات الإدارية والبحوث والتدريب التي تؤديها الجمعيات أعضاء الاتحاد وكذلك نشر الثقافة الإدارية بالتعاون مع المراكز والمعاهد البحثية المشغلة والمهتمة بالتنمية والإصلاح الإداري بالإضافة إلى توثيق التعاون بين الجهود العربية في مجالات التنمية الإدارية.

وقد حاولت المجلة أن تجد لها مكانا في عالم المطبوعات الإدارية المرموقة خلال تلك الفترة حيث نشر فيها العديد من الدراسات والأبحاث العلمية لكبار أساتذة الإدارة والمفكرين في مجالات الإدارة والاقتصاد والتسويق والإعلام وغيرها من مختلف العلوم الإدارية.

ومن هذا المنطلق واستكمالا لهذا النهج نسعى أن تكون «الإدارة» صاحبة رسالة طموحة وفكر جديد وخطة وبرنامج متميز في متابعة ما يدور على الساحة من قضايا إدارية بهدف الوصول إلى مبتغى أشمل وأعم وهو التطوير الإداري ومعالجة بعض السلبيات التي تواجه الإدارة المصرية من خلال الارتقاء بالبحث العلمي



مؤتمر التطبيق الفعال للحكومة فى القطاع المالى يطالب؛

الاهتمام بتحسين شفافية البنوك من خلال تحسين آليات الرقابة

عقد خلال شهر مايو الماضى مؤتمر تطبيق مبادئ الحوكمة فى الاقتصاد بكلية الاقتصاد والعلوم السياسية بالتعاون مع المعهد المصرفى المصرى، ومؤسسة كونراد اداور فى اطار التعاون مع المؤسسات الدولية لتعزيز الشفافية والالتزام بالمعايير العالمية فى الأداء الاقتصادى، وشارك فى أعماله عدد كبير من خبراء المؤسسات الدولية فى مقدمتها مؤسسة التمويل الدولية، والمؤسسات المالية المصرية، والبنوك، وهيئة الاستثمار وافتتح أعماله الدكتور منى البرادعى عميد كلية الاقتصاد والعلوم السياسية، والدكتورة هالة السعيد المدير التنفيذى للمعهد المصرفى، ورئيس قسم الاقتصاد بالكلية.

وناقش المؤتمر عدداً مهماً من القضايا فى مقدمتها قواعد حوكمة الشركات وعقدت فى إطار المؤتمر جلسة برئاسة الدكتور سلطان أبو على وزير الاقتصاد الأسبق، لمناقشة دور القطاع المصرفى، وهيئة سوق المال فى تشجيع الشركات مع الالتزام بقواعد الحوكمة بمشاركة د. هالة السعيد، ود. أشرف جمال الدين رئيس مركز المديرين،

ومحمد أوزاد نائب رئيس بنك مصر، وعلاء عامر نائب رئيس هيئة سوق المال. كما خصص المؤتمر دائرة حول خطة عمل لتنمية حوكمة الشركات بمشاركة الدكتور زياد بهاء الدين رئيس هيئة الاستثمار، ود. هناء خير الدين مدير المركز المصرى للدراسات الاقتصادية، والدكتور محمد فتحى صقر، وخبير من

مؤسسة التمويل الدولية. كما أكد الدكتور محمود محبى الدين وزير الاستثمار أن هيئات الرقابة المالية تلعب دوراً بالغ الأهمية فى إكمال منظومة التطبيق السليم لحوكمة الشركات فى مصر. وأشار الوزير فى كلمته التى وجهها إلى ضرورة إلزام المؤسسات المالية بقواعد الحوكمة لعدة أسباب أهمها أن

المؤسسات المالية تتعامل مع مذكرات المواطنين وأصولهم المالية وبالتالي فإن حمايتها من التعثر فيه حماية لقطاع عريض من المجتمع، كما أن تطوير المؤسسات المالية له أثر إيجابي على المناخ العام للاستثمار وعلى قدرة الدولة على زيادة استثمارات القطاع الخاص، مشيراً إلى أن الاستثمارات الخاصة قد زادت في حدود ٢٠٪.

وأضاف أن الالتزام بالحوكمة من شأنه رفع مستوى التطبيق بين الشركات خاصة أن المؤسسات المالية لها اليد العليا في التعامل مع عملائها مما يعطيها القدرة على إلزامهم بتواعد الحوكمة من أجل الحصول على تمويل. ومن المقرر أن يعقب هذا المؤتمر تنظيم برامج تدريبية للخبراء العاملين في المؤسسات المالية والمصرفية حول كيفية تطبيق الحوكمة بشكل فعال في هذه المؤسسات.

وأشار الوزير إلى أن التطبيق الجيد لمبادئ الحوكمة يساعد على تحقيق معدلات نمو مرتفعة حيث يؤدي إلى زيادة الثقة في الاقتصاد القومي وتقوية سوق المال وزيادة قدرته على تجميع المذكرات ورفع معدلات الاستثمار وتساعد الحوكمة أيضاً على حماية حقوق صغار المستثمرين والمتعاملين مع الشركات.

وتابع الوزير أن مصر خطت خطوات هامة نحو تطبيق مبادئ الحوكمة بدأت بإنشاء مركز المديرين وإصدار دليلين لحوكمة الشركات وتعديل قواعد التقييد بالبورصة للتوافق مع مبادئ الحوكمة، كما قامت هيئة سوق المال بإصدار قواعد تنفيذية للشركات المقيدة بالبورصة تلزمها بالمزيد من مبادئ الحوكمة وأصدرت الهيئة قواعد تلزم شركات الوساطة المالية ببعض معايير حوكمة الشركات.

وأضاف محيي الدين أن منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أصدرت

عام ١٩٩٩، ٦ مبادئ لحوكمة الشركات لتطوير الأطر القانونية والمؤسسية لتطبيق حوكمة الشركات العامة والخاصة.

وتضمن هذه المبادئ ضمان إطار فعال لحوكمة الشركات وحقوق حملة الأسهم، والمعاملة العادلة لحملة الأسهم، ودور أصحاب المصالح، والإفصاح والشفافية إضافة إلى مسؤولية الإدارة.

ويذكر أن المبادئ التي خلصت إليها منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية تعتبر مؤشرات مرجعية لكل من صانعي القرار وجهات الإشراف والرقابة المالية وكذلك القائمين على إدارة الشركات.

«الحوكمة» تتسلل للقطاع المصرفي

وانتهى مؤتمر «التطبيق الفعال للحوكمة في القطاع المالي والمصرفي» لمجموعة توصيات أهمها:

■ زيادة التوعية بمفهوم الحوكمة بشقيها العام والخاص بالشركات والاهتمام بالتدريب والتطوير المؤسسي، وخاصة تدريب أعضاء مجلس الإدارة، وزيادة الوعي بممارسات الحوكمة بين الجهات المعنية مثل الإعلام والإصحاف والتركيز على دراسة التجارب الرائدة لتطبيقات الحوكمة في دول الاتحاد الأوروبي وجنوب شرق آسيا، والاستفادة من الدروس والممارسات العالمية في هذا الصدد، بالإضافة إلى عقد مؤتمر سنوي للحوكمة للوقوف على الوضع الحالي وإمكانيات تطويره.

■ الاهتمام بالشركات والبنوك العائلية وبندل الجهود لضمان كفاءة ونزاهة النظم المتبعة فيها وإعطاء مجالس الإدارة صلاحيات تخولها العمل كهيئة لتوجيهها استراتيجياً.

■ عمل موقع الكتروني على شبكة المعلومات الدولية للإفصاح عن ممارسات الحوكمة وتشجيع الشركات والمصارف على استخدامه بشكل فعال

كمثل لتطبيق مبدأ الشفافية والإفصاح. ■ يجب التركيز على القطاع المصرفي ليكون نموذجاً يحتذى به فيما يخص الحوكمة وتوعية البنوك لإلزام المودعين والمقرضين بممارسات الحوكمة.

■ تطوير القواعد الخاصة بحوكمة الشركات وتفعيلها والاهتمام بتطبيق مبادئ بازل ٢ للحد من المخاطر وتعزيز الإدارة الفعالة لها ووضع إرشادات ملزمة للشركات والقطاع المصرفي. تتضمن مواصفات ومسئوليات أعضاء مجلس الإدارة وجميع الأطراف ذات الصلة بممارسات الحوكمة.

■ على مجالس الإدارة أن تعمل لمصلحة الشركة وجميع مساهميها بما في ذلك صغار المساهمين والاهتمام بمبدأ عدم تعارض المصالح لأعضاء مجلس الإدارة.

■ الاهتمام بشركات وبنوك قطاع الأعمال لما تلعبه من دور في انعاش الاقتصاد الوطني والاهتمام بتحسين شفافية هذه المؤسسات من خلال تعزيز آليات الرقابة الداخلية والخارجية وتشجيع الحكومات على وضع القوانين لتلك الشركات لضمان وضع الآليات المناسبة للتنفيذ.

■ قياس التطبيق الفعال للحوكمة في المصارف والشركات والإفصاح عن نتائج تلك القياسات مع وضع أسس ومعايير نستطيع من خلالها قياس الحوكمة كمياً وكيفياً مما يساعد على التنفيد السليم.

■ استقلال الجهات الإشرافية والرقابية بشكل تام كشرط أساسي للنجاح وأهمية أن تعمل هذه الجهات كراع لتحسين وتفعيل حوكمة الشركات، علماً بأن تلك الفجوة أصبحت أقل بكثير مما كانت عليه خاصة بعد الإصلاح الهيكلي والتطوير المؤسسي للجهات المصرفية.

تمكين الموارد البشرية والقيادات الإدارية والتوجه نحو اللامركزية

تتقد الجمعية العربية للإدارة المؤتمر السنوي التاسع في تونس خلال الفترة من ١٣ - ١٥ نوفمبر القادم ويشارك بالمؤتمر بعض الوزراء والقيادات الإدارية العليا في الأجهزة الحكومية والقيادات الإدارية في وحدات وأجهزة الحكم المحلي والقيادات الإدارية في الأجهزة شبه الحكومية بالإضافة إلى أساتذة وخبراء ومستشاري الإدارة في الجامعات والمعاهد العليا ومراكز البحوث والاستشارات الإدارية.

وصرح الدكتور علي السلمي رئيس مجلس إدارة الجمعية أن المؤتمر يهدف إلى:

١. طرح النماذج الأساسية لتطوير الإدارة الحكومية وبيان موقع تطوير الوظيفة العمومية منها.
٢. طرح أسس ومفاهيم الإدارة الرشيدة، وأهمية تفعيل وتمكين الموارد البشرية والقيادات الإدارية والتوجه نحو اللامركزية، وانعكاس كل ذلك على أوضاع الوظيفة العمومية.
٣. مناقشة العناصر الرئيسة في برامج تطوير الوظيفة العمومية ومتطلباتها التقنية والتنظيمية والمعرفية.
٤. طرح نماذج لتجارب ناجحة عربياً وعالمياً في مجال تطوير الوظيفة العمومية.
٥. مناقشة عناصر برنامج أساسي لتبني كل دولة عربية لإحداث التطوير المستهدف في الوظيفة العمومية بها وفق أوضاعها ومعطياتها الخاصة.

ويصور المؤتمر حول عدة محاور:

١. الملامح العامة للإدارة الرشيدة وموقع الوظيفة العمومية منها.
 ٢. الملامح العامة لنماذج الحكومة الإلكترونية.
 ٣. عناصر نظام الوظيفة العمومية.
 ٤. منهجية وتقنيات تطوير الوظيفة العمومية.
 ٥. نماذج وتجارب ناجحة في تطوير الوظيفة العمومية.
 ٦. نحو برنامج أساس لتطوير الوظيفة العمومية في العالم العربي.
- وأكد الدكتور علي السلمي أن الإدارة العامة (الإدارة الحكومية) تمثل عنصراً رئيساً في الهيكل

الإداري في الدول العربية بشكل عام وتتمارس وظائف حيوية في إدارة شؤون المجتمع وخاصة في قضايا التنمية الوطنية الشاملة وإقامة العدل الاجتماعي من خلال تقديم الخدمات الأساسية للمواطنين والسمي إلى تحقيق المساواة في معدلات النمو والتقدم الاقتصادي والتطوير الحضاري في مختلف أجزاء الوطن.

وتنهض الإدارة الحكومية على المستوى المركزي في دول الوطن العربي بمهام أساسية في إقامة العدل وتطبيق القانون وحماية المجتمع وتنظيم العلاقات بين قطاعاته وشرائحه المختلفة في إطار الشرعية الدستورية وبالتوافق مع القيم والتقاليد المجتمعية.

كذلك تقوم الإدارة الحكومية في دول العالم العربي، شأنها في ذلك شأن الإدارة الحكومية في كل دول العالم؛ بإدارة العلاقات الخارجية للدولة مع دول العالم المختلفة والسمي إلى تنمية العلاقات الاقتصادية معها.

وعلى الرغم من توجه كثير من الدول العربية إلى نظم الاقتصاد الحر القائم على مبادرات القطاع الخاص وتفعيل آليات السوق، ومن ثم انسحاب الإدارة الحكومية من مجالات الإنتاج وتقديم الخدمات بشكل مباشر، فإن دوراً جديداً للإدارة الحكومية قد نشأ وزادت أهميته كونها مسئولة عن ضبط حركة الاقتصاد الوطني وضمان الالتزام بالنظم والقوانين والتحقق من حماية المنافسة ومنع الاحتكار، وكذا حماية المستهلكين في تعاملهم مع منتجات السلع ومقدمي الخدمات.

وقد صاحب تنامي حركة العولمة والتوسع نطاق

تطبيقات تقنيات الاتصالات والمعلومات وانتشار نظم التجارة الإلكترونية E-Commence ظهرت في الأفق مفاهيم الحكومة الإلكترونية E-Commence التي تعتمد على تقنية الاتصالات والمعلومات وتستخدم شبكة الإنترنت في إنجاز الأعمال فيما بين وحدات الحكومة ذاتها أو في تقديم خدماتها لطلوائف المواطنين المختلفة.

من جانب آخر، فإن تصاعد حركة المنظمات غير الحكومية SNG ومؤسسات المجتمع المدني في المشاركة الفاعلة في حل مشكلات المجتمع والمساهمة في تطويره قد أتاح للإدارة الحكومية التخفف من كثير من أعباء التعامل المباشر في تقديم الخدمات وإدارة نظم وبرامج الرعاية الاجتماعية، ومن ثم أصبحت أكثر اهتماماً بقضايا التطوير المجتمعي الشامل من المنظور الاستراتيجي.

وأخيراً فقد طفت على سطح الاهتمامات بتطوير الإدارة الحكومية في السنوات الأخيرة فكرة «الإدارة الرشيدة» أو منهجية «الحكم الرشيد» Governance GOOD والتي تؤكد أهمية الشفافية والإصباح في عمل الحكومة والتوجه نحو اللامركزية وتوزيع الصلاحيات بين المستويات التنظيمية والقيادات الإدارية في مؤسسات الحكومة وفق معايير وأسس المسؤولية والمحاسبية Accountability أساساً في تقويم أداء الوحدات الحكومية والمسؤولين فيها، وإتاحة الفرص للمواطنين وأصحاب المصالح Stakeholders أن يشاركوا في اتخاذ القرارات ومساءلة القيادات الإدارية بما يضمن حقوق ومصالح المواطنين ويفرض رقابة مهنية على أعمال الإدارة الحكومية.

كل تلك التطورات تشير إلى حقيقة أساسية هي ضرورة تطوير الإدارة الحكومية في العالم العربي. وقد سبقتها إلى ذلك، دور أخرى كثيرة شرقاً وغرباً بما يتوافق مع توجهات تلك المتغيرات السابق الإشارة إليها، بغية إعادة صياغة الدور الرئيس والمهام التي يباشرها إدارات الحكومة المركزية والمحلية، والارتقاء بمستوى الأداء والكفاءة في أشطتها وبرامجها وتعميق المردود على ما تستخدمه من موارد الوطن.

وتسابق مع توجهات الفكر الإداري المعاصر، فإن تطوير الوظيفة العمومية والقائمين عليها في إدارات الحكومة المختلفة يعتبر حجر الزاوية في تطوير الإدارة الحكومية ذاتها. إن مجمل الدروس المستفادة من تجارب الدول التي سبقت في تطوير الإدارة الحكومية تشير إلى حيوية الدور الذي يلعبه العنصر البشري في تفعيل وإنجاح توجهات وبرامج مشروعات تطوير وتحديث الإدارة أو مقاومتها وإعاقتها من تحقيق أهدافها.

فى حوار مع د. النحاس:

مؤسسات المجتمع تستطيع أن تراقب المد

وعن طريق هذه المراقبة يمكن للمجتمع المدنى أن يشارك فى تحسين أداء المرافق والخدمات وأن يقدم الاقتراحات الخاصة بتحسين هذا الأداء.

واعتمدت فى مقعدى فقد أحسست أن ما يقوله الدكتور صفوت النحاس كلام مهم فى موضوع مهم.. وطلبت منه أن يضع نقاطا فوق حروف الكلام فقال: الحكومة أخذت على عاتقها مسؤولية تعيين الخريجين واعتبرت أن الجهاز الإدارى للدولة هو مركز التوظيف الرئيسى.. كانت الحكومة توظف كل الخريجين.. وقد استمر هذا الوضع ابتداء من فترة الستينيات وحتى منتصف الثمانينيات.. والنتيجة أن الوظيفة الواحدة يشغلها اثنان وثلاثة وخمسة.. وهو ما نطلق عليه اسم الوظائف التكرارية.

معظم الموظفين البالغ عددهم خمسة ملايين ونصف المليون موظف تقريبا يشغلون وظائف تكرارية.. وقد أدى ذلك إلى وضع خطير وغريب.

أولاً: أصبح هناك شيوع للمسؤولية وانتشرت التكالية.. وأصبح هناك عدم تحديد واضح للهمة ومسؤولية كل موظف.. فى نفس الوقت المواطن نفسه لا يعرف

انشغلت طويلاً بالبحث عن إجابة لسؤال أظنه يشغل الكثيرين

مثلى: لماذا يشعر المواطن أنه لا يحصل على حقه من

الخدمات التى تقدمها الحكومة؟.. لماذا يشعر دائماً أنها أقل

من المستوى المطلوب رغم كل ما تعلن عنه الحكومة من

مشاريع لتطوير هذه الخدمات؟.. الإجابة وجدتها فى لقاء

جمعى والصديق الدكتور صفوت النحاس رئيس

الجهاز المركزى للتنظيم والإدارة.

آلاف جمعية.. لكن حتى هذا العدد القليل يستطيع أن يشارك فى مراقبة المرافق التى تديرها الحكومة لخدمة المواطنين. يستطيع أن يراقب أداء الموظفين الذين يقدمون الخدمات مباشرة للجمهور.

كان الحديث الذى دار بيننا عن أهمية الإصلاح الإدارى الذى تكتمل به منظومة الإصلاح السياسى والاقتصادى وفجأة طرحت على الدكتور صفوت النحاس السؤال الذى شغلنى فكانت إجابته القصيرة مقدمة لحوار طويل.

قال الدكتور النحاس ردا على سؤالى: إننا تعودنا على الشكوى وليس المشاركة.. مع أننا نستطيع أن نراقب الذين يقدمون لنا هذه الخدمات ونصح من أداؤهم بدلاً من أن نكتفى بالشكوى.

■ كيف؟.. كيف تكون عينا على الحكومة؟..

- الدستور ينص على أن مؤسسات المجتمع المدنى عليها أن تراقب مقدمى الخدمات للمجتمع.. ومصر بها حوالى ٢٤ ألف جمعية أهلية.. صحيح أن الفاعل منها لايزيد على ه

انتشرت بين
الموظفين شيوع
المسؤولية
والتكالية

مع المدنى رافق الحكومية

الأهلية عن القيام بدورها فى المراقبة.. لكن فى نفس الوقت فإن هذا الواقع يؤكد أننا نحتاج بشدة لهذه الجمعيات ودورها فى رقابة مقدمى الخدمات.. ولا ننسى أن الجمعيات الأهلية فى مصر لعبت أدواراً فى منتهى الأهمية.. فهل تعرف أن أقدم وأشهر جمعيتين أهليتين فى مصر هما: الجمعية الخيرية الإسلامية وجمعية المساعى المشكورة التى أنشئت عام ١٨٩٦ .. الأولى أقامت مستشفى على مساحة ٢٦ فداناً.. والثانية أدخلت التعليم فى محافظة المنوفية قبل أن تدخله الحكومة بنحو ٤٠ عاماً.

كان الحوار على وشك أن يصل إلى محطته الأخيرة وقبل أن أضاف الدكتور صفوت النحاس مودعاً قلت له: هل يمكن تحقيق كل هذا الكلام عملياً؟.. هل يمكن أن تتحول الجمعيات الأهلية إلى عين تراقب الحكومة برضا وموافقة الحكومة؟..

وبمنتهى الجدية قال الدكتور النحاس: قمت بتنظيم مؤتمر بهذا الخصوص.. وقد انتهى المؤتمر بتوصيات كثيرة.. أعرف أنه من الصعب تنفيذها الآن لأن هذه الثقافة غريبة علينا. لكن ليس معنى ذلك أن نقف محلك سر، وإنما علينا أن نحاول.. علينا أن نبحث عن آلية لتنفيذ الفكرة عملياً.. علينا أن نناقش الفكرة بجدية.. قد تحتاج المسألة إلى تعديل تشريعى.. المهم أن نبدأ - البداية وحدها لا تكفى يادكتور صفوت.. المهم أن نستمر.. ويضحك الدكتور صفوت النحاس.. لكننى لم أعرف إن كانت ضحكته تعبيراً عن الموافقة أو الاعتراض!..

الموظف المسئول يقوم بتنفيذها.. ولابد أن يؤدى ذلك فى النهاية إلى نقلة نوعية فى الخدمات التى تقدمها الحكومة.

■ لكننا يا دكتور صفوت نعرف طبعية الموظف المصرى.. فهو يتعامل مع المواطن من منطلق أنه يقدم له إحساناً.. فهل يقبل هذا الموظف أن يخضع لرقابة المواطن؟.. هل يقبل أن تراقب الجمعيات الأهلية أداءه؟.. ثم إن العدد الكبير من الموظفين والوظائف التكرارية التى تتحدث عنها قد تعوق هذه الرقابة.

قال رئيس الجهاز المركزى للتنظيم والإدارة: أشاركك الراى.. فالعدد الكبير للموظفين خلق واقعاً من الجائز أن يعوق الجمعيات

حقوقه.. وكان من الممكن لبرامج التدريب وخاصة لمقدمى الخدمات أن تحسن هذا الوضع.. لكن العين بصيرة واليد قصيرة كما يقولون.. فعدد الذين يقدمون الخدمات يبلغ حوالى ٢٦ ألف موظف.. وميزانية التدريب محدودة ولا تكفى، ولهذا السبب لا يشعر الجمهور بتطوير الخدمة مهما طورتها الحكومة.

واستطرد الدكتور صفوت النحاس قائلاً: من بين أسباب الفساد عدم وضوح الحقوق والواجبات.. كما أن عدم تدريب العاملين على تأدية مهامهم يجعل الذين يعرفون ميزة على الذين لا يعرفون.. فإذا أضفنا لذلك أن كثيرين من المواطنين لا يعرفون حقوقهم فإننا نفتح الباب للفساد.

■ لكن ما الذى تستطيع الجمعيات الأهلية أن تفعله؟.. ماذا فى يدها لمواجهة هذا الوضع المعقد؟..

- تستطيع أن تضعل الكثير!.. تستطيع كما قلت أن تراقب الأداء وتوجه الجمهور للاتجاه الصحيح، لكى يحصل على حقوقه. تستطيع أن تساعد الحكومة فى تدريب مقدمى الخدمات.. تستطيع أن تتابع كل مشروعات تطوير الخدمات وتراقبه وتتأكد من أن

تعودنا
على السكوت
ولييس
المشاركة

أجرى هذا الحوار
أ/اسماعيل منتصر
مجلة أكتوبر - العدد ١٥٨٧
الأحد ٢٥ مارس ٢٠٠٧

إعادة تقسيم الوحدات المحلية لإزالة

الأولى لليوم الأول:

موضوع الوضع الحالي لنظام الإدارة المحلية، الاختلالات والمشكلات القائمة ورأس الجلسة... أ.د. محمد حسن الحجازي عميد كلية العلوم الإدارية بجامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا

وتحدث فيها أ.د. محمد شتا أمين عام وزارة الدولة للتنمية المحلية، وعرض

د. جمال سلامة موضوع «الإدارة والحكم المحلى فى النظام الفيدرالى الأمريكى،

د. محمود عثمان حجازي لموضوع «تشكيل المجالس المحلية فى مصر بين نظام المجلسين ونظام المجلس الواحد»، اللواء يوسف أحمد وصال موضوع «رؤية عملية لتطوير بعض مجالات الإدارة المحلية،

وفي الجلسة الثانية وكان موضوعها: نظام الإدارة المحلية فى المدن والمجتمعات العمرانية الجديدة من منظور التمويل والاستثمار

رأس الجلسة أ.د. شريف قاسم نائب رئيس أكاديمية السادات للتعليم والبحوث، وعرضت أوراق عمل له:

وتحدث فيها أ.د. حسن حسنى وحول سوق المال وتمويل مشروعات التنمية المحلية «نماذج مقترحة فى ضوء بعض التجارب الدولية،

ود/ محمود عثمان حجازي «المدن الجديدة بين إدارة هيئة المجتمعات العمرانية ونظام الإدارة المحلية»،

ود/ جميل كمال جورجي «سبل تنمية الموارد المالية المحلية فى ظل التغيرات المحلية والإقليمية والدولية،

ود. سامى الطوخى «اللامركزية المجتمعية مدخل التمكين والتنمية فى ظل التعديلات الدستورية الجديدة،

عقدت أكاديمية السادات للعلوم الإدارية المؤتمر العلمى السنوى الحادى عشر «نحو إصلاح وتطوير نظام الإدارة المحلية فى مصر فى الألفية الثالثة وذلك يومى الأحد والاثنين ١٥ ١٦ أبريل الماضى». بهدف مناقشة قضية إصلاح وتطوير نظام الإدارة المحلية فى مصر وعلاج ما يثار من جدل واسع النطاق حول مدى إمكانية هذا التطوير المنشود والسيناريوهات التى تحقق ذلك والبحث عن النموذج الأمثل لرسم صورة تتناسب مع مستقبله فى الألفية الثالثة التى تشهد تغيرا جذريا فى دور الدولة فى ظل آليات السوق والعولمة، بل وتوسيع نطاق الحكومة وإدخال المجتمع المدنى والمحلى والقطاع الخاص فى صناعة القرار على مستوى المحليات حتى يمكن أن يزداد الدور الذى من المتوقع أن ينهض به نظام الإدارة المحلية فى إدارة شئون الدولة والمجتمع فى ظل شيوع مفهوم الحوكمة «Governance» فى ظل العولمة والتحول لآليات السوق.

عدم الاهتمام بالتنمية البشرية من أهم معوقات اللامركزية ونقل السلطات إلى المحليات

والعالية ومراحل التحول لآليات السوق لتتبلور كل هذه الجوانب فى برنامج فعال لتطوير نظام الإدارة المحلية فى الألفية الثالثة.

وقد ناقش المؤتمر على مدار اليومين من خلال أربع جلسات العديد من أوراق العمل لأستاذة الجامعات والمتخصصين فى الإدارة المحلية وقد تناولت الجلسة

ويحتاج الأمر فى كل الأحوال إلى علاج جذرى للمشكلات المتراكمة والمزمنة التى يعانى منها نظام الإدارة المحلية فى مصر، بل والتعامل مع الاختلالات التنظيمية والإدارية والتمويلية التى تعوق تقدمه، بل المسألة تتطلب إعادة النظر فى هيكل الإدارة المحلية وإعادة الهيكلة على مستوى المحليات ونظرة جديدة للتقسيم الإدارى للمحليات وحل المشكلات الحاصلة بين المحافظات والوحدات المحلية، بل وتنظيم أفضل للأقاليم التخطيطية ووضع شكل مناسب للإدارة المحلية فى المجتمعات العمرانية الجديدة، والبحث فى الاستراتيجيات والآليات والبرامج الخاصة بإعداد واختيار قيادات الإدارة المحلية، ووضع الإطار المؤسسى الملائم لزيادة كفاءة نظام الإدارة المحلية بما يتطلبه ذلك من إحداث تعديلات جذرية فى قانون الإدارة المحلية وإصدار قانون جديد للإدارة المحلية يتواءم مع التغيرات المحلية

ة الترهلات الإدارية

التقسيم الخماسى القائم ليصبح تقسيما ثلاثيا، المحافظات والمدن والقرى، لإزالة الترهلات الإدارية غير الفعالة فى تسيير العمل.

وأكد المؤتمر على أن مصر تمر حاليًا بمرحلة مهمة فى حياتها السياسية القانونية، حيث يتم تطوير الأداء السياسى من خلال تعديل الدستور، وما سيلحق به من العديد من التعديلات والإصدارات التشريعية من بينها قانون الإدارة المحلية.

وأوضح الوزير أن تحسين الأداء لتلك المنظومة المهمة يراعى فيه الأخذ بأسباب التنمية المحلية على المستوى القوسى فى جميع الأوجه السياسية والاجتماعية والاقتصادية من خلال ثلاثة موضوعات أساسية هى الهياكل الإدارية والتنظيمية والرقابية.

وطالب الوزير بإعادة النظر فى عدد أعضاء بعض المجالس الشعبية المترهلة بشكل يعيقها عن أداء دورها الإدارى المشروط بها محذرا من عدم الاهتمام بالتنمية البشرية والتى تعد من أهم القضايا التى تعوق اللامركزية ونقل السلطات إلى المحليات خاصة أن المحليات ليس لديها من الموارد البشرية ما يمكنها من تحمل هذا العبء كما أننا ليس لدينا مسح ميدانى بالمهارات المطلوبة والتواجد حاليًا لقياس الفجوة والعمل على تنمية هذه الموارد بالإدارة المحلية.

أ.د محسن الخضيرى «نحو استراتيجية متكاملة للتنمية المحلية فى مصر»

الربان عبد المنعم حسنى «تفعيل دمج الأبعاد البيئية فى تطوير المناطق العشوائية»

أ.ممدوح الولى «سكان العشش والعشوائيات الخريطة الإسكانية للمحافظات»

أهويدا أبو الغيط «تفعيل الدور الرقابى للمجالس الشعبية المحلية»

د. منى محبى الدين «دور التشريعات الصغيرة فى تنمية المشروعات المحلية»

وعقب انتهاء جلسات المؤتمر.. عقدت الجلسة الختامية حيث طالبت:

• بإعادة النظر فى ازدواج المجالس بين مجلس شعبى محلى منتخب، وتفتيذى معين لتكون مجلسا واحدا منتخبات مفع للسلطات، والعمل على تقسيم إدارى للوحدات المحلية.

وذلك من خلال إعادة النظر فى

واللواء مصطفى خميس فرحات «رفع مستوى الخدمات وتطوير العشوائيات».

وأ.د نادية محمد عبده البلتاجى «دور التمويل المحلى فى تفعيل أهداف الإدارة المحلية السياسية والاجتماعية والإدارية».

فى اليوم الثانى
اللاتين ٢٠٠٧/٤/١٦ وتناولت الجلسة

الثالثة:
موضوع مداخل تطوير نظام الإدارة المحلية فى مصر وتعميق اللامركزية

رأس الجلسة: أ.د هدى صقر رئيس أكاديمية السادات الأسبق

المحدثون
أ.د أشرف عبد الوهاب حول «نحو إصلاح وتطوير نظام الإدارة المحلية فى مصر فى الألفية الثالثة

أ.د ماهر الصواف عن دور المجالس الشعبية المحلية فى إدارة الخدمات المحلية».

د. محمد صالح هاشم «حول دور الأدوات المستحدثة لإدارة التكلفة فى تحسين وتطوير أداء وحدات الإدارة

المحلية».

د. نيتى فهمى
The local system in Egypt: a Blocked Avenue for participation
د. إيمان الشربيني عن «إعادة هيكلية العمالة بالوحدات المحلية لتفعيل دورها التنموى بجمهورية مصر العربية».

أما الجلسة الرابعة فتناولت:
موضوع الاستراتيجية المتكاملة للتنمية المحلية وأبعادها

رئيس الجلسة: أ.د ماهر الصواف
أستاذ الإدارة العامة والمحلية بأكاديمية السادات للعلوم الإدارية وتحدث فيها:

أ.د زياد بهاء الدين «رئيس هيئة الاستثمار والمناطق الحرة»

ورشة حول تحديات العولمة

عقدت جمعية الهندسة الإدارية برئاسة المهندس مصطفى شعراوى محمد ورشة عمل حول التحدى الإدارى فى عالم التقنية والعولمة يوم ١٣ مارس الماضى.

قال المهندس مصطفى رمضان الأمين العام أنه تم بحث العناية بالتحولات المتوقعة والاستعداد لها والتخطيط لصنع المستقبل بما يتوافق مع أهداف الإدارة وتنمية الموارد البشرية وتحسين مهارات العامل.

وناقشت الورشة مواجهة طفرات التكاليف الناشئة عن ارتفاع نفقات الجهد البشرى وتكلفة الإبداع وتحسين الإنتاجية وتنمية الأسواق المحلية.

في ختام أعمال مؤتمر الريادة والإدارة الرشيدة بقطر

الدعوة إلى تحرير القطاع المالي من سيطرة الحكومات وتبني وسائل رقابية صارمة

- الأخذ بالتطور التكنولوجي وتسهيل اندماجات المصارف العربية لتصبح قادرة على المنافسة دولياً
- وضع استراتيجية للإصلاح ومحاربة الفساد ومشاركة فاعلة للمساهمين لتطوير الأسواق المالية ووضع
- تطبيق الشفافية ومفاهيم الحوكمة والاهتمام بالسياسات المالية والإصلاح المصرفي
- انعدام الشفافية والمنطقة تسجل معدلات منخفضة في حماية المستثمر

من مجلس الإدارة إلى المساهمين الذين يجب أن يشاركوا بفاعلية في مناقشة تقارير البنك وأن يصوتوا بناء على رأيهم الخاص معلوماتهم الخاصة عن البنك وليس على ما يقدم لهم من مجلس الإدارة وضرورة ربط معدلات الفائدة بالمخاطر عن البنك وليس على ما يقدم لهم من مجلس الإدارة وضرورة ربط معدلات الفائدة بالمخاطر المحتملة مشيراً إلى أن الكثير من المدققين يستمرون في أعمالهم في بعض البنوك وأكثر من 20 عاماً دون تغيير مؤكداً على أهمية تغيير هؤلاء المدققين باستمرار من أجل النزاهة والشفافية ويجب الفصل بين أعمال المستشارين والمدققين كما يجب أن تقوم جمعيات المصارف بدورها كما يجب تطبيق اللوائح والقوانين الخاصة بالإدارة الرشيدة وضبط الممارسات غير الأخلاقية والمهنية وتشجيع الموظفين على أن يقولوا الحقائق دون ضغط ومن دون أن يخسروا وظائفهم مؤكداً على أن عملية التغيير تعد صعبة جداً في ظل سيطرة الشفافات التقليدية في الإدارة ولكننا يجب أن نحدث التغيير.

وأكد غادي أهمية التدقيق الداخلي والخارجي لتفادي عمليات الانهيار التي أدت إلى خسائر فادحة

الشفافية والإفصاح وتوفير المعلومات الصحيحة ونشر التقارير الدولية، تقارير صندوق النقد الدولي والبنك الدولي والاهتمام بالمعايير الرقابية وسلامة الممارسات المالية والالتزام بالإدارة الرشيدة والحكم الصالح.

كانت تلك القضايا من أبرز ما نادى به المشاركون في مؤتمر الريادة والإدارة الرشيدة ففي الجلسة الرابعة لهذا المؤتمر والتي ناقشت دور الريادة والإدارة الرشيدة في تحفيز أداء المصارف أكد فريد لحود المسئول عن قطاع الشركات في بنك عودة بلبان على أهمية الريادة والإدارة الرشيدة والمعرفة والمهارات وتغيير الثقافات من أجل الوصول إلى مستويات الكفاءة في الأجهزة المصرفية والمالية وقال إن الإدارة الرشيدة أصبحت أمراً أساسياً فهو يتعلق بالحكمة ولها دور بارز في تطوير المصارف والبنوك فالحقائد المؤثر يحدث التغيير المطلوب ويساعد على تطوير الأجهزة المالية بشكل مستمر والالتزام بالمعايير والأسس المصرفية السليمة لبلوغ الأهداف والاهتمام بالتخصص للحد من المخاطر.

وأكد مروان عز الدين رئيس مجلس إدارة بنك في لبنان على أهمية أن تضطلع مختلف الأطراف بدورها في عملية الإدارة الرشيدة

دما المشاركون في ختام أعمال مؤتمر الريادة والإدارة الرشيدة الذي عقد مؤخرا بالعاصمة القطرية الدوحة إلى تطبيق مبادئ الحوكمة والشفافية في المؤسسات المالية والمصرفية وتطبيق مقررات بازل 2 والاهتمام بتطبيق المعايير الدولية في المصارف والبنوك العربية والتركيز على الرقابة والتدقيق الداخلي والخارجي، وتحرير القطاع المالي من سيطرة الدولة والأخذ بالتطور التكنولوجي والاهتمام بمفاهيم الإدارة الرشيدة في مؤسساتنا المالية والأخذ بالمبادرات في الإصلاح وإعطاء أولوية للدراسات المهنية ومعالجة التركز المصرفي والسعي إلى الاندماجات بين المصارف لتمكين من المنافسة دولياً وتقليل تكلفة الوساطة المالية وتطوير الأسواق المالية وتنوع المنتجات الاستثمارية ووضع أسس فعالة لإدراج الشركات في الأسواق المالية وعدم تجاهل التشريعات الدولية في إدارة المصارف وعدم تسييس المؤسسات المصرفية، أي إبعادها عن سيطرة الحكومات وتحسين التصنيف الائتماني والسيادي للبنان العربية مما يعكس على سمعة المصارف العربية ويساعدها على التطور واتباع أفضل السياسات المالية وبذل الجهود لزيادة

بعد أن حصلت مصر على عضوية المجلس الدولي
لحقوق الإنسان

ما هي حقوق وحريات الموظف العام

قبل ٦٠ عاما كانت مصر من أوائل الدول التي صاغت الإعلان العالمي لحقوق الإنسان وبعد مرور هذه السنين حصلت على عضوية المجلس الدولي لحقوق الإنسان في شهر مايو الماضي وما يمثل ذلك من خطوة مهمة تجعلها أكثر حرصا على عملية الإصلاح وحماية حقوق الإنسان ومواصلة مسيرة العمل من أجل الارتقاء والدفاع عن هذه الحقوق. ومما لا شك فيه أن شغل مصر لهذا المقعد ناتج عن التزامها باحترام حقوق الإنسان وقدرتها على الدفاع عن هذه الحقوق في الداخل والخارج ورغبتها في تدعيم خطوات الإصلاح السياسي المستمر.

الحر الذي ينبع رأيه من أعماقه، والذي يملك الشجاعة الكافية في نقد أعمال رؤسائه المخالفة للقانون يستطيع أن ينهض بالوظيفة العامة ويصعد بها إلى أعلى درجات التفوق والنبوغ، فالقدرة على النقد الذاتي البناء تعد ويحق ضرورة لتصحيح الأوضاع المعوجة داخل الوظائف العامة.

وقد عنى الدستور بإبراز الحق في النقد الذاتي والنقد البناء باعتبارهما ضمانتين لسلامة البناء الوطني مستهدفاً بذلك توكيد أن النقد، وإن كان نوعاً من حرية التعبير، وهي الحرية الأصل التي يرتد النقد إليها ويندرج تحتها.

وهو حق يتعين أن يكون مكفولاً لكل مواطن وعلى قدم المساواة الكاملة، وما رمى إليه الدستور في هذا المجال هو ألا يكون النقد منطوقاً على آراء تندم قيمها الاجتماعية كتلك التي تكون غايتها الوحيدة شفاء الأحقاد والضعفان الشخصية أو التي تكون منطوية على الفحش أو محض التعريض بالسمعة

شوايط حق التعبير

أولاً، عدم المساس بالأمن القومي ومقتضيات الدفاع الاجتماعي والأمن القومي هو وسيلة الحفاظ على الأمة وضمان سلامتها ومستقبلها وحماية مصالحها،

مروؤسيه بهدف تقويم سلوكهم وضبط إيقاع عملهم والخطوة الأولى في إعداد هذا الموظف العصري هو تدريبه وإعداده وتنقيفه وإعلامه بجميع حقوقه المرتبطة به كإسنان قبل إعلانه بحقوقه كموظف من طريق تعريفه بهذه الحقوق.

وحق إبداء الرأي أو التعبير هو المدخل الذي يمكن التحدث عنه عن أول حق للموظف في حرية من التعبير حيث يعد حق إبداء الرأي.

شوايط حق الموظف العام في التعبير عن رأيه

حق إبداء الرأي هو من الحقوق الطبيعية التي كفلها الدستور للأفراد بصفة مطلقة وعامة سواء كانوا موظفين أو غير موظفين، والموظف العام يملك الحرية الكاملة في إبداء رأيه في كل ما يتعلق بأمور وظيفته ويملك عرض وجهة نظره بشأن أوجه القصور والإهمال الذي يشوب المرفق الذي يعمل به وبيان ما يعانيه المواطنون من مشاكل في تعاملهم معهم وتقديم المقترحات والحلول التي تعالج ذلك. ويملك التعقيب على أفعال وأعمال رؤسائه المخالفة للقانون ما دام يملك الدليل والبرهان شريطة ألا يتناول عليهم بما لا يليق. وهذا الحق يساهم بدور إيجابي في محاربة الفساد بكل أشكاله وأنواعه.

والحقيقة التي تفرض نفسها إن الموظف

والمجلس الدولي لحقوق الإنسان يتمتع بولاية صريحة ومعترف بها في كل دول العالم والأمم المتحدة والمنظمات الدولية ويقوم بدور واضح وفعال في تعزيز التنسيق بين الدول في مجال حقوق الإنسان وتعميم مراعاتها للمعايير الدولية ومواثيق الأمم المتحدة بحقوق الإنسان.

و(الإدارة) هنا تحاول المساهمة بجهد متواضع في نشر ثقافة حقوق الإنسان والوعي بها وترسيخها في الوجدان، حيث تعرض لحقوق وحرريات الموظف العام وستعرض ما قدمه المستشار / رأفت عبد الرشيد في كتابه حقوق الإنسان وحقوق حريات الموظف العام ضمن سلسلة المعاصر لحقوق الإنسان، حيث أشار إلى أن مصر في هذه المرحلة في حاجة ماسة إلى الموظف العام العصري صاحب الفكر الحديث الذي يؤدي عمله بكل دقة وأمانة والملم بأحدث الأساليب العلمية المعتمد بنفسه الواثق من سلامة نظره الشجاع في إبداء رأيه الأمين في العرض على رؤسائه والناقد الجريء لكل خطأ يمس المصلحة العامة، والذي يترك لحواصه الحرية الكاملة في الاعتراض على رؤسائه بالمخالفة للقانون مادام لا يبغي من وراء ذلك مصلحة شخصية.. وفي الوقت نفسه يبدل قصارى جهده في تدريب وتوجيه ورعاية أعمال

ما هي حقوق وحرريات الموظف العام؟

وهو وحدة لا تتجزأ وقوامه ورسالته بناء وتطوير القدرات الذاتية الوطنية وتنمية القدرات القومية والإقليمية مع تعزيز التضامن والتكامل مع الدول ذات المصالح المشتركة على المستويين القومي والإقليمي (١).

قالت المحكمة الإدارية العليا أن الدستور المصري يكفل للمصريين جميعا الحرية الشخصية وحرية الرأي وحرية التعبير وحرية النشر وحرية تكوين الجمعيات. وذلك انطلاقا من أن الديمقراطية التي نصت المادة الأولى من الدستور على اعتبارها الوصف الأول لنظام الدولة إنما هي ديمقراطية جميع أفراد الشعب مادام إبداء الرأي ونشره والترويج له والدعوة إليه من خلال اقتناع ذاتي وحس وطني حتى ولو أغضب هذا الفكر الحكومة القائمة مادام لم يتعد بنشاطه حدود المشروعية الدستورية والقانونية أو يصل إلى حد المساس بالأمن الوطني أو النظام العام أو مقتضيات الدفاع الاجتماعي من خلال ارتكاب جريمة يعاقب عليها قانون العقوبات.

كما أن الدستور نص في الباب الثالث منه الخاص بالحرريات والحقوق والواجبات العامة وفي المادة ٤١ بهذا الباب على أن الحرية الشخصية حق طبيعي وهي مصونة لا تمس ونص في المادة ٤٧ على أن حرية الرأي مكفولة ولكل إنسان التعبير عن رأيه ونشره بالقول أو الكتابية أو التصوير أو غير ذلك من وسائل التعبير في حدود القانون ولتفقد الداتاي ولتفقد البناء ضمان سلامة البناء الوطني ونص في المادة ٥٥ على أن للمواطنين حق تكوين الجمعيات على الوجه المبين في القانون ويحظر إنشاء جمعيات يكون نشاطها معاديا لنظام المجتمع أو سريا أو ذات طابع عسكري.

ثانياً، يجب أن يكون الهدف المصلحة العامة

لا تدرب على الموظف العام إن كان معددا بنفسه وثقاً من سلامة نظره إن يطعن في تصرفات رؤسائه مادام لم يبع من ممتلكه سوى وجه المصلحة العامة التي قد تتعرض لتلليل منها إذا ما سكت المرسومون عن تصرفات رؤسائهم المخالفة

لل قانون أو التي يشوبها سوء استعمال السلطة أو الانحراف بها مادام ذلك الطعن لا يتعدى على تطاول على الرؤساء أو تحد لهم أو تشهير بهم. فالصراحة هي إبداء الرأي بما فيها وجه المصلحة العامة مطلوبة، وخصوصاً في الدول التي تسعى جاهدة إلى احتلال المقاعد السياسية والنظر دائماً إلى الأمام حتى لا تضيق تلك المصلحة العامة في تلافيف المصانعة والرياء وتتلاشى بعوامل الجبن والاستهزاء. ولا يضير الموظف العام أن تكون له وجهة نظر معينة في المسألة التي يدافع عنها ويجتهد في إقناع رئيسه للأخذ بما مادام يفعل ذلك بحسن نية في سبيل المصلحة العامة. ولا جناح عليه أن يختلف مع رئيسه في وجهات النظر، إذ الحقيقة دائماً هي وليدة اختلاف الرأي لا يجليلها إلا قسرة الحجة بالحجة ومناقشة البرهان بالبرهان.

وقد جرى قضاء المحكمة الإدارية العليا على عدم جواز محاسبة الموظف العام تأديبياً في حالة اختلاف الرأي في المسائل الفنية التي تحتمل أكثر من رأي وتختلف فيها وجهات النظر، ذلك أن الأمور الفنية تدق على ذوي الخبرة والتخصص إما لعموض النص الذي يحكمها أو لعدم وجود نص أصلاً.

أي إذا كان نص القانون الذي يقوم الموظف بتطبيقه واضحاً وصريحاً، فإن القاعدة أنه لا اجتهدا مع صراحة النص ولا يعتبر خطأ الموظف في تطبيق القانون من حالات إبداء الرأي التي تمنع مساءلة الموظف تأديبياً (١).

ونحن نؤيد الموظف العام في التفكير والإبتكار واختيار الحلول المناسبة للمشكلات العملية التي تعترض سير المرافق العامة في حالة عدم وجود نص قانوني قاطع يعالج الحالة المعروضة عليه، والتي تستلزم اتخاذ إجراء مناسب بصورة عاجلة شريطة أن يكون التفكير والإبتكار واختيار الحلول في رحاب المصلحة العامة وألا يكون الهدف من وراء ذلك الاقترب من المصالح الخاصة وحماية الأغراض غير المشروعة.

فالموظف العام يملك التحرك بحرية في حدود السلطة التقديرية المخولة له دون أن يترتب على ما ينتهي إليه اعتباره مرتكباً لخطأ تأديبي ما دام يمارس عمله بحسن نية متجرداً من سوء القصد أو الإهمال أو مخالفة القانون أو الضرر بالمصلحة العامة لتحقيق مصلحة خاصة له أو لغيره.

ومجرد التفكير في غير ذلك من شأنه أن يحجم

كل موظف عام مختص من ممارسة سلطته التقديرية بالمرونة الواجبة ومن ثم تسود البيروقراطية وتتمو روح التسبب والتسلب من ممارسة المسئولية تجنباً للمساءلة من كل إجراء يتخذ الموظف في حدود سلطته التقديرية التي تقتضى القدرة على التحرك في المجال المتاح له قانوناً.

ثالثاً توفير الرؤساء واحترامهم :

حق إبداء الرأي هو من الحقوق التي تسعى جميع الأنظمة القانونية في العالم إلى تطعيم شعوبها به بوصفه التريق الشافي لجميع أمراض العصر الحائي، وهو الشئمة المضنية التي تهدم معالق القهر والاستبداد. وعلى الرغم من أن حق إبداء الرأي من الحقوق الطبيعية للأفراد بصفة مطلقة وعامة فإن لهذا الحق حدوداً يقف عندها ولا يتعداها ومن تلك الحدود يظهر جليا حق الطاعة للرؤساء على مرسومهم ووجوب احترامهم بالقدر الذي يجب أن يسود بين الرئيس والمرعوس، فطاعة الرؤساء واحترامهم واجب يضمن للسلطة الرئاسية فعاليتها ونفاذها ولا يحل للموظف أن يتطاول على رئيسه بما لا يليق، وجرى قضاء المحكمة الإدارية العليا على تأنيب كل محاولات التشهير بالرؤساء وإسقاط هيئتهم سواء صدرت تلك الأفعال من مرعوس لهم يعمل تحت رئاستهم في ذات الجهاز الحكومي أو من آخرين يعملون في مرافق الحكومة الأخرى حيث تحكمهم التزامات إدارية بعدم الخروج على مقتضى الواجب في أداء عملهم.

حدود التعبير القانوني العبا

عبارات التطاول على الرؤساء والقذف في حقهم الواردة بأوراق الإعلانات القضائية، والتي لا تستدعي الخصومة تعد ذنباً إدارياً يستوجب العقاب (١).

ولا جدال أن هناك من العبارات التي درج عليها العمل القانوني ما لا تتضمن أي تجريح. ورجل القانون يملك القدرة على أن يتناول العمل القانوني أو موضوعه دون خروج على حدود السلطة الاختصاصية القانونية إلى مجال التجريح، وهذا هو شأن العمل القانوني الذي يقبل بطبيعته التعقيب المنضبط بحدود ما يقتضيه اختلاف الرأي من أوصاف منها أن العمل جانيه الصواب أو شابه العموض أو القصور أو فساد النتائج أو غير ذلك من الأسباب التي يطلع من أجلها في الأحكام (٢).

حق الشكوى

لا مراة في أن حق الشكوى والتظلم كحق

التقاضى يكفله القانون للجميع ويحميه الدستور تأسيساً على أنه من الحريات المتصلة بمصالح الأفراد. فالمادة ١٣ من الدستور الحالى تنص على أن (كل فرد حق مخاطبة السلطات العامة كتابة ويتوحيده، ولا تكون مخاطبة السلطات العامة باسم الجماعات إلا للهيئات النظامية والأشخاص الاعتبارية. ونصت المادة ٢٢ من دستور سنة ١٩٢٣ الملغى على أن للأفراد المصريين أن يخاطبوا السلطات العامة فيما يعرض عليهم من الشؤون، وذلك بكتابات موقع عليها بإمضاءهم أما مخاطبة السلطات باسم الجماعات فلا تكون إلا للهيئات النظامية والأشخاص المعنوية.

ومر هذا الأصل إلى حق تقديم العرائض فى مختلف الدساتير التى نادت بحقوق الإنسان فكل فرد أن يقدم إلى السلطات العامة بشكوى يتظلم فيها من أمر يهمه أو عمل جائر وقع عليه ابتغاء رد هذا الجور والتعويض عن أثاره. ولممارسة هذا الحق الدستورى شروط وأوضاع فى مقدمتها أن يكون الاستصراح للسلطات فى شكل عريضة أو شكوى تهدف إلى تحقيق مصلحة شخصية متصلة بالحرية الفردية. فإذا كانت الشكوى أو العريضة باسم الجماعات فلا يكون الحق فى مخاطبة السلطات بشأنها إلا للهيئة النظامية التى تمثل الجماعة.

كما يتعين على المروعسين توفير واحترام رؤسائهم وروعاية كرامتهم وهيبتهم كواجب أساسى تحتمه طبيعة النظام الإدارى والسلطة الرئاسية القائمة عليه باعتبارها المسؤولة عن قيادة العاملين لتحقيق أهداف المصلحة العامة المنوطة بها فإنه يعين فى الوقت ذاته أن تحترم الرئاسات الإدارية وفى القمة منها الرئيس الإدارى الأعلى للوزارة وهو الوزير كرامة وحقوق العاملين تحت رئاستهم وأن يعمل على حمايتهم وكفالة أدايمهم لواجباتهم وتقدير الممتازين منهم حق قدرهم فى إطار سيادة القانون والمصلحة العامة.

والشكوى حق يكفله الدستور ويشترط لممارسته أن توجه إلى السلطة المختصة ولا تندفع فى عبارات جارحة تكيل الاتهامات بغير دليل حتى لا تفقد سند مشروعيتها وتنتقل إلى تصرف معيب ولا يجوز أن يخذ من الشكوى ذريعة للتطاول على الرؤساء وينطبق ذلك على التظلم فهو فى حقيقته نوع من الشكوى، ويجب على المحكمة التأديبية، وهى تبحث مضمون الشكوى أو التظلم لتأكد من وقوع مساس من الموظف برؤسائه من خلال عبارات وردت فى أى

منهما أن يتوافر فى تلك العبارات لفظ أو معنى يفهم منه فى إطار الظروف والملايسات ما يمد خروجاً على حق الشكوى أو التظلم ويتعين تحديد العبارات والألفاظ المؤلمة بوصفها الأساس فى إدانة الموظف بتهمة التطاول على الرؤساء.

ولا ينباع إذا قلنا إن حق الشكوى لا يعدو اليوم أن يكون ضماناً لتضاءل قيمته حقيقة وعملاً بعد أن تعددت لدى الفرد طرق مشروعة فعالة منها القضائية ومنها الإدارية ومنها طريق القضاء الإدارى بما يملكه من ولاية الإلغاء.

ضوابط حق الشكوى :

أولاً - يجب أن يملك الشاكي الدليل على صحة ما يبلغ عنه ؛

حق الشكوى والإبلاغ عن الجرائم الجنائية أو التأديبية مكفولة لكل مواطن وواجب عليه إلا أن مناط ذلك أن يكون الشاكي أو المبلغ على يقين من صحة ما يبلغ عنه ويكمل دليل صحته أو يستطيع الاستشهاد عنه، أما إذا كان الشاكي أو

مصر فى هذه المرحلة فى حاجة ماسة إلى الموظف العام المصرى صاحب الفكر الحديث

المبلغ يلقي باتهامات فى أقوال مرسله لا دليل على صحتها ولا سند يؤيدها ويؤكد قيامها، فإنه بذلك إما أن يكون حسن النية، ولكنه بنى ادعاءاته على الشك والتخمين دون القطع واليقين، وهو ما يمكن وصفه رغم حسن نيته بالتهور وفساد التقدير وإما سيئ النية يريد الكيد للغير والنكاية به والإساءة إليه نتيجة حقد أسود أو حماقة تكراه وفى كلتا الحالتين، فإن الشاكي يكون قد أساء إلى الأبرياء وشهر بهم وأحاط سمعتهم بما يشين على نحو يهدد كرامتهم بالإهمار وصفحة أعمالهم بالتشهير وهو ما يشكل فى الصورتين مخالفة تأديبية من جانب الشاكي تستوجب الجزاء (١).

ثانياً، الشكوى ليست ذريعة للتعدى على الرؤساء والتطاول عليه

توجيه الإهانة والتجريح فى مجال العلاقة الوظيفية بين الرئيس والمروعسين بنسبة

أوصاف تمس الكرامة والهيئة للسلطة الرئاسية لا تحتملها طبيعة سياق الشكوى ولا تبهرها ظروف قهريه للشاكي أو المتظلم المروعس يعتبر بلا شك سلوكاً خارجاً على الواجب الوظيفى.

وما يباح لأحد الناس فى مجال ممارسة حق الشكوى لا يباح فى العلاقة التنظيمية التى تربط المروعس برئيسه، وذلك دون إخلال بحق المروعس الطبيعى والدستورى فى الشكوى والتظلم من تصرفات هذا الرئيس فى شأن المروعس أو فى شأن أداء واجبات الوظيفة العامة الرذاسية التى يشغلها هذا الرئيس وذلك لأن مقتضى النظام العام الإدارى أن يكون للسلطة الرئاسية احترامها وهيبته، ذلك الاحترام اللازم بحكم طابع الأشياء لتحقيق حسن سير المرافق العامة.

ومن أول مقتضيات هذا الاحترام أن تكون مخاطبة الرئيس من جانب المروعس فى حدود الأدب واللباقة الواجبين دون تجاوز ذلك إلى ما يدخل فى عداد الإهانة والتجريح أو الإساءة أو التنابذ بالألفاظ التى تألبها القيم والأصول الإدارية والتنظيمية الواجبة مراعاتها فى العلاقات الوظيفية، والتى بغير الالتزام بها يتحول أسلوب الخطاب مكاتبة أو مشافهة بين المروعس ورئيسه إلى الاحتكاك والصدام بدلا من التعاون والتوفير وبذلك ينهار أساس الانضباط المتمثل فى السلطة الرئاسية وتدرج الوظائف الذى يقوم على خضوع كل موظف لرئاسته فى تدرج تنظيمى يحقق الانضباط اللازم لكى يحقق المرفق العام أغراضه الخدمية أو الإنتاجية التى أنشئ من أجل الوفاء بها فى خدمة الشعب، ولذلك فإنه يتعين على المروعس عندما يمس على أمر مخالف للقانون أو المصلحة العامة من رئاسته أن يعترض على ذلك بصورة موضوعية دون تجريح أو إهانة، تصريحا بآرائه، بغير مبرر وأية ذلك لئلا ليس للمروعسين حتى فى حالة صحة اعتراضاته قانوناً أن يبعد إلى إثارة الاضطراب أو التجريح والإهانة، بل عليه أن يصدر بتنفيذ الأمر المعارض عليه ما دام قد اعترض كتابة وأجره رئيسه على التنفيذ رغم ذلك كتابة حيث يتحمل هذا الرئيس مغبة مخالفته للقانون والصالح العام وحده وفقاً لمصرح نص القانون (١).

ثالثاً، يجب عدم التطاول على الرؤساء سواء فى أثناء خدمتهم أو بعد انتهاء خدمتهم ؛

حق الشكوى يكفله القانون ويحميه الدستور

ما هي حقوق وحریات الموظف العام؟

وللممارسة هذا الحق شروط وأوضاع هي مقدمتها أن تكون للسلطة المختصة التي تملك رفع الظلم ورد الحق إلى أصحابه، فإذا وجهت الشكوى إلى غير الجهات الرئاسية المختصة واندفعت في عبارات خارجة تكيل الاتهامات بغير دليل فإنها تكون قد ضلت سبيلها وأخطأت هدفها وفقدت سندها المشروع وانقلبَت إلى فعل شائن وتصرف معيب.

والموظف العام أن يتظلم إلى رؤسائه معبرا عما يعانيه أو يتصوره ظلما لحق به وأن ينتقد الأوضاع بصفة موضوعية مقترحا بحسب وجهة نظره وخبرته ما يراه من أساليب للإصلاح ورفع مستوى الخدمات والإنتاج شريطة ألا ينجأ إلى أسلوب ينطوي على استهتان أو تجريح للرؤساء.

وإذا كانت مقتضيات الوظيفة العامة تفرض الطاعة والاحترام للرؤساء في أثناء خدمتهم، فإن القيم والمبادئ الدينية والأخلاقية الواجبة مراعاتها تقتضي كذلك ألا ينال الموظف من الآخرين بإساءة سواء كانوا موظفين سابقين أو من أحاد الناس وعامتهم (١).

رابعا يجب مراعاة الظلم الواقع على الشاكي المعالة التي تقرأ أوراق القضايا المعروضة عليها يهدوه تستلزم للقول بوقوع مساس من هروس برئيسه من خلال عبارات وردت في تظلم أو شكوى قدمها إليه أن يتحقق في تلك العبارات لفظا ومعنى وهي إطار الظروف والملايسات التي حررت فيها ما يعد خروجا على حق التظلم والشكوى بقصد الإيذاء الأدبي والمعنوي للرئيس الموجهة إليه سواء بالتشهير به أو إهائته أو تحقيره أو المساس بهيئته وكرامته بأي وجه من الوجوه.

وغنى عن البيان أنه يتعين تحديد هذه العبارات والألفاظ المؤثرة في إطار السياق الكامل لعبارة التظلم الذي حرره العامل. كما أنه في هذا المجال يتعين أن توضع في الاعتبار وهي إطار المبادئ السابقة جميع الظروف والملايسات التي أحاطت بالمتظلم عند تحرير العبارات محل حقوق الإنسان وحقوق وحریات الموظف العام

تقديم شكوى إلى النيابة الإدارية لا يعد إهضاء لأسرار الوظيفة؛

النيابة الإدارية هي المؤسسة ذات الولاية العامة في تلقى شكواي الجهات الإدارية والرؤساء المختصين والأفراد والهيئات وأجراء التحقيق فيما تتضمنها من مخالفات إدارية أو مالية وكأن المشرع لاعتبارات خاصة قد خص بعض الطوائف في شأن التحقيق من العاملين فيها بنظام خاص.

ومن ذلك ما ورد بالمادة ٤٦ من القانون رقم ١٤٨ لسنة ١٩٨٠ بشأن سلطة الصحافة بخصوص العاملين بالمؤسسات الصحفية، وكذلك بالمادة ١٠٥ من القانون رقم ٤٩ لسنة ١٩٧٢ بشأن تنظيم الجامعات بخصوص أعضاء هيئة التدريس. وإن كان قد أجاز بالنسبة لغير أعضاء هيئة التدريس أن تتولى النيابة الإدارية التحقيق بناء على طلب من رئيس الجامعة، فإن اليبين من ذلك أن النيابة الإدارية ليست بجهة منبئة الصلة بالتحقيق في المخالفات التي تنسب للعاملين بصفة عامة فهي بالنظر لاختصاصها الأصل بالتحقيق من هيئات الدولة المعنية بالكشف عن المخالفات الإدارية وتقديم من يثبت في حقه الخروج على مقتضى الواجب الوظيفي للمحاكمة التأديبية لتلقى الجزاء الذي يتناسب مع ما أتت به.

فإذا تقدم لها بالشكوى أحد العاملين بالجهات المعترلة لنظام خاص في التحقيق والمحاكمة، فإنه لا يعتبر قد لجأ إلى جهة أجنبية في هذا الإطار، ولا يعد ما تضمنته شكواه في هذا الشأن إهضاء لأسرار وظيفية، ذلك لأن النيابة الإدارية هي صاحبة الاختصاص الأصلي في تحقيق المخالفات الإدارية والمالية، فإذا ما خص المشرع طائفة معينة بنظام تأديبي خاص لاعتبارات قدرها، فإن ذلك لا يعنى سوى تخصيص جزء من أصل لا تكون معه النيابة الإدارية غريبة من هذا المضمأن.

حق الشكوى وحسن ثبة الشاكي

الشاكي الذي يملك الدليل على صحة الوقائع التي يسرده تفاصيلها في شكواه ويهدف إلى تحقيق المصلحة العامة يحظى باحترام وتقدير رئاسته وجهات التحقيق المختصة التي تبحث وتحقق ما دونه بشكواه.

والسؤال الذي يناشدا أن نطرحه في هذا المقام: ما موقف الشاكي حسن النية الذي يكتشف وقوع مخالفة معينة بجهة عمله بمحض الصدفة أو تقع مئانه على جريمة لا يملك خيوطها أو ملف وأوراقها يتقدم بشكوى إلى رئاسته بهدف حماية المال العام وتحقيق

المصلحة العامة ؟ هل تتم محاسبته ومجازاته إذا تبين عدم صحة ما قام بالإبلاغ عنه ويعامل معاملة الشاكي سيئة النية الذي يهدف إلى إهانة زملائه والتشهير برؤسائه وتشويه سمعة الرؤساء ؟

المحكمة الإدارية العليا أجابت على ذلك بفكر بأصله المصلحة العامة وظاهره تشجيع الموظف العام على التقدم بشكواه دون خوف ما دام حسن النية، وقالت إن حق الشكوى مكفول للجميع ومنها العاملون المدنيون بالدولة ولذا فلا يسأل العامل عن استخدامه لهذا الحق ما لم يكن القصد من الشكوى اتخاذاها ذريعة للتطاول على الرؤساء، ولا تتصف الشكوى بهذه الصفة إذا ثبتت صحة الوقائع التي تضمنتها الشكوى أو أن مقدمها كان يعتقد بصحتها استنادا إلى أسباب واقعية ومقبولة.

وأضافت المحكمة أن المادة ٣٠٢ من قانون العقوبات الخاصة بجريمة القذف بعد أن نصت على هذه الجريمة عادت ونصت بافطرة الثانية منها على أنه ومع ذلك فالطعن في أعمال موظف عام أو شخص ذي صفة نيابية عامة أو كلف بخدمة عامة لا يدخل تحت حكم هذه المادة إذا حصل بسلاسة نية وكان لا يتعدى أعمال الوظيفة أو النيابة أو الخدمة العامة ويشترط إثبات حقيقة كل فعل أسند إليه.

والحكمة التي قام عليها النص المتقدم وهي كشف الجرائم التي تقع من الموظفين العموميين وعدم التستر عليها تجد مجال مساواة الموظفين تأديبيا (١).

المطالبة بسرعة تطوير وتحسين الحقوق والحریات

دعا خبراء ونشطاء حقوق الإنسان إلى سرعة تطبيق مصر للخطة العامة لتطوير وتحسين الحقوق والحریات التي أعدتها المؤسسات الحكومية ووزارات الخارجية والداخلية والعدل والتعليم والتعليم العالي والثقافة والمنظمات الأهلية ومجلس حقوق الإنسان، وصاغوها الخبراء وناقشتها اجتماعات مجلس الوزراء المقبلة، للبدء في إجراءات تنفيذها بعد فوز مصر بعضوية المجلس الدولي لحقوق الإنسان، وأكد عبد الله خليل خبير حقوق الإنسان بالبرنامج الإنمائي للأمم المتحدة، والذي شارك في إعداد الخطة العامة أنه تم تصنيفها وتدقيق ومراجعة كل البيانات التي تم إرسالها من الجهات والوزارات الحكومية عند طلب المعلومات منها للوصول إلى تحديد دقيق لأوضاع وخالة حقوق الإنسان خلال العام

الماضي لصياغة خطة محددة لدور كل هيئة ومؤسسة حكومية ومدنية ووسائل حمايتها وتعزيزها وهو ما يمثل جهدا منظورا يمكن أن يؤدي في حالة تطبيقها إلى تحسين الأوضاع الحالية لها. وأضاف محسن عوض الخيرى الدولى لحقوق الإنسان في مصر أصبح يحتاج إلى رؤية جديدة لطريقة الأداء الحكومى يتناسب مع أوضاعها، وخطط للتعاون مع المنظمات الأهلية في عملية الرصد والتوثيق. الشكوى إلى رئيس الجمهورية ليست مخالفة تأديبية.

السؤال الذى يثور في ذهن كل موظف عام يملك الألفة والبرهان على وجود مخالفات بجهة عمله ويشقى التقدم بشكوى خوفا من بحش رؤسائه هل يجوز تقديم الشكوى إلى السلطات الرئاسية الأعلى وعلى الأخص رئيس الجمهورية ؟

المحكمة الإدارية العليا أجابت على هذا السؤال بكل دقة ووضوح وقالت إن التقدم بالشكوى إلى السلطات العليا في الدولة وعلى الأخص رئيس الجمهورية هو حق مكفول لكل مواطن وليس من شأن التصاق صفة الموظف العام بالمواطن حرمانه من ممارسة هذا الحق مادام ذلك يتم في الحدود المقررة قانونا. ولا جناح على الشاكى إذا لا ذرئيس الجمهورية التى تسبب رقابته على إدارة جميع المرافق شارحا له الأمور المصاحبة لقرار مستصرخا إياه في محاسبة رؤسائه (١).

نحن من جانبنا نؤيد ونشاطر ما انتهت إليه المحكمة الإدارية العليا بحسبانها يتناسب مع رغبة الرأى العام في محاربة الفساد بكل أشكاله وأنواعه، والذى لا يتأتى إلا بالسماح لمن يملك الدليل على صحة شكواه بالوجه إلى مسئولى الدولة مادام لا يبيى من وراء ذلك سوى وجه المصلحة العامة.

الشكوى إلى الصحافة :

الصحافة سلطة شعبية تمارس رسالتها بحرية واستقلال في خدمة المجتمع تعبيراً عن اتجاهات الرأى العام وإسهاماً في تكوينه وتوجيهه في إطار المقومات الأساسية للمجتمع والحفاظ على الحريات والحقوق والواجبات العامة واحترام حرية الحياة الخاصة.

ولست مجاملة أن يحتفى دستورا بالصحافة فيفرض لها مواد خاصة بها تضم الإطار العام الذى تستطيع من خلاله أداء رسالتها، وإنما كان ذلك توثيقا في الدستور لوجود الصحافة والحريات وإعلاء شأن الوظائف العامة من

طريق نشر أوجه القصور والإهمال الذى يشوب أعمال الإدارة وبين ما يعانيه المواطنون من مشاكل في تعاملهم معها وتقديم المقترحات والحلول التى تعالج ما شاب عمل الإدارة حتى تستطيع خدمة المواطنين على الوجه الأكمل.

وقد أكد الدستور على الأهمية الاجتماعية للصحافة فنص في المادة ٤٧ على أن حرية الرأى مكفولة ولكل إنسان التعبير عن رأيه ونشره بالقول أو الكتابة أو التصوير أو غير ذلك من وسائل التعبير في حدود القانون والنقد الذاتى والنقد البناء ضمانا لسلامة البناء الوطنى، وفى المادة ٤٨ على أن حرية الصحافة والطباعة والنشر ووسائل الإعلام مكفولة والرقابة على الصحف محظورة، وإذناها هو وقفها أو إلغاؤها بالطريق الإدارى محظور وفى المادة ٤٩ على أن تكفل الدولة للمواطنين حرية البحث العلمى والإبداع الفنى والفنارى وتوفر وسائل التشجيع اللازم لتحقيق ذلك بل إن أداء وسيلة الإعلام قد ينطوى على ما يمس شرف أحد الأشخاص في صورة كذفه بعبارات قاسية بحيث يتيين أن أداء هذه الوظيفة غير ممكن في الصورة التى تقتضيها مصلحة المجتمع بدون هذا المساس، فإذا ثبت ذلك تحين إباحة هذا المساس ترجيحاً بين حقين أحدهما أكثر أهمية من الآخر.

وإذا كان سند إباحة حق النقد على نحو ما سلف هو استعمال الحق وما يقتضيه من وجوب توافر الشروط العامة لهذا الاستعمال ومنها صحة الواقعة أو الاعتقاد بصحتها وطابعها الاجتماعى كشرط لتحقيق المصلحة الاجتماعية التى تقوم عليها تلك الإباحة، ذلك لأن المجتمع لا يستفيد من نشر خبر غير صحيح أو نقد يقوم على تزيف الحقائق وتشويهها أو يتناول واقعة تمس الحياة الخاصة لشخص معين ولا تهيم للمجتمع في شيء، كذلك لا يشترط الإباحة هذين الحقين موضوعية العرض واستعمال العبارة الملائمة وتعين أن يقتصر الناقد على نشر الخبر أو توجيه النقد بأسلوب موضوعى فلا يلجأ إلى أسلوب التهكم والسخرية وأن يستعمل عبارات توحى لقرارته بمدلول مختلف أو غير ملائم أو أقصى من القدر المحدود الذى يقتضيه عرض الواقعة أو التعليق عليها، وفى ذلك تقول محكمة النقض أنه وإن كان للناقد أن يشدد في نقد أعمال خصومه ويقتو عليهم ما شاء إلا أن ذلك كله يجب ألا يتعدى حد النقد المباح، فإذا خرج ذلك إلى حد الطعن والتشهير والتجريح فقد حقت

عليه كلمة القانون (١).

وضبط ملازمة العبارة هو ثبوت ضرورتها لتعبير الناقد عن رأيه بحيث يبين أنه لو كان قد استعمل عبارات أقل عنفاً فإن فكرته لم تكن لتلحق بالوضوح الذى يريده وأن رأيه لن يكون له التأثير الذى يهدف إليه وقاضى الموضوع هو صاحب السلطة المطلقة في تقدير التناسب بين العبارة من حيث شدتها وبين الواقعة موضوع النقد من حيث أهميتها الاجتماعية.

ويشترط للإباحة حسن النية ويعنى أن يكون الهدف من نشر الخبر أو توجيه النقد مصلحة المجتمع لا التشهير والانتقام. ولا يفوتنا في هذا المقام أن نطرح السؤال الذى ينير جدلا كثيرا ومناقشات عديدة داخل نطاق الوظيفة العامة سواء بالنسبة للموظف العام أو الجهة الإدارية، هل يجوز للموظف العام أن يعبر عن خلال الصحافة عن تظلمه وما يعاينه أو يتصوره ظلما لحق به مينا وسأله المجتمع لتنظيم العمل ؟

مقدمة الإجابة تقول إن المادة ٧٧ من قانون نظام العاملين المدنيين بالدولة الصادر بالقانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ تنص على أن يحظر العامل :

٧- أن يقضى بأى تصريح أو بيان عن أعمال وظيفته عن طريق الصحف أو غير ذلك من طرق النشر إلا إذا كان مصرحاً له بذلك كتابة من الرئيس المختص.

٨- أن يقضى الأمور التى يطلع عليها بحكم وظيفته إذا كانت سرية بطبيعتها أو بموجب تعليمات تقضى بذلك، ويظل هذا الالتزام بالكتتمان قائما، ولو بعد ترك العامل الخدمة.

مؤدى ذلك في إطار حرية الرأى والنقد وحق الشكوى وحق الموظف العام في الحماية في أداء واجبات وظيفته التى قررها الدستور والقانون أنه لا حظر على الموظف أن ينشر عن طريق الصحافة كل ما لا يعد تصريحاً أو بيانا عن أعمال الوظيفة أو إنشاء لما هو سرى منها بطبيعتها أو بموجب تعليمات تقضى بذلك.

ومقتضى ما تقدم - في ضوء فقه المحكمة الإدارية العليا - أن للموظف أن يتظلم إلى السلطات الرئاسية وله أن يعبر عن خلال الصحافة عن تظلمه وما يعاينه أو ما يتصوره ظلما لحق به وأن يحدد وقائع ما لا قاه من عت أو أظطهاد، وكذلك أن ينتقد بصيغة موضوعية إجراءات ونظام العمل مقترحا ما يراه بحسب وجهة نظره وخبرته من إصلاح في أساليب ووسائل تنظيم وأداء العمل بما يرتفع بمستوى

ما هي حقوق وحرريات الموظف العام؟

الخدمات والإنتاج للمصلحة العامة وحماية الأموال والأموال العامة ورعاية حقوق وكرامة المواطنين شرطة ألا يلجأ إلى أسلوب يتطوّل على امتنان أو تجريح الرؤساء بما لا يستوجب عرض وقائع الشكوى (١).

ويجب على الموظف العام أن يتسلّم بحقوقه بدقة ويحس على مقاعد المضطّحين أثناء الإذلاء بأحداث مصحفة أو نشر بيانات بالصحف ترتبط بأعمال وظيفته ارتباطاً لا يقبل التجزئة وأن يبذل جهداً معقولاً في الحصول على موافقة السلطة المختصة التي تحجب عنه المسائلة. ويتعين على الموظف العام أن يحافظ على أرائه في إدراج أسرار وعلى أسرار عمله في أوراق مكتبه ويمنع تسريبها إلى الصحف حتى لا تقترب منه الاتهامات وتوقع عليه المقويات حظر النشر بالصحف بدون تصريح هو حظر شامل لا يتوقف على ما إذا كان البيان سرياً أم لا. حظر قانون العاملين المدنيين بالدولة على العامل أن يقضى بأي تصريح أو بيان من مجال وظيفته عن طريق الصحف أو غير ذلك من طرق النشر إلا إذا كان مصرحاً له بذلك كتابة من الرئيس المختص وحظر نشر أي بيان بالصحف أو غير ذلك بدون تصريح هو حظر شامل لا يتوقف على ما إذا كان البيان سرياً أم لا فالحظر قائم ولو كانت البيانات لا تنتم بالسرية.

إن القول بسرية البيانات من عدمه إنما يرجع إلى جهة الاختصاص التي لها القول الفصل فيما إذا كان بياناً ما سرياً من عدمه، كما أن حظر نشر أي بيان بالصحف أو غيره بدون تصريح هو حظر شامل لا يتوقف على ما إذا كان البيان سرياً أم لا فالحظر قائم ولو كانت البيانات لا تنتم بالسرية، ومن ثم تكون المخالفة المشبوهة للطاعن ثابتة في حقه ثبوتاً يقينيّاً.

نظم المشرع طريقة تصحيح الخطأ الذي يقع في النشر بالصحف والمجلات وأقرم قانون سلطة الصحافة رئيس التحرير أو المحرر المسؤول أن ينشر بناء على طلب ذي الشأن تصحيح ما ورد ذكره من الوقائع أو سبق نشره من التصريحات في الصحيفة، وأوجب أن يتم النشر خلال

الثلاثة أيام التالية لتسلمه على الأكثر أو في أول عدد يظهر من الصحيفة في نفس المكان وينسب الحروف التي نشر بها المقال المطلوب تصحيحه. ويكون نشر التصحيح بدون مقابل إذا لم يتجاوز ضعف المقال المذكور.

وطبقاً لما استقر عليه قضاء المحكمة الإدارية العليا فإن لكل من نشرت عنه بيانات غير حقيقية أو نسبت إليه تصريحات عوى خلاف الحقيقة أن يطلب تصحيح ما ينشر عنه أو نسب إليه من تصريحات عن طريق نشر هذا التصحيح بالجريدة الرسمية بالوسيلة والطريقة المحددة سلفاً، وهذا الحق مقرر لكافة ويعد لذلك أداة لتحقيق التوازن بين حق الصحفي في النشر وحق القارئ في إيضاح حقيقة ما نشر عنه في الصحف وحتى لا يتعرض القارئ للمساءلة من أمور غير حقيقية لم تصدر عنه.

الشكوى المجهولة وأثرها على حماية المال العام

الإبلاغ عن الجرائم الجنائية والتأديبية التي تصل إلى علم الموظف العام واجب عليه توكيلاً للمصلحة العامة شريطة أن يكون هدفه من هذا الإبلاغ الكشف عن المخالفات توصلاً إلى ضبطها لا أن يلجأ إلى ذلك مدفوعاً بشهوة الإضرار بالزملاء والرؤساء أو الكيد لهم واللعن في نزاهتهم على غير أساس من الواقع. والسؤال الذي يطرح نفسه في هذا الصدد، هل الأجهزة الرقابية في مصر تتعامل مع الشكاوى غير الموقعة من أصحابها أو المجهولة بالجدية التي تتعامل بها مع الشكاوى المندبلة بتوقيع أصحابها وأحياناً أرقام تليفوناتهم؟

الإجابة تكاد تنطق بالنفي، ولكننا نعتقد أن الأجهزة الرقابية بما لها من خبرة ودراية تستطيع أن تتحسس صدق الشكوى، وما إذا كان المقصود منها حماية المال العام أم الكيد والتضليل بصرف النظر، عما إذا كانت الشكوى موقعة أم مجهولة، ذلك أنه أحياناً تكون الشكوى الموقعة غير ذات أثر وتتم موضوعاً بسيطاً ويصوّره سطحية لحرص مقدمها على ذكر الأمور التي يملك الدليل على صحتها حتى لا يتعرض للمساءلة القانونية لو ثبت عدم صحة ما يبلغ عنه، أما الشكوى المجهولة أو غير الموقعة فصاحبها غالباً ما يكون متجرباً من كل هذه المخاوف ويقدم بجانب المعلومة التي من المفترض أنه عليها يحكم قربه من موضوع المخالفة كل المعلومات التي سمعها وعلم بها دون أن

يملك الدليل على صحتها تاركاً الأمر في يد الجهاز الرقابي، الذي لجأ إليه والفيصل هنا في التفرقة بين الأمرين يرجع إلى فكر وتقويم عضو الجهاز الرقابي المختص بالموضوع في ضوء خبرته العملية التي اكتسبها على مدار عمله.

والحقيقة أن الشكاوى المجهولة وإن كانت تصلح لأن تكون سندا لنسبة اتهام إلى من تشير إليه، فإنها لا تصلح سندا لتوقيع جزاء عليه ما لم تجر الجهة الإدارية تحقيقاً توجه فيه المتهم بشاهد، وإذا لم يشهد أحد على صحة الوقائع التي ادعاه الشاكي، فإنها تكون غير دليل يقطع بصحتها وأسبغتها إلى الموظف العام.

وجرى قضاء المحكمة الإدارية العليا على أن تعدد الشكاوى في ذاتها لا يكفي سندا لإدانة الطاعن أو تشابه بعضها فيما تضمنته من وقائع، وإنها لا تكفي بذاتها ووحدها سندا لإدانة عما ورد بها من وقائع ومخالفات ما دام لم يتم - على أي منها- دليل قانوني يقطع بصحتها ونسبته إلى الطاعن، فهذه الشكاوى يعدو أن يكون مجرد دلائل ظنية وليست أدلة يقينية. فالدلائل لا تفيد إلا الظن والاحتمال. أما الدليل فيفيد القطع واليقين الذي يقوم عليه حكم الإدانة. لذلك فإن الدلائل أو قرائن الأحوال وإن كانت تصلح أساساً للاتهام، فإنها لا تصلح أساساً للإدانة التي يجب أن تقوم على القطع واليقين لا على الشك أو الظن والتخمين.

فالدليل إذا تسرب إليه الاحتمال ففسد الاعتماد عليه في الاستدلال ومن جهة أخرى فإن تعدد الشكاوى لا يصلح أن يكون قرينة قضائية على وقائع معينة لأن القرينة هي استنتاج وقائع مجهولة براد إثباتها من وقائع أخرى ثابتة باليقين (١).

تقديم شكوى إلى جهة أجنبية مخالفة تأديبية حق الشكوى من الحقوق المسلم بها لجميع العاملين والمواطنين ويجب هذا الحق حده في عدم التشهير بمن تقدم الشكوى ضده وينبغي أن يمارس حق الشكوى بقصد الوصول إلى العلاج وهو ما يحتم تقديم الشكوى إلى الجهات الرئاسية في مصر، أما تقديم الشكوى إلى جهة أجنبية لا تملك تصحيح الخطأ فلا يحقق شيئاً غير التشهير والتجريح والإساءة الباغية.

زراعة الأسماك فى الصحراء

توافر أسماك بلطى نيلى وحيد الجنس على مدار العام.

إنتاج القراميط النظيفة.

الإنتاج الزراعى.

الإنتاج الحيوانى.

إنتاج البوجاز

والأسلوب الشائع فى تربية الأسماك

يكون على مياه الصرف الزراعى الملوثة

بالتكديلات والمعادن الثقيلة أى مصدر المياه

النظيفة ثم زراعة نباتات تنتج مياه صرف زراعى

مياه لم تستخدم فى إنتاج أسماك ملوثة غير

آمنة تصب فى أحواض تربية الأسماك.

أما الجديد فى المشروع فهو عن طريق

استخدام مياه الآبار فى تربية أسماك تنتج

مياهها مخصصة للزراعة صالحة لزراعة نباتات

مختلفة وينتج من ذلك.

(١) اعتدال دورة المياه بتربية الأسماك على

مياه الآبار وبالتالي زراعة النباتات على مياه

مياه نظيفة.

(٢) الحصول على عدة عوائل متوازية فى

منظومة اقتصادية بيئية متكاملة.

من أهم مميزات المشروع

وجود مخرجات لكل مرحلة

ومدخلات آمنة للمرحلة التالية

فتربية أسماك البلطى مخرجاتها تربية

أسماك القراميط تربية أغنام وهو أسمى

ومخرجاتها مخصصات للأراضى وزراعتها

بالبساتين والبرسيم الحجازى ومخرجاتها

وتسميد للأراضى وينتج عنها طاقة آمنة

وحدة بوجاز وأسمنة معقمة.

ومن مميزات المشروع:

عدم وجود تعقيدات فى مواد ومعدات

ومهمات الإنتاج:

ملاءمة المشروع لجميع مستويات

الاستثمار بدءاً بكميات المستثمرين وانتهاء

بإمكانات شباب الخريجين ترشيد استهلاك

المياه الجوفية.

إلغاء الموسمية حيث يستمر إنتاج الأسماك

على مدار العام دون توقف.

مراعاة البعد البيئى

مراعاة متطلبات الجودة والسلامة

والصحة المهنية لإنتاج منتج عالى الجودة

صحي.. آمن.

إن أنشطة الصيد وإنتاج الأسماك توفر فرص عمل لما يقدر بنحو ٣٨ مليون شخص وينمو عدد الصيادين ومزارعى الأسماك على الصعيد العالمى بنسبة ٢,٦ فى المائة فى المتوسط سنوياً كما يمثل الصيادون والعاملون فى إنتاج الأسماك ٢,٨ ٪ من مجموع ١,٣٣ مليار شخص الذين يقومون بنشاط اقتصادى فى مجال الزراعة على الصعيد العالمى.

كما أن معظم القارات تقترب من المتوسط العالمى فى مجال الصيد وتمثل أفريقيا نسبة تبلغ ١,٣ ٪ من القوة العاملة الزراعية أما فى أمريكا الشمالية والوسطى فتزيد النسبة بمقدار ١ ٪ عن المتوسط العالمى، ويوجد العدد الأكبر من الصيادين والعاملين فى تربية الأحياء المائية فى آسيا (٨٧ ٪ من المجموع العالمى) تليها أفريقيا (٧ ٪) ثم تاتى أوروبا وأمريكا الجنوبية وأمريكا الشمالية والوسطى (نحو ٢ ٪ لكل منها) وآسيا (٠,٢ ٪).

(٦) حساب حجم الأحواض اللازمة

لاستيعاب المياه.

(٧) حساب عدد التربية اللازمة للتربية.

(٨) حساب العلائق اللازمة للتربية وحجم

قطيع الأغنام.

(٩) حساب العمالة اللازمة للمشروع

المكتمل وبالتالي حساب الإنشاءات اللازمة

والخدمات للإقامة الدائمة.

(١٠) عمل دراسة جدوى صحيحة لاتقوم

على فرضيات.

(١١) الحصول على العوائد المتوازية للمشروع.

توافر التربة طوال العام.

توافر الإصبعيات طوال العام.

توافر أمهات البلطى للمشروع وللراغبين

فى إنشاء مفرخات.

وتطرح الإدارة مشروع كيف يمكن أن تساهم تربية الأسماك فى استصلاح الأراضى وتحقيق عوائد اقتصادية متكاملة تعوض النقص فى إنتاج الثروة الحيوانية وزيادة الرقعة الزراعية وتقوم فكرة المشروع على ما يأتى:

فكرة المشروع :

استصلاح الأراضى الجديدة وزراعتها على مياه تربية الأسماك المخصصة للتربية للحصول على عدة عوائل متوازية فى منظومة اقتصادية متكاملة مع مراعاة البعد البيئى معتمدة على اعتدال دورة المياه وذلك بزراعة الأراضى الجديدة على مياه الصرف من أحواض الاستزراع السمكى بدلاً من زراعة الأسماك على مياه الصرف بأنواعها حيث يتم استخراج المياه من الآبار الجوفية وضخها فى الأحواض الخرسانية المرصية بها الأسماك وفى حالة صرفها وتغيرها تروى بها الأراضى المستصلحة حيث أنها مخصصة ومحملة بأسمدة كمواد عضوية ناتجة من مخرجات الأسماك وفصلاتها ومن ثم تربي الأسماك على مياه جوفية نظيفة خالية من أية ملوثات كيميائية أو ميكروبية وتحقيق المضافة العلمية وهى أن:

زراعة الأسماك فى الصحراء ترشد استهلاك المياه..... ١٩

ويقوم هذا الفكر على مراعاة الآتى :

(١) المساحة المراد إقامة المشروع عليها.

(٢) تحديد نوع المزروعات المراد زراعتها

على مياه الأسماك.

(٣) حساب المقننات المائية اللازمة للزراعة

(٤) إنشاء الآبار المنتجة لهذه المياه.

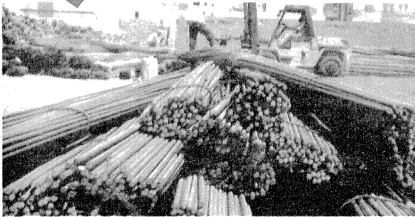
(٥) حساب الطاقة والقوى المحركة

لإستخراج المياه.





ماذا لو تم إلغاء دعم أسعار الطاقة للشركات الصناعية



الاكتفاء الذاتي؛

التطوير والتحسين المستمر تحقيقا
لفلسفة إدارة الجودة الشاملة TQM في
جميع مجالات العمل بالمشروع.

تطبيق أحدث الأساليب العلمية العالمية
في إدارة المشروعات من حيث إدارة الوقت
والتكلفة والجودة والموارد البشرية والمخاطر..
وبخلافه في جميع مراحل وأطوار العمل
بالمشروع طبقا لأحدث إصدارات معهد إدارة
المشروعات بأمريكا (PMI).

تكمال أنشطة العمل بالمشروع حيث أن
مخرجات كل مرحلة مدخلات آمنة للمرحلة
التالية.

وأن هذا المشروع يراعى الاعتبارات
الأخلاقية وتمثل ذلك في:

■ مراعاة البعد البيئي بإعادة تدوير
الفضلات حماية للبيئة.

■ الحفاظ على صحة الإنسان من خلال
إنتاج غذاء صحي وأمن.

■ الالتزام التام بقوانين الدولة وقراراتها.
وطاؤبيت الحديد من المؤتمرات
والتدوات؛

(١) حث المستثمرين وأصحاب مثل
هذه المشروعات بضرورة التعاون مع
الجامعات ومراكز البحث العلمي
والاسترشاد برأيهم وبحوثهم في هذه
المجالات والاستعانة بالأساتذة
المتخصصين من الجامعات والبحث
العلمي في جميع المجالات مما يؤدي إلى
زيادة فرص الإنتاج.

(٢) تشجيع ودعم شباب الخريجين لتطبيق فكر
المشروع في الأراضي الممنوحة لهم من الدولة.

(٣) وذلك بهدف سد الفجوة في الإنتاج
السمكي عالي الجودة في مصر والاستغناء عن
الاستيراد مع فتح مجالات للتصدير كما يشمل
الاقتراح مطالبة الدولة بمراجعة القوانين التي
تتعلق بذلك.

(٤) التوصية بعدم استخدام الهرمونات في
المشروعات حفاظا على صحة الإنسان
وتحقيقا لمتطلبات التصدير.

(٥) دعوة الإخوة العرب إلى تطبيق هذا
المشروع حيث إن ظروفهم المناخية مشابهة
من حيث درجة الحرارة ونوعية التربة
والاعتماد على المياه الجوفية؛

التركيز على الحقائق الآتية؛

■ الأسماك مستخدمة لمياه وليست
مستهلكة لها.

■ زراعة الأسماك في الصحراء ترشد
إستهلاك المياه الجوفية.

■ استصلاح الأراضي على مياه الأسماك
يحسن التربة ويقلل من استخدام الكيماويات.

الأخرى

■ ما هو أثر تخفيض دعم منتجات

الطاقة على القطاع الصناعي؟

■ مفهوم دعم الطاقة وأنواعه

دعم الطاقة

■ دعم المنتجات البترولية والغاز الطبيعي؛

■ الفرق في الأسعار بين ما يدفع للشريك
الأجنبي وما يدفعه المستهلك المصري

■ دعم الكهرباء؛ الفرق في تكلفة

الإنتاج وأسعار البيع

أنواع الدعم؛

دعم ضمني غير مسجل بالموازنة

دعم ظاهر مسجل بالموازنة

ويصل دعم المنتجات البترولية في

الموازنة العامة خلال السنة المالية

٢٠٠٦/٢٠٠٥ نحو ٥٣ مليار جنيه

القيمة بالمليار جنيه

السنة	إجمالي الدعم
٢٠٠٣	٦,٩٦ ٢٠٠٢ مليار
٢٠٠٤	١٠,٣٤ ٢٠٠٣ مليار
٢٠٠٥	١٣,٧٦ ٢٠٠٤ مليار
٢٠٠٦	٥٣,٧٨ ٢٠٠٦ مليار

سؤال يطرح نفسه خلال الفترة
الحالية بعد الارتفاع اللامعقول في
أسعار بعض المنتجات الصناعية
الهامة التي تمس عصب الحياة
الاقتصادية في مصر مثل حديد
التسليح والأسمت وغيرهما وتباع
للمستهلك طبقا للأسعار العالمية مع
أنها تحصل على أسعار الطاقة اللازمة
للتشغيل بأسعار مدعومة من الدولة أي
أن الدعم لا يذهب لمستحقيه ولكن
لمصلحة هذه الشركات؟ لماذا يحدث
لو تم خفض أو إلغاء هذا الدعم.

وهنا تطرح ورقة العمل التي قدمها
عبدا لله شحاته خطاب في الندوة السنوية
الثامنة للإعلام الاقتصادي التي نظمتها
المركز المصري للدراسات الاقتصادية
حيث تناولت الورقة الآتي؛

■ مفهوم دعم الطاقة وأنواعها

■ دعم المنتجات البترولية والغاز
الطبيعي في الموازنة العامة (دعم ضمني /
ظاهر).

■ دعم منتجات الطاقة (بدون
الكهرباء) في مصر مقارنة بالدول

المصدر: تقرير لجنة الخطة والموازنة من حساب ختامى الموازنة العامة للدولة والهيئات العامة الاقتصادية والهيئة القومية للإنتاج الحربي والخزانة العامة عن السنة المالية ٢٠٠٣ / ٢٠٠٤، البيان الإحصائي للموازنة العامة للدولة للسنة المالية ٢٠٠٦/٢٠٠٧.

وكان التوزيع النسبي للدعم على مختلف المنتجات البترولية والغاز الطبيعى بموازنة العام المالى ٢٠٠٦/٢٠٠٥

المنتج	النصيب النسبى (%)
الغاز الطبيعى	٤٠,٦
البوتاجاز	٢١,٤
السولار	٢٧,٥
المازوت	٥
البنزين	٤,٤
الكيروسين	١

دعم منتجات الطاقة (بدون الكهرباء) : الخبرة الدولية :
قلت، ما هو الأثر المتوقع لتخفيض دعم منتجات الطاقة؟
تتعدد سياسات تخفيض الدعم على الطاقة على النحو التالى،
■ تدريجية أو تخفيض شبه كلى
■ انتقائية (الابقاء على دعم بعض المنتجات التى يستفيد منها الفقراء)
■ نظم بديلة لحماية الفقراء ومحدودى الدخل

الأثار الايجابية
■ تؤدي عملية إزالة الدعم إلى انخفاض استهلاك منتجات الطاقة وترشيدها.
■ تقليل انبعاث ثاني أكسيد الكربون ومن ثم الأثر الإيجابى على البيئة.
■ انخفاض عجز الموازنة العامة.
الأثار السلبية :

■ انخفاض مستويات الإنتاج خاصة فى الأجل القصير وظهور بوادر تحسن فى الأجل الطويل فى ظل التكيف مع زيادات الأسعار.
■ ارتفاع فى المستوى العام للأسعار.
■ آثار تخفيض الدعم على منتجات الطاقة فى عدد من الدول
- فى التشيك وسلوفاكيا :
■ زيادة الكفاءة فى عمليات إنتاج واستهلاك الطاقة، (إيجابى)
■ رفع معدلات الفقر، (سلبى)
■ تراجع حجم الاستثمارات فى الأجل القصير، (سلبى)

- فى الهند :

■ رفع الكفاءة المالية للشركات العاملة فى مجال الطاقة

■ تحسن ملحوظ فى مستوى الخدمات، مد وتطويع شبكات الكهرباء والغاز الطبيعى فى المناطق الريفية.

- فى إندونيسيا،

■ ارتفاع تكلفة المعيشة.

■ انخفاض عجز الموازنة العامة.

ضرورة تحديد من يقوم برفع السعر.. المنتج أم التاجر

- فى شيلي :

■ انخفاض معدلات استهلاك الطاقة.

■ زيادة الاستثمارات فى مجال الطاقة.

■ انخفاض عجز الموازنة العامة.

ما هو الأثر المتوقع لتخفيض دعم منتجات الطاقة على القطاع الصناعى فى مصر؟

سمات القطاعات والصناعات كثيفة الاستخدام للطاقة فى الحالة المصرية

- الصناعات كثيفة استخدام الطاقة،
■ الألومنيوم (الكهرباء المكون الأكبر)
■ الأسمدة (الغاز الطبيعى والكهرباء)
■ الحديد والصلب (الكهرباء ومنتجات بترولية أخرى)

■ الأسمنت (كهرباء وغاز طبيعى)
■ الزجاج والسيراميك والورق والكيماويات..

■ صناعات ملوثة لبيئة (الأسمنت، الأسمدة، الكيماويات)

■ تحصل على دعم مزدوج (المنتجات البترولية أو الغاز الطبيعى والكهرباء)

■ تتسم أسواقها بالتركز الشديد فى جانب العرض حيث يسيطر على السوق عدد محدود من الشركات

(الألومونيوم، الحديد، الأسمدة، الأسمنت..).

وأن مكون الطاقة يختلف فى أهميته من صناعة إلى أخرى من

فى صناعة الورق ومنتجاته تصل النسبة إلى ٢,٨٧٪

وصناعة المواد والمنتجات الكيماوية إلى ٢,٢٠٪

وصناعة الأسمدة والمركبات الأزوتية إلى ٦,٠٦٪

وصناعة الزجاج والمنتجات الزجاجية إلى ٥,٤٨٪

وصناعة الأسمنت والجير والحصى إلى ٢٠,٢٨٪

وصناعة الأصناف المنتجة من الخرسانة والأسمنت والزلط إلى ١,٤٣٪

وصناعة الحديد والصلب الأساسية إلى ٦,٤٤٪

وسبك الحديد والصلب إلى ١٢,٦٦٪

وصناعة المعادن الثمينة والمعادن غير الحديدية الأساسية (شاملة الألومنيوم)

إلى ٨,٢١٪

الأثر المتوقع لتخفيض دعم منتجات الطاقة على عدد من الصناعات

■ يختلف باختلاف الصناعة بحسب نسبة مكون الطاقة إلى إجمالى تكلفة الإنتاج.

■ تخفيض الدعم بنسبة معينة لا يستوجب زيادة فى أسعار المنتجات

النهائية بنفس النسبة بل يجب أن تزيد بما تمثله نسبة المكون فى التكلفة (مباشرة وغير مباشرة).

■ ارتفاع الربحية يجعلها قادرة على امتصاص الزيادة فى رفع أسعار منتجات الطاقة ويقلل من الأثر السلبى لتخفيض الدعم.

■ متوسط الربحية فى شركات الأسمنت تقترب من ٢٠٪ فى حالة إزالة دعم الطاقة (كهرباء وغاز).

الخلاصة والتوصيات

■ تستطيع هذه الشركات تحمل نسبة كبيرة فى ارتفاع أسعار منتجات الطاقة دون اللجوء إلى رفع السعر بمعدلات مرتفعة.

■ دراسة ظروف سوق منتجات الصناعات كثيفة الطاقة لمعرفة سبب ارتفاع الأسعار بشكل يتجاوز الزيادة فى ارتفاع أسعار المدخلات من الطاقة، لتحديد مسئولية من يقوم برفع السعر (المنتج أم التاجر).

■ الحاجة إلى تفعيل قانون المنافسة وحماية المستهلك.

شارك الدكتور صفوت النحاس رئيس الجهاز المركزي للتنظيم والإدارة، ورئيس مجلس إدارة اتحاد جمعيات التنمية الإدارية في المؤتمر العربي العاشر للتقنيات الإدارية والمالية للموازنات التخطيطية، الذي عقد خلال الفترة من ٣٠ - ٣١ يناير ٢٠٠٧ بفندق شيراتون القاهرة، ونظمتها جمعية الفكر المحاسبى بالتعاون مع مركز الخليج العربى للاستشارات الدولية، والمركز الاستراتيجى للمال والإدارة. ويرعاية أ.د. هانى هلال وزير التعليم العالى والبحث العلمى، وأ.د. عثمان محمد عثمان وزير التخطيط والتنمية المحلية وأ.د. حاتم الجبلى وزير الصحة والسكان وأ.د. على السيد مصيلحى وزير التضامن الاجتماعى.

فى المؤتمر العربى العاشر التقنيات الإدارية والمالية للموازنات التخطيطية مجتمعنا يحتاج إلى صيادين لا فرائس

العلاقة والأمانات والمهد والحسابات الجارية والحسابات النظامية.

- التعرف على الاعتمادات التكميلية والاستثنائية وعدم تخصيص للإيرادات. وفى نهاية هذا المحور الهام تم توضيح أهمية سنوية الموازنة والالتزام والمرونة والوضوح وتوازن الإيرادات والمصروفات وأيضاً النشر والإعلان وتخصيص النفقات وذلك لتحقيق الكفاءة المحورية للمنظمة.

المحور الثالث:

التقنيات العلمية فى تقدير الإيرادات والمصروفات وتوزيعهما فى الموازنة التقديرية،

- ومن خلال مناقشة ذلك الموضوع تناول اللجنة العلمية مقدمة عن الموازنات التقديرية وأثر ذلك على شروط النفقات العامة والوسائل المقدمة فى تقديرها وأساليب توزيع النفقات العامة فى التقدير

- أيضاً تحديد التقنيات العالية فى تقدير الإيرادات وموارد الموازنة. وكيفية توزيع الإيرادات فى الموازنة، وسوف يتضح أثر ذلك فى أهمية توازن الإيرادات والمصروفات؟ وكيفية تقديم الموازنة.

المحور الأول:

تطور أساليب الموازنات التقديرية،

- دارت المناقشات حول منظومة تطور الموازنة التقليدية، وتوضيح موازنة البرامج والأداء، والتفرقة بين مجموعة من الموازنات وهى كالتالى: موازنة التخطيط والبرمجة، وموازنة الأهداف، والموازنة الصفرية، وموازنة نظام الغروب.

- عمل مقارنة بين الموازنة الاستثمارية والموازنة الجارية وأيضاً الموازنة الشبكية والموازنة المرنة، وأخيراً وليس آخراً مناقشة الموازنة الإصلاحية لتحقيق تخطيط العمل وتحديد الأدوار بالمنظمة.. وأن الموازنة الإصلاحية مفتاح إنجاز الأهداف المرنة التى تمتد للتفوق على الأهداف الشبكية وجعل العمل أكثر دقة والتزاماً.

المحور الثانى:

الحقائق الحاسوبية المؤثرة فى إعداد الموازنات التقديرية الحديثة،

- ركز هذا المحور حول الشمول والعمومية ووحدة الموازنة والتفرقة بين الموازنة الملحق والموازنة المستقلة والموازنة الاستثنائية، وعلى الحسابات الخاصة أو

واستهدف المؤتمر التعرف على:

١- تطور أساليب الموازنات التقديرية.

٢- الحقائق الحاسوبية المؤثرة فى إعداد الموازنات التقديرية الحديثة.

٣- التقنيات العلمية فى تقدير الإيرادات والمصروفات وتوزيعها فى الموازنات التقديرية.

٤- الإبداعات الفكرية والموازنة التخطيطية والموازنة الرباعية لتسجيل الأداء.

٥- تقنيات النجاح للمدراء الجدد.

وذلك من خلال خمسة محاور:



المحور الرابع:

الإبداعات الفكرية والموازنة الرباعية التخطيطية والموازنة الرباعية لتسجيل الأداء؛

- حيث دارت المناقشات حول الانتقادات الموجهة للموازنات التقديرية وما وراء الموازنة أفضل مع شرح أهم خصائص الموازنة التقديرية المفيدة وأيضاً الموازنة الرباعية لتسجيل أداء نتائج التفاعل بين المحاسبة المالية والرؤية الاستراتيجية وبناء الميزانية الرباعية لتسجيل الأداء ومعاييرها ومحوارها.

وناقشت اللجنة العلمية خطوات بناء الاستراتيجية المتوازنة للمنظمة ومصوفة الأداء المتوازن.. وذلك مرحلة أولى، ومرحلة ثانية تحول مؤشرات الأداء لقياس الاستراتيجية الإدارية لرسم الاستراتيجية، أما المرحلة الثالثة فهي التحول من مراقبة المؤشرات وتحقيق الأهداف والتركيز على الأهداف نفسها.

- ودار الحوار أيضاً حول صناعة القيمة بالمنظمة والتركيز على الأهداف والنتائج الخاصة بالموازنة الرباعية العالمية من حيث التوازن المستقل للمدخلات مع التوازن المستقل للمخرجات، وكيفية تحقيق موازنة الإيرادات والنفقات والاستهلاكات من الموارد بمنظور حديث.

- وتم أيضاً مناقشة المنظور الحديث للوحدة الإدارية المنفذة للموازنة الرباعية

العالمية، وتقديرات صناعة القيمة في الموازنة الرباعية العالمية وكيفية تحقيقها وذلك من طريق ترجمة العلاقة بين الأنشطة والأطراف والمدخلات والمخرجات.

المحور الخامس:

تقنيات النجاح للمراء الجد:

- ناقش المؤتمر تقنيات النجاح للمراء وما يتخللها من ممارسة التفوذ الإدارى من أى مكان فى المنظمة وذلك عن طريق تحديثات قادة الوسط... أيضاً الشعور بالإنجاز وما يقوم به من تأثير فى الشعور النفسى والمهنى وكيف

اهتمام المنظمات بالقيادة الشاملة فى كل الاتجاهات

يؤثرون فى الآخرين، وكيفية تأثير قادة الوسط فى الرؤساء والتعرف على القيادة الشاملة فى كل الاتجاهات والإيجابية على كيفية تنمية الذكاء الاجتماعى وما مكوناته وأيضاً معرفة الذكاء الاجتماعى فى إدارة الأعمال.. وكيفية أداء الأعمال الصحيحة بالطرق الصحيحة؛

- واستهدفت المناقشة كيفية تشبيت القواعد الأخلاقية وتنمية الثقافة الأخلاقية داخل المؤسسة، وأيضاً التعرف على كيفية

التحول من الأفضل إلى الأبرز وكيف نصل للأبرز؟ وكيف يتم التحول من الكفاءة إلى الفاعلية؟ وماهى تعاملات الموظف الفعال؟ وكيفية تسهيل اتخاذ القرارات وتحقيق الإنجاز وما تتطلبه استراتيجيات المنظمات وذلك عن طريق تحقيق المزيد من الإنجازات بقليل من الجهود!!

وكيف سيتم اكتساح المنافسين وكيفية ابتكار الأسواق ذات الحركة الاستراتيجية؟ وأكد المؤتمر على أن العصر الحديث شهد تحولات فى نموذج التفكير البشرى تتمثل فى الآتى:

أولاً، التغير فى القيم والدوافع وسبل التواصل بين البشر وأنماط حياتهم تعكس الانكسار التزامن لكل من الافتراضات المنطقية والاجتماعية والاقتصادية التى ظلنا نؤمن بها طوال الأعوام السابقة.

ثانياً، نعيش حالياً فى لحظة تحول تماثل فى أهميتها بداية عصر النهضة.

ثالثاً، التحول هذه المرة من عصر المنطق إلى عصر جديد تحكمه الرونة الدائمة فالحقائق التى ذراها فى عالم اليوم تقلب القواعد القديمة رأساً على عقب.

وتبعاً لذلك ظهرت قواعد جديدة:

أولاً: لم تعد القوة ملك الشخص الذى يشغل المنصب الأعلى فى الهيكل الوظيفى وإنما صارت ملك من يستطيع التحكم فى أكبر عدد من المتغيرات.

ثانياً، لم يعد ولاء الموظفين لأصحاب الأعمال إذ انهار أمام اتجاه التعامل بالقطعة أو العمل لجزء من الوقت أو العمل عن بعد. ثالثاً، لم يعد المديرين قادرين على اللجوء إلى المنطق أو الاعتماد على الخبرات السابقة أو اتخاذ القرارات بناء على حدسهم بأن قراراتهم ستكون صحيحة وانهارت كثير من المسلمات التي طال أمد الاعتقاد بها.

والأمثلة على ذلك كثيرة منها؛ أولاً، الشباب من نفس السن في مناطق متباعدة من العالم يرتدون نفس الملابس ويشربون نفس المشروب ويشاهدون نفس البرامج التلفزيونية وغالباً ما يأكلون نفس الوجبات السريعة.

ثانياً، لم يعد البشر مقيدين بروابط جغرافية فقد انصهر العمل والترفيه والأسرة واندمجت وخلقنا عصرًا جديدًا. ثالثاً، شتدت الحدود السياسية معناها بالاتصالات الحديثة وعجزت الأنظمة عن التكيف مع التحولات.

إنني أعتقد أنه إذا كان هناك نشاط مؤسسي مرشح ليحدد شكل المستقبل ويحدد معطياته فأعجب الظن أنه سيكون عالم الأعمال.

بناءً على ما سبق فقد تم إعداد مؤتمر التقنيات الإدارية والمالية للموازانات التخطيطية التي تتمشى مع العصر الحديث والتحولات في نموذج التفكير البشري المعاصر. والجدير بالذكر أن جلسات المؤتمر تكونت من الأبحاث العلمية المقدمة من السادة المشاركين ومن السادة الأساتذة الدكاترة في جمهورية مصر العربية والدول العربية الشقيقة والمراكز العلمية والجامعات في الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا والتي يبلغ عددها خمسة وسبعون بحثاً علمياً. وانتهت مناقشة الأبحاث العلمية المقدمة التي استمرت يومان على خمسة محاور هي التوصيات التالية:

توصيات المؤتمر

السائدة في المجتمع على معاملات الأعمال ووضع أحكام مشددة تسري على المؤسسات التي تفشل في وضع برامج فعالة لمنع واكتشاف الانتهاكات الأخلاقية في أي منظمة.

١٠- التأكيد على أهمية التميز في المنظمات بإقناع الزملاء والموظفين بأن التميز أمر ممكن لتحويل النمو والتطور الطبيعي إلى قفزات بالتركيز على المستقبل وتفويض الحاضر للآخرين، فمجتمعنا اليوم بحاجة إلى صيادين لا لفراس.

١١- التحول من الكفاءة إلى الفاعلية في السبيل الوحيد للانسجام المجتمعي والتنظيمي وتوافق احتياجاته، فهي توفق بين حاجة المنظمات للحصول على مساهمة الأفراد وبين حاجة الفرد لإنجاز أهدافه.

١٢- أهمية التحول من التركيز على المنظمة إلى التركيز على الحركة الاستراتيجية نفسها باعتبارها المصدر الحقيقي للأفكار وصناعة سوق جديدة، فابتكار القيمة أهم من إضافتها.

١٣- ضرورة مراعاة التقنيات العلمية الحديثة في تقدير الإيرادات والمصروفات وتوزيعهما في الموازنات التخطيطية.

١٤- ضرورة اهتمام المنظمات بالرافعة التشغيلية والمخاطر التشغيلية والرافعة المالية والمخاطر المالية والرافعة الكلية والشهجية العلمية التحليلية في اتخاذ القرارات نتيجة التفاعل بينهم.

١٥- أهمية تطوير دور المراجع الداخلي في بيئة الجودة الشاملة من التركيز على رقابة جودة المنتج إلى التركيز على نطاق فحص أوسع يغطي المنشأة بأسرها.

- إدرات المنشأة إلى أدنى عناصرها. بعد رأسي.

- وظائف المنشأة المختلفة. بعد أفضي،
١٦- ضرورة التركيز على استراتيجيات مواجهة المنافسة والتفوق على المنافسين بإشباع حاجات ورغبات العملاء واستهلاكين بطريقة أفضل وأسعار أفضل وجودة أفضل.

وكان أهم هذه التوصيات مايلي:

١- ضرورة مراعاة المفاهيم والمبادئ والقواعد المحاسبية للموازانات التخطيطية قبل تجهيزها وأثناء إعدادها.

٢- أهمية عرض الحسابات الخاصة «الخارجة عن أبواب الميزانية» على السلطة التشريعية لإقرارها لأنها تمثل أوجه إيرادات/مصرفات، مستترة يلزم إقرارها والسيطرة عليها أسوة بالقانون الفرنسي عام ١٩٥٩م.

٣- ضرورة التحول من الموازنة التقليدية إلى موازنة البرامج للتركيز على مخرجات العمل محل الأهداف والغايات وتقليل مدر الموارد وسهولة اتخاذ القرارات وتنفيذ الخطط.

٤- أهمية تكوين هيئة بحثية لما وراء الموازنة تهدف إلى مساعدة منشآت الأعمال على إجراء التحسين المستمر للأداء في بيئة شديدة التنافس يصعب التنبؤ بتغيراتها أسوة بما حدث في المملكة المتحدة عام ١٩٩٧م.

٥- التأكيد على الاهتمام بالموازنة الاستراتيجية «الموازنة الرباعية» التخطيطية والرباعية لتسجيل الأداء، نتاج التفاعل بين المحاسبة المالية والرؤية الاستراتيجية لتقدير الأصول غير المادية.

٦- أهمية صناعة القيمة من رأس المال الفكري نتيجة التطور التكنولوجي المتسارع وتراجع رأس المال المادي كمصدر استراتيجي للنجاح ونمو المنظمات.

٧- ضرورة اهتمام المنظمات بالقيادة الشاملة في كل اتجاهاته، فكل فريق من يقوده ويديعه نحو الإنجاز فالقيادة الشاملة رحلة نجاح من القاعدة للقمّة.

٨- أهمية تنمية الذكاء الاجتماعي في المنظمات بالقدرة على التفاعل مع الآخرين والشعور بالاحتياج إليهم والتعاون معهم في كل زمان ومكان، فالذكاء الاجتماعي قدرات ذهنية وعقلية متفاعلة.

٩- أهمية أداء الأعمال الصحيحة بالطرق الصحيحة وتطبيق القواعد الأخلاقية

المؤتمر يطالب:

التحول المجتمعي من الكفاءة إلى الفاعلية لتحقيق الانسجام المجتمعي والتنظيمي

تحسين وتقييم الأداء بالمؤسسات العامة بأفريقيا



ورقة عمل مقدمة من السيد
مصطفى بشير من الجمهورية
الليبية في ورشة العمل الإقليمية حول
أداء القطاع الحكومي
وتحسين الإنتاجية
بالدول الأفريقية

أ. الصفات المشتركة بين الدول الإفريقية :

يعد التعرف على حقيقة المشكلات
وتشخيص الظاهرة الخاضعة للدراسة
خطوات ضرورية للوصول إلى الحلول
المناسبة. وعلى ذلك سوف نقوم في هذه
الورقة بتوضيح مدى تجانس وتكامل المناخ
الإداري في القارة الأفريقية على غرار
التكتلات الاجتماعية والاقتصادية الكبيرة
في القارات الأخرى. والهدف من ذلك هو
إيجاد الصفات العامة المشتركة والمتشابهة
التي يمكن أن تساعد في استخدام مداخل
حديثة وإيجاد طرق لتقييم وتحسين الأداء
في مجال الخدمة العامة بأفريقيا.

ففي أفريقيا. حيث يتم مراعاة
الاعتبارات السياسية والاقتصادية أكثر من
الاعتبارات الإدارية. يصعب الحديث عن
نمط موحد يمكن الإشارة إليه كنموذج
إداري أفريقي يمكن على ضوءه تنمية

التي ورثتها من الحقبة الاستعمارية
القديمة أو التي ابتكرتها بعد الاستقلال
لحل مشكلاتها الإدارية.
إن ظروف كل دولة تؤثر على مستوى
الإدارة والخدمة العامة بها فلا تتمتع كل
الدول الإفريقية بالاستقرار الذي يمكنها
من رسم وتنفيذ الإستراتيجيات لتنمية
الوضع الاجتماعي والاقتصادي والاهتمام
بتحسين الأداء الإداري والإنتاجية. فما زالت
بعض الدول تعاني من مشكلات اقتصادية
وسياسية جسيمة تؤثر سلبا على المناخ
الإداري والبعض الآخر يعاني من النزاعات
الإقليمية أو المشكلات الاقتصادية التي
تعوق التقدم وبعضها يعاني من اهتزاز
الكيان السياسي نفسه فالحكومات بها
ليست فقط غير رشيدة بل تفقد سيادة
القانون بشكل كلي. وهناك مجموعة أخرى
ما زالت تحاول إزالة آثار الحرب الأهلية أو
الجماعات. أو غيرها من الكوارث.
إن القاسم المشترك للخدمات العامة في

ترجمة: حسناء حسن محمد

مراجعة وإشراف :

عضة مختار البهي

مدير عام الإدارة العامة للترجمة
بالبجهاز المركزي للتنظيم والإدارة

الكفاءة الإدارية وتطوير الأداء وتحقيق
مستويات عالية من الإنتاجية.
وبشكل عام ما زالت الدول الأفريقية
تختلف في انتماءاتها الإدارية وفقا
لاختلاف النظريات السياسية والإدارية

تحسين وتصميم الأداء بالوسائل العامة بأفريقيا

هذه الدول يكمن في المشكلات التي مازالت تعاني منها البيئة الإدارية الإفريقية في ظل النظام العائلي الجديد. كما كانت تعاني منها في ظل ميزان القوى الدولي القديم حتى أصبح الكثير من هذه المشكلات سمة من سمات المناخ الإداري الأفريقي بشكل عام مثل نقص الإحصاءات، انخفاض مستوى المعيشة، والحالة السائدة من عدم الأمن والاستقرار، عدم ملائمة التدريب، والفجوة التكنولوجية، وذلك وفقا لقراري منظمة الشفافية العالمية عامي ٢٠٠٣، ٢٠٠٤ التي وضعت الكثير من الدول الإفريقية في المستويات الدنيا من الشفافية وأصبح هناك حاجة إلى التركيز على إنشاء نظام لتقييم الأداء بهدف تحسين البيئة الإدارية الداخلية لهذه الدول.

لقد أقبلت العولة على إفريقيا بوجه اقتصادي وتجاري ولكن ليس إنسانيا، وأدت لتأقلا إلى تطبيق مجموعة من المعايير المتكاملة التي تعمل على خدمة "الواطن" العالي، وإدخال مفهوم الحكم الرشيد، ونتيجة لذلك كانت هناك حاجة إلى البحث عن أساليب وطرق تحقق هذا الهدف. وهنا برز دور الخدمة العامة ومع ذلك نجد أن نفس العولة اشتملت على عناصر إيجابية غير مرئية، وفرضت المعايير التي يجب أن تطبقها الخدمة العامة وتعامل بها لتأمين استقرارها وقدرتها على المنافسة.

ب. محتويات ورقة العمل،

تناول هذه الورقة العناصر الفنية اللازمة للتعاون بين الهياكل والآليات والهيئات الإفريقية، بهامش ذلك المركز الإفريقي للتدريب والبحوث في الإدارة والتنمية، والمعاهد القومية للإدارة، والأوساط العلمية في القارة الإفريقية.

ج. تشتمل هذه الورقة على الأجزاء التالية:

مقدمة: السمات المشتركة بين الدول

الأفريقية.

القسم الأول: تحسين الأداء

أ. الكفاءة الإنتاجية للعاملين.

ب. تأثير التخطيط على تصميم العمل.

ج. تأثير التنظيم على تصميم العمل.

د. تصميم الوظائف.

هـ. أهمية التأهيل والتدريب بالنسبة للأداء.

المقسم الثاني: تحسين نظم تقييم الأداء والصعوبات التي يجب التغلب عليها.

أ. المكونات الداخلية والخارجية للمناخ الإداري.

ب. السياسات السلوكية للمشرفين والأفراد.

ج. الانتماء الإداري الصحيح.

د. الصعوبات التي تظهر عند اختيار النظام المناسب لتقييم الأداء.

هـ. الصعوبات التي تتعلق بأخلاقيات المهنة.

القسم الثالث: حوافز العمل.

القسم الرابع: خاتمة وتوصيات.

القسم الأول: تحسين الأداء

أ. الكفاءة الإنتاجية للعاملين.

يتطلب نجاح العملية الإدارية الاهتمام بالكفاءة الإنتاجية للعاملين وهي تعنى بالنسبة بين حجم الإنتاج وكمية العمل المبذول لتحقيق الهدف، إن تفعيل المنظمة وتوجيهها نحو الأهداف المرغوب تحقيقها يتطلب الاهتمام بالتفاصيل عند تصميم وقياس العمل المطلوب من الموظفين وهم أعضاء المنظمة. ويجب هنا التمييز بين إنتاجية العامل والكفاءة في العمل. فقياس الإنتاجية لا يقتصر على قياس الجهد المبذول من العامل فقط وإنما يشمل على قياس كفاءة المنظمة، وأدوات العمل والأساليب المستخدمة بالإضافة إلى العوامل الأخرى التي تؤثر في إنتاجية العامل. تحدد مثل هذه العوامل كمية الجهد المبذول لأداء العمل. يتم القياس باستخدام العلاقة بين ثلاثة متغيرات.

المدخلات، والتشغيل، والمخرجات. إن هذا التمييز بين الإنتاجية وكفاءة العامل في العمل تقتضى تقسيم عملية تقييم الأداء

إلى تقييم كلى للأداء المؤسسي وتقييم جزئى لأداء العاملين. فمن الخطأ قياس الإنتاجية الشاملة وإهمال الإنتاجية الجزئية حيث يؤدي ذلك إلى الفصل في ضبط الإنتاجية التفصيلية لمكوناتها وعلى ذلك تتوارى مشكلات المكونات الجزئية للأداء بما هي ذلك العامل خلف قياس الأداء الكلى. ونتيجة لذلك يصبح من الصعب على الإدارة أن تحدد الأسباب الرئيسية لانخفاض الإنتاجية. تختلف الرؤية طبقا للعوامل المؤثرة على الأداء والكفاءة الإنتاجية، وتأثير خصائص كل عامل. وبالتالي لا يوجد نموذج موحد لتصنيفه. فبعض هذه العوامل تم تصنيفها على أنها اجتماعية، أو بيئية، أو اقتصادية، أو هنية.. إلخ.

والبعض الآخر تم تصنيفه وفقا لمكونات الإنتاج. ومجموعة ثالثة تم تصنيفها وفقا للعوامل الداخلية والخارجية مثل الموقع الجغرافي والبيئة. ومجموعة رابعة صنف وفقا لعوامل البراعة والتحكم والوقت.

ب. تأثير التخطيط على تصميم العمل،

إن تحويل ساعات العمل إلى عمل فعلى يخضع للعديد من الاعتبارات الفنية والقانونية مثل اللوائح القومية، الأدلة الإجرائية، ووصف الوظائف ومعدلات الأدد اء، وسياسات الحوافز، وإدارة جيدة لوقت العمل، وطريقة التخطيط والتنفيذ للعمليات الإدارية بالإضافة إلى الاعتبارات البيئية الخارجية والداخلية. يشمل كل ذلك بوجه عام على التخطيط، والتنظيم، والعمليات والرقابة. يشمل التخطيط على تحديد الأهداف وإجراءات العمل ومراحل، وأساليب التنسيق، ونظام رقابي داخلي. إن سوء تخطيط القوى العاملة قد يؤدي إلى تضخم في حجم العمالة، وانخفاض في معدلات الأداء بسبب التوزيع غير العادل لمراحل العمل على أكثر من موظف كما يؤدي إلى عدم ملائمة العاملين اللازمين لإنجاز العمل، وإلى تزايد العمل الملقى على عاتق المرشحين، ويطء الإجراءات حتى يتم سد العجز في القوى العاملة. وكذلك العجز القطاعي

الذى يؤدي إلى ضعف جودة العمل والذى يؤثر بدوره فى سير العمل بشكل عام. عند تخطيط القوى العاملة يجب مراعاة كل العوامل المرتبطة به فمن العوامل الداخلية التى يجب أخذها فى الاعتبار: حجم المنظمة، وكمية العمل، وقدرة المنظمة على التعيين ودفع المرتبات، وحجم العمالة الفعلية داخل المنظمة، ومعدلات الأداء الفعلية والمستهدفة للوحدات الإدارية والأفراد، وتأثير تكلفة الأفراد على تكاليف الإنتاج، والحاجة الفعلية إلى الأعداد والتخصصات المطلوبة، وسياسات الدولة الخاصة بإعادة الهيكلة والميزات والحوافز. **جـ- تأثير التنظيم على أداء العمل:**

١. يشتمل تنفيذ التنظيم الإدارى على تقسيمه إلى مهام وتحويل الاختصاصات إلى إجراءات يستطيع موظف واحد أداؤها وذلك لضمان حدوث توازن صحيح بين الاحتياجات من الموارد البشرية واستيفاء كل أنواع المهام المطلوبة لتحقيق أهداف المنظمة. إن تحديد الاختصاصات والمسؤوليات تتطلب وجود هيكل تنظيمى يتم من خلاله تحديد الأدوار الوظيفية الرسمية، وتحديد الاختصاصات والمسؤوليات، ولا يتم عمل ذلك إلا فى وجود تنظيم إدارى.

يعد الهيكل التنظيمى إطاراً لتنفيذ أهداف وخطط المنظمة. ويشتمل على توزيع المهام بين التقسيمات الإدارية المختلفة، وتحديد علاقاتها ومسؤولياتها وسلطاتها. ومن جهة أخرى نجد أن التنظيم الإدارى يشتمل على التوزيع الداخلى للعمل على جماعة العمل الرسمية وهى الموظفين. ٢. يعد مفهوم الوظيفة المنبأ الرئيسى فى كل نظريات التنظيم الإدارى. وتهدف عملية تعريف الوظائف إلى:

- تقسيم العمل بين العاملين.
- تحديد اختصاصات كل موظف.
- توضيح السلطات والاتصالات.
- إعداد الإجراءات اليومية للعمل.
- تشجيع الجهد الإنتاجى عن طريق تحديد موقع الوظيفة ومستواها فى السلم الإدارى بالإضافة إلى متطلبات شغلها.
- يتميز التنظيم طويل الأجل بتأثيره على تحقيق الأهداف. ويشتمل هذا التنظيم على

تعديلات هيكلية وإجرائية بالإضافة إلى أى مبادرة تتعلق بعمل تطوير تنظيمى إضافى. تؤدي هذه التعديلات إلى تطوير إجراءات العمل بسهولة. وتدقيقه وتحسين معدلات الأداء والميكنة وغير ذلك من عوامل ترشيد العمل. ويتمثل ذلك فى دراسة وتحسين مكونات العمل، وإجراءاته، وأدواته، وأساليبه، وزمنه، ومكانه، وتنظيمه وبيئته وكذلك ترشيد العمليات الإدارية بهدف تسهيل انسياب العمل، وتقليل الوقت، والمكان، والأفراد والموارد اللازمة لأداء المهام. **د- تصميم الوظائف :**

يتم تعريف الوظيفة على أنها مجموعة من الاختصاصات، والواجبات والمسؤوليات والسلطات المخولة إلى شخص واحد، ولها مسمى وظيفى وموقع داخل التنظيم الإدارى.

يجب مراعاة ما يلى عند تصميم الوظائف (اقيادية) managerial positions

١. مسئولية الإشراف على التنمية وإقرار الخطط، واللوائح، والسياسات، وإجراءات العمل أو أخلاقيات المهنة.

٢. المسئولية عن تحقيق الأهداف الرئيسية والثانوية بداية من أكثر الأعمال سهولة وأقلها أهمية إلى الأعمال الحيوية والفنية المعقدة.

٣. المسئولية عن تنفيذ الأعمال والبرامج وكذلك طرق ووسائل تحقيق الأهداف. قد تكون هذه الأعمال بسيطة أو معقدة وقد تؤدي إلى إتمام المهام أو عدم إتمامها.

٤. المسئولية عن تدفق أوامر العمل الصادرة من الرئيس الأعلى إلى المرؤوسين ومتابعتها.

٥. المسئولية عن الأعمال الإدارية العادية، بما فى ذلك الواجبات التقليدية مثل الاهتمام بشئون المرؤوسين والأعمال الثابتة وغير ذلك.

٦. المسئولية عن تنفيذ مهام محددة مثل اختيار الموظفين ورسم خطط العمل الخاصة بهم.

٧. مسئولية الإشراف على أساليب العمل، والى ذلك تتنوع إلى حد كبير من العمل الروتينى المتكرر إلى المهام الشديدة التعقيد.

٨. المسئولية عن التنسيق مثل دور المدير فى التنسيق بين المرؤوسين ومع زملائه.
٩. المسئولية عن المخرجات والى ذلك تتنوع بين الإشراف الكلى على المصروفات والميزانية وبين الإشراف المباشر على التفاصيل الدقيقة للعمل.
١٠. المسئولية عن تحقيق النتائج ومدى مسئولية المدير عن الدقة وتحديد الأولويات.

عند تصميم (وصف) الوظائف غير القياسية. يجب التركيز على الاختصاصات الإنتاجية والإدارية وتحقيق معدلات الأداء. ومن أهم العوامل الأساسية الضرورية على أداء العمل، وفقاً لمعدلات الجودة وفى زمن محدد. كذلك القدرة على العمل فى الظروف الطارئة.

هـ - أهمية التأهيل والتدريب للأداء: إن التدريب يعد أحد المتطلبات الرئيسية للأداء الجيد وتحسين الكفاءة الإنتاجية. فالموظفون المؤهلون ذوو التدريب العالى يتم اعتبارهم بلا شك أكفا من غيرهم.

القسم الثانى :

تحسين نظم تقييم الأداء :

توجد بعض الصعوبات فى تنفيذ نظام تقييم الأداء، وذلك فيما يختص بالهدف الأساسى.

يمكن أن تنقسم مثل هذه الصعوبات إلى خمس مجموعات :

المجموعة الأولى : مكونات داخلية وخارجية للبيئة الإدارية.

المجموعة الثانية : بيانات سلوكية من المشرفين والعاملين.

المجموعة الثالثة : اعتبارات تنظيمية.

المجموعة الرابعة : صعوبات فى اختيار أسلوب تقييم الأداء الأمثل.

المجموعة الخامسة : صعوبات متعلقة بأخلاقيات المهنة.

أ - تأثير مكونات البيئة الإدارية على نظام تقييم الأداء :

تتكون البيئة الداخلية والخارجية لأى منظمة من جوانب أخلاقية وتنظيمية، ومالية، وسلوكية، واجتماعية، وعلمية وفنية

تسليم وتقييم الأداء بالأساليب العامة بأريقيا

بالإضافة على نظام الرقابة الداخلية وعملية الإعداد الدوري للتقارير والبيانات والإحصاءات في وقت محدد وفقا للأساليب المستخدمة. وفي هذا الشأن يجب تحديد مسألتين هامتين:

تتعلق المسألة الأولى بمتابعة وتقويم النتائج المنبثقة عن الجهود المختلفة المبذولة في المنظمة وإصلاح الانحرافات إن وجدت، أما المسألة الثانية فتشتمل على الرقابة على إنجازات الأفراد وذلك من خلال التوجيه، والقيادة وتقييم أداء الأفراد.

عند انتشار الاعتبارات الاجتماعية والاتجاهات السلبية سواء كان ذلك من طريق الظواهر الإدارية المعقولة، أو الخلل في الترتيبات أو التعيينات، أو الندب أو البعثات أو أي أعمال وظيفية أخرى، فإن الأداء وتقييم الأداء يصبحان بلا أهمية وتنتشر اللا مبالة بين الرؤساء والمرؤسين. ومن ناحية أخرى نجد أن الجماعات الرسمية وشبه الرسمية قد يكون لها تأثيراً سلبياً على عملية صناعة القرار، وبالتالي الابتعاد عن الموضوعية في اتخاذ تلك القرارات. فالتكثير من المديرين تم تعيينهم دون أن يكون لديهم الكفاءة والكثير من الموظفين أخذوا حق يرهم في الترقية أو البعثة أو الحصول على حافز وذلك تحت ضغط تلك الجماعات غير الرسمية. وكمن من الموظفين تم ترقيتهم بعد قضاء سنوات طويلة في مناصبهم دون إنجاز أي عمل على الإطلاق. يعد العمل أحد مكونات الإنتاج فقط وعلى ذلك فقد يكون الأداء منخفضاً لأي سبب آخر غير عتصر العمل. يقودنا هذا إلى أن هناك ظاهرة معينة قد تحول دونه إقامة وتنفيذ نظام جيد لتقييم الأداء. ومما تجدر الإشارة إليه ظاهرة مقاومة التغيير المنتشرة بين فئات الإدارة العليا.

فبالحصول علم هذه المناصب العليا يريهون الحفاظ على منافع تلك المناصب. هذه الفئة من الموظفين قد لا تقوم بتشجيع إعداد وتنفيذ نظام موضوعي

لتقييم الأداء، حيث يخشون من فقدان نفوذهم، الذي يحصلون عليه من خلال السلطات التقديرية الممنوحة لهذه الفئة القيادية، فهم صانعو قرارات لهم مطلق الحرية في اختيار الحلول المناسبة، وتحديد الأولويات، وتقويض السلطات والتأثير في الترتيبات، وبالتالي، فإن لديهم تأثيراً كبيراً على تنفيذ نظام تقييم الأداء. فقد يقومون باتخاذ قرارات لا تسهم في تحقيق الأهداف العامة بالرغم من أنهم يمثلون القدوة للقيادة الإدارية التي تهتم بها مدرسة الإدارة بشكل كبير.

قد تدخل البيئة الإدارية من وجود أموات أساسية لتقييم الأداء. مثل غياب معدلات الأداء في العديد من المواقع، حيث تعتبر معدلات الأداء وسيلة لتخفيض التكلفة من خلال وضع معايير وقياس معدلات العمل (التي لا تقتصر فقط على ساعات العمل الرسمية)، كما تعتبر أيضاً وسيلة لتحديد المهام الوظيفية والترشيح الإنتاجية. وعلى والعمل الخدمي، وقياس الإنتاجية. وعلى ذلك فكيف يمكن تقييم الأداء في غياب مثل هذه الوسيلة المهمة ؟ بل وكيف يمكن تقييم أداء الأفراد في غياب عملية تحديد المهام وتوزيعها التي تعتبر من اختصاص المشرفين. فعادة ما يتم توزيع هذه المهام كل يوم أو كل ورديّة عمل حيث يتم تنفيذها قبل نهاية اليوم أو الوردية. تعد عملية تنفيذ المهام أداة رقابة كمية على أداء الأفراد.

فماذا عن الأساليب الفنية للعمل ؟ وكيف يمكن إجراء التقييم والمقارنة في ظل الأساليب الفنية القديمة أو المتطورة مع العلم أن هذه التقنيات تشتمل أيضاً على طرق العمل القديمة. ماذا عن الرقابة التنفيذية الداخلية ؟ تفترض الرقابة على العمليات الإدارية وجود نظام إداري قائم يمارس مهامه باتقان وفعالية.

يأتى دور الرقابة بعد ممارسة المهام الإدارية الأخرى، وعلى ذلك فإن غياب الرقابة يحول دون رؤية الأهداف، وتصبح باقى المهام الإدارية عرضة للارتجالية. فوجود الرقابة على متابعة سير العمل وصولاً إلى الحلقة الأخيرة من السلسلة

الإدارية سوف يقوم بإبراز الاختناقات والانحرافات في العملية الإدارية. وعلى ذلك فإن اكتشاف الأخطاء، لن يكون ممكناً في غياب التتبع الحقيقي للخطوات والإجراءات والمراجع التنظيمية، ومن ثم يجب تعديل الأساليب التنظيمية المستخدمة حالياً، وإعداد تقرير حول الأحداث الإدارية المهمة.

ب- البيئات السلوكية عن المشرفين والأفراد :

Behavioural data on supervisors and personnel
قد يعانى نظام تقييم الأداء للأفراد من العيوب التالية :

١- غياب الموضوعية : من غير المتوقع تقييم عمل الأفراد وفقاً لمعايير موضوعية خالصة حيث توجد خانات شخصية في التقرير، كما توجد اعتبارات تنظيمية تتعلق بجماعات الضغط غير الرسمية.

٢- ظاهرة التساهل : وهي تتمثل في إعداد التقارير كعملية روتينية رسمية فقط.

٣- الهالة الخاطلة : وهي إعطاء أهمية للعناصر الثانوية على حساب بعض المهام الأساسية.

٤- التعصب السلوكي : يتضح ذلك من خلال تحسن سلوكيات الموظفين في فترة إعداد التقييم.

٥- التعصب الشخصي: من جانب المدير الذي يقوم بعمل التقرير تجاه بعض الأشخاص.

٦- نقص وعى المدير أو القائم بالتقرير بحقيقة أو حجم العمل بالإضافة إلى غياب النقاش حول التفاصيل اليومية مع المرؤسين والتي يساهم في دقة التقييم.

٧- غياب الإشراف الشخصي خلال العام، وفي المواقف المختلفة باستخدام الأدوات الصحيحة مثل التقارير عن الأحداث الرئيسية، حيث يجب إعداد مثل هذه التقارير مع الأخذ في الاعتبار نوع وطبيعة العمل.

(يجب أن يوضح التقرير مستوى أداء الموظف للمهام المتقاة على عاتقه خلال العام أو الفترة التي يسجلها أخذاً في الاعتبار الفترات التي لا يقوم الموظف فيها بتأدية

■ يجب اتخاذ الكفاءة والخبرة أساساً للتعيين بعيداً عن المحسوبية والانهياز ■ الحاجة إلى استخدام معدلات أداء نوعية وزمنية لتقييم الأداء

- تحديد المسؤوليات والسلطات
- تحديد إجراءات التنفيذ
- تحديد العلاقات بين الأفراد
- ٣- تولى القيادة، تطبيق الإدارة بالأهداف
- اتخاذ القرارات
- التمتع بمهارات الاتصال
- الاستفادة من مهارات الرؤوسيين
- تسوية الخلافات
- إدارة العلاقات الإنسانية
- ٤- خلق الدافعية وتعزيز التنمية الذاتية.
- تحفيز العاملين
- توفير التوجيه والإرشاد
- ٥- ممارسة مهارات الرقابة ووضع
- أساليب لقياس النتائج
- وضع أدوات قياس النتائج
- د- صعوبات تقنية في اختيار النظام المناسب لتقييم الأداء :
- ١- إن التغيير والتحديث الإداري يفرضان أنواعاً جديدة من نظم وأساليب تقييم الأداء، فمعدل التغيير في لوائح العمل تزداد، وبالتالي يجب مراجعة نظم تقييم الأداء، يجب إعطاء حرية أكبر في اختيار أنسب أسلوب لتنظيم العمل، وعلى ذلك تكون هناك ضرورة لتوضع طرق حديثة ومبتكرة لتقييم الأداء، من الضروري تطوير نظام عمل التقارير عن طريق استخدام مبادئ الإدارة بالأهداف والرقابة الذاتية.
- تعتمد هذه الطريقة في تقييم الأداء الفردي على أداء العمل أكثر من الصفات الشخصية للموظف، حيث أن هذه الصفات يجب توجيهها لخدمة أهداف العمل من خلال تقييم الأداء الكمي.
- ٢- عند اختيار نظام مناسب لتقييم الأداء نجد أن من عيوب نظم تقييم الأداء الحالية استثناء كبار المسؤولين من تطبيق نظام تقييم الأداء.

- كبتيات توضيحية أو كشف متاحة داخل البيئة الإدارية. ومع ذلك فإن عدم استخدام الإداريين لثل هذه الأشياء التي تعيق حريتهم في التصرف يجعل كل شيء في غير موضعه.
- ٢- الوعي بقصور تقارير تقييم الأداء التقليدية جعل أنصار المدرسة السلوكية ينادون بتطوير الطرق المستخدمة لتقييم الأداء ويقترون باتباع الإدارة بالأهداف والرقابة الذاتية. فعند تقييم أداء الموظفين يجب أن تهتم الإدارة بأداء العمل وليس الصفات الشخصية للموظفين، فهذه الصفات الشخصية يجب أن توجه لخدمة أهداف العمل من خلال تقييم كمي للأداء. وفيما يلي الخصائص الرئيسية لتقييم الأداء وفقاً للإدارة بالأهداف :
- توافر وسيلة لقياس إنتاجية الموظف.
- اشتراك الموظف في عملية التقييم.
- توافر روح الديمقراطية والإعلام بحيث لا يكون هناك مجال لوجود تقارير سرية.
- إن تقرير تقييم الأداء وفقاً للإدارة بالأهداف يجب أن يشتمل على أهداف كمية، ويكون موضعاً لكل عنصر نسبته المثوية، ويركز على مقدار تحقيق الأهداف، وذلك مع تراجع الأوزان النوعية والعناصر غير الكمية.
- يمكن ترجمة المهارات والإمكانات الشخصية إلى مهام يمكن تفصيلها كما يلي
- تقييم أداء الوظيفة الإشرافية وفقاً لطريقة الإدارة بالأهداف
- المهارة المطلوبة**
- ١- التصميم، التنسيق، وضع أهداف مكتوبة ومحددة
- وضع برامج محددة للتنفيذ
- تحديد الوقت اللازم والعمالة اللازمة
- ٢- التنظيم وتحديد الاختصاصات الوظيفية

- مهامه الوظيفية لظروفه خارجة عن إرادته .
- ٨- عدم تطبيق القانون نصاً وروحاً فيما يختص بتقييم الأداء، وكذلك قيام المديرين بتطبيقه شكلاً موضوعاً.
- ٩- قد يحتوي النظام الإداري نفسه على بعض الخلل السلوكي.
- ١٠- يجب أن نتذكر أنه تم إنشاء مدرسة التنظيم السلوكي أو البشري للتعامل مع الأداء المنخفض للأفراد والكفاءة الإنتاجية الضئيلة من جانب العاملين.
- ١١- يجب أن نتذكر أيضاً أن هذه المدرسة قدمت طرقاً جديدة لتقييم أداء العاملين عن طريق عمل تغييرات أساسية في العلاقات الإنتاجية.
- ويشكل عام، فإنه يجب تبني المبادئ العامة للنظريات الإدارية السلوكية، حيث أن النظام الحالي لتقييم الأداء قد مضى عليه جيل كامل دون إعادة النظر فيه رغم قصوره الواضح وكنهية ذلك فإن الحياة الاجتماعية كلها تعاني من انتشار الممارسات السلبية
- ١٢- قلة تدريب المشرفين على تقييم الأداء وفقاً للأساليب العلمية.
- ١٣- فوضى المعايير عند إعداد التقارير يجب أن تتوافر عدة اشتراطات موضوعية وشخصية في معد التقرير، تشمل الشروط الشخصية في الإلمام التام بالعمل، لكي يتمكن معد التقرير من عمل تقارير واقعية وموضوعية. ولكي يستوفي التقرير الغرض منه، لا بد أن يستخدم معد التقرير قدراته العقلية بشكل كامل.
- ج- الانتماء الإداري الصحيح :**
- ١- إن التنظيم هو الإطار اللازم لممارسة الاختصاصات، والواجبات والمسؤوليات، وأي ضعف في نظام تقييم الأداء قد يكون ناتجاً عن الفشل في اتباع السياسات الموضوعية. والعمل قد يترجم إلى إجراءات مكتوبة أو

تعيين وتقييم الأداء بالمؤسسات العامة بأفريقيا

٣- إن عدم إعطاء الحرية للمنظمات المعنية لتصميم نظام تقييم أداء يناسب أفرادهم واحتياجاتهم ويأخذ في اعتباره طبيعة العمل، وحجم وطبيعة القوى العاملة يؤدي إلى تقييم غير ذي فائدة.

٤- ربط الأداء بمعدلات نوعية وزمنية وتطبيق أساليب وإجراءات العمل والقيام بأى عمل يؤدي إلى زيادة الكفاءة الإنتاجية.

٥- قياس الأداء وفقا لتوصيف الوظائف واختصاصاتها.

هـ صعوبات تتعلق بأخلاقيات المهنة : لقد تم وضع اللوائح للتأكيد على المبادئ النبيلة وتجنب الانحراف الإدارى، وتوضيح الخطوط الإرشادية، وممارسة الرقابة والمحاسبة.. مثل هذه الأخلاق تعد أخلاقا إدارية تهدف إلى تفعيل أداء العمل، وذلك من خلال ما يلي :

١- الالتزام بتطبيق القانون.

٢- التقيد ببساطة الوصف وتحديد المسؤوليات والاختصاصات.

٣- اتخاذ الكفاءة والقدرة والخبرة أساسا لتعيين وإعطاء فرص متساوية للجميع بعيدا عن المحسوبية والانحياز.

٤- استخدام تقييم الأداء لتثبيت الموظفين وفقا لأسس غير زائفة.

٥- تقييم أداء موظفى الدرجات العليا.

٦- التأكد من أن تقييم الأداء لا يحتوى على تعارض المصالح.

٧- اقتران الراى بالحقائق والأحكام الثابتة، وإعطاء المتظلمين فرصة للتعبير عن آرائهم.

٨- التركيز على مبدأ سحب القرارات والأحكام الباطلة.

٩- التصريح باللجوء إلى الأساليب المشروعة لمعرفة الحقيقة.

١٠- التأكيد على تناسب السلطة والمحاسبة عند تقييم الأداء.

القسم الثالث، حوافز العمل

عند فشل الإجراءات التنظيمية والإدارية

الرسمية فى استيفاء الأفراد والإدارات لمهامهم الوظيفية أو الارتقاء بمستوى أداء المهام، أو إصلاح بعض الظواهر السلوكية السلبية التى قد تنشأ عن التنظيمات الجامدة أو إصلاح ضعف العمل على المستوى التنظيمى ،

أو فى حالة المراجعة الذاتية للمنظمة عندئذ تلجأ المنظمات إلى تحفيز العاملين، ويواجه عام، فإنه يمكن تعريف الحوافز على أنها الوسائل المتاحة فى بيئة العمل، والتى يمكن استخدامها لإصلاح أى عجز فى الإيفاء بالاحتياجات، يمكن تعريفها كذلك على أنها (شئ خارجى، متاح فى المجتمع أو بيئة العمل، وتعتبر وسائل للإلزام بالاحتياجات). إن سياسات التحفيز تعد جزءا أساسيا من لوائح المنظمات العامة أو الخاصة، حيث تقدم لوائح العمل سياسات تفصيلية خاصة بالحوافز.

هناك حوافز إيجابية تعمل على دفع الموظفين لممارسة سلوك معين، وهناك حوافز أخرى سلبية تعمل على منعهم من ممارسة سلوك آخر. كما أن هناك نوعا يسمى (أشباه الحوافز) فقد تكون هذه الحوافز مادية أو معنوية، تؤثر الحوافز المادية فى إشباع الحاجات الفسيولوجية أما الحوافز المعنوية، فلها تأثير فى إشباع الحاجات النفسية والاجتماعية، ولكن تكون سياسات التحفيز ذات جدوى فمن الضروري مراعاة الحقائق الموضوعية التالية :

١- إن استخدام سياسة التحفيز تعتبر سياسة قصيرة الأجل وعلى ذلك يجب مراجعتها بشكل دورى.

٢- إن أى سياسة تحفيزية قد تؤدي إلى نتائج عكسية إذا لم يتم تطبيقها بشكل صحيح.

٣- أن وضع سياسات تحفيز مادية يجب أن يرتبط بتحقيق عائد أو فائدة، وإلا فسوف تكون مجالا للإسراف.

٤- يجب أن يكون تنفيذ سياسة التحفيز فى حدود ضيقة نسبيا بحيث تتناسب مع الاحتياجات وذلك حتى تكون ذات تأثير فعال.

القسم الرابع : خاتمة :

من الواضح أن تقييم أداء العاملين باستخدام تقرير مكتوب يعد شيئا ضروريا، حيث يسمح بالحصول على نتائج موضوعية تساعد على تعيين الكفاءات القادرة على تحقيق الأهداف، وتجنب مخاطر الفشل الناتج عن الترقية والتعيين العشوائى. وفى هذا الصدد هناك بعض التوصيات الرئيسية التى يجب أن نأخذها فى الاعتبار.

١- الحاجة إلى تعزيز أهمية قياس أداء العاملين كوسيلة لتحليل وتقييم أدائهم، وسلوكهم وانضباطهم، ومدى ملاءمتهم وكفاءتهم فى ممارسة وظائفهم الحالية، وكذلك مدى تحمل المسؤولية. يجب إعطاء أهمية للتقارير وربطها بالترقية والتعيين ومنح الحوافز.

٢- إن الاختلاف بين الوظائف، وطبيعة العمل، ومستوى ومتطلبات الوظيفة يفرض استخدام وسائل ونماذج مختلفة لتقييم كفاءة العمل.

٣- ضرورة أن يعتمد نظام التقييم على المكونات الرئيسية لأداء وسلوك العمل. فكل عنصر من عناصر القياس يجب النظر إليه فى ضوء طبيعته، وظروف وحجم العمل كما فى حالة جدول تقييم العناصر فى نظام ترتيب الوظائف مثل المهارة، والجهد، والمسؤولية، وظروف العمل.

٤- الحاجة إلى عمل تقييم للأداء باستخدام معدلات أداء نوعية وزمنية.

٥- العمل على تطوير عملية التقييم وإضافة الأحداث المهمة للتقرير.

٦- عمل تقييم تنظيمى يتناسب مع المنظمة وأساليب العمل، حيث يضطلع بمسؤوليات تطوير النظم والنماذج بما فى ذلك نظم ونماذج التقارير الخاصة بكفاءة العاملين.

٧- تطبيق جيد لنظم الحوافز.

٨- دراسة وتقييم التجارب الناجحة داخل المؤسسات الإدارية العامة والتوصية بتعميم أفضل هذه التجارب على مستوى القارة.

مراجعة وتقييم تكلفة البرامج للمشروعات الاستثمارية القومية والخاصة

وبناء عليه يتم حساب ميل التكلفة لكل بديل ولكل نشاط وفقاً لما يلي:

ميل التكلفة = $\frac{\text{تكلفة الإسراع} - \text{التكلفة العادية}}{\text{الوقت العادي} - \text{وقت الإسراع}}$

أي أن ميل التكلفة لأي نشاط يعادل الزيادة في تكلفة النشاط مقسومة على النقص في وقت النشاط.

ثالثاً: مفهوم وعناصر التكاليف البيئية

مفهوم التكاليف البيئية هي النفقات التي تتحملها الشركات نتيجة التزامها بتطبيق مجموعة من الأنشطة التي من شأنها حماية البيئة من أضرار عناصر التلوث البيئي. علماً بأن النفقات البيئية: تشير إلى كافة الصروفات التي تتحملها الشركة مقابل القيام بمسؤولياتها القانونية بالحفاظ على العناصر من أضرار التلوث البيئي وتحقيق معدلات النمو المستهدفة والتنمية المستدامة.

عناصر التكاليف البيئية

تتضمن التكاليف البيئية مجموعة من العناصر التي تتحملها مقابل ما يلي:

- 1- تخفيض أو الحد من الفاقد أو الإهدار في الخامات ومواد التصنيع والإنتاج وهي تمثل تكاليف إجراء تعديلات على أسلوب معالجة الخامات بغرض تخفيضها، وضياها، ويتحقق بالطبع عائد اقتصادي نتيجة الوفرة المحققة في استخدام تلك الخامات.
- 2- تخفيض استهلاك الطاقة والقوى المحركة:

حيث يترتب على حدوثها تخفيض في استهلاك الطاقة المحركة نتيجة التعديلات في أسلوب الإنتاج والتكنولوجيا الخاصة بالتصنيع وتخفيض كمية الطاقة والقوى المحركة المستهلكة أو قد يتم استبدال الوقود

تركز الإدارة في سعيها لتخفيض فترة تنفيذ المشروع واتخاذ القرار السليم عند دراستها على علاقة الوقت بالنفقات فقط كما يجب أن تأخذ في اعتبارها أثر التغيرات الفنية والتنظيمية والبشرية، وأثرها في زيادة الموارد المستخدمة في تنفيذ أنشطة المشروع بعد مستوى معين

الشخص المسؤول عن أداء النشاط يجب أن يكون مسؤولاً في ذات الوقت عن تكلفته. وتطبيق هذا المنطق يجعل في الإمكان حصر التكاليف الفعلية ومقارنتها بالتكاليف المقدرة، ومن ثم يتم البحث عن بدائل مختلفة لتقصير فترة إنهاء المشروع لأعماله وذلك بفحص الأنشطة المختلفة على أن يتم تحديد وقت النشاط وتكلفته في حالة الإسراع وفقاً لكل بديل، ويطلق على بدائل الوقت والتكلفة في هذه الحالة وقت الإسراع وتكلفة الإسراع.

وقت الإسراع Crash time

هو الحد الأدنى الممكن من الوقت الذي يخطط للنشاط أن يتم خلاله ويصل إلى هذا الوقت عادة بزيادة الموارد المخصصة لأداء النشاط «موارد إضافية».

تكلفة الإسراع Crash cost

هي التكلفة التي يتحملها المشروع نتيجة لتنفيذ النشاط في أقل وقت ممكن، وهذه التكلفة عادة ما تكون أعلى من التكاليف العادية بسبب تحمل:

- زيادة في أجور العاملين الإضافية.
- زيادة في التسهيلات الإضافية.
- زيادة في قيمة الخامات والموارد الإضافية.
- أخرى.

لا سيما أن ترتب على ذلك آثار سلبية على أوجه المشروع، هذا فضلاً عن إمكانية الإدارة الوصول إلى القرار الأمثل للوقت المطلوب تنفيذ المشروع خلاله والذي تتوفر فيه درجة من المتوسط بين النفقات الزائدة إذا ما اقتصر فترة المشروع إلى حد كبير، وذلك من خلال التخطيط للأنشطة في ظل بيرت كما يلي⁽¹⁾:

أولاً: تحليل وقت وتكلفة إتمام

المشروع في الحالة العادية: حيث

يتم رسم شبكة الأعمال كما هو متبع.

يتم تحديد الوقت المتوقع لكل نشاط-

حيث يطلق على الوقت في هذه الحالة بالوقت العادي-

Normal Time كما أن تقدير الوقت

عند النقطة التي تمثل الاستخدام الكفء

للموارد المتاحة لأداء النشاط «من عمالة-

خدمات-آلات.....».

يتم تحديد تكلفة إتمام المشروع وتسمى

هذه التكلفة بالتكاليف العادية Cost

Normal المرتبطة بتنفيذ نشاط ما في

الوقت العادي وتشمل تكاليف أداء جميع

أنشطة المشروع وليس تكاليف الأنشطة

الحرجة فقط.

تحديد المسار الحرج على الشبكة.

ثانياً: تحليل وقت وتكلفة إتمام

المشروع في حالة الإسراع:

إن شبكة بيرت للنفقات تقوم على أساس

تخصيص كل نشاط على حدة بهنطق أن

إعداد

عبد السيد صبري عبد السيد

وكيل مدير التنظيم والإدارة بسوهاج

مراجعة وتقييم تكلفة البرامج
للمشروعات الاستثمارية
التجارية والخاصة

السائل والكهرباء بالغاز الطبيعي.

٣- تخفيض استهلاك المياه.

٤- الحد من المخلفات الصلبة وإعادة تدويرها.

٥- التكاليف التي تتحملها المنشأة نتيجة الالتزام بالقوانين والتشريعات البيئية.

٦- قيمة قسط التأمين الذي تتحمله الشركة لغاية المخاطر البيئية.

رابعاً، تحليل تكاليف أو نفقات الأداء البيئي،

يمكن تحليل نفقات الأداء البيئي من زوايا متعددة على النحو التالي:

١- من حيث أسباب حدوثها وتحملها؛ ويمكن تقسيمها إلى ثلاث مجموعات كما يلي:

١/١ نفقات تحدث لأسباب قانونية؛

تتمثل في الترضيات التي تتحملها المنشأة لأسباب متعلقة بالقوانين والتشريعات البيئية التي تفرض على المنشآت لأجل حماية البيئة.

وتسمى هذه النفقات بتكاليف التوافق مع القوانين والتشريعات مثل الترضيات المرتبطة بمعالجة وتصريف النفايات.

١/٢ نفقات تحدث لأسباب اجتماعية وحضارية؛

تتمثل في الترضيات التي تتحملها المنشأة لتلبية رغبات المستهلك في استخدام منتجات غير ضارة، أو منتجات صديقة للبيئة. يسهل التخلص منها ويسهل تداولها وإعادة تدويرها، مثل تكاليف اختيار خامات صناعية.

٢- من حيث المدى الزمني للارتفاع بالتكاليف؛

تتنقسم هذه النفقات إلى مجموعتين هما:

١/٢ نفقات بيئية رأسمالية؛

تتضمن النفقات المرتبطة بشكل مباشر أو غير مباشر بالمنافع الاقتصادية التي تحققها المنشأة في المستقبل من خلال زيادة قدرة الأصول الأخرى التي تملكها المنشأة أو تحسين سلامتها وكفاءتها أو من خلال منع أو خفض التلوث البيئي نتيجة لعمليات تتم في المستقبل مثل تكاليف إنشاء محطات معالجة مياه المصانع وإعادة استخدامها أو

قبل صرفها في الأنهار والبحار.

٢/٢ نفقات بيئية جارية؛

مثل تكاليف تشغيل وصيانة التجهيزات الرأسمالية المرتبطة بالبيئة، تكاليف القياسات والفحص للمخلفات والمخرجات، تكاليف معالجة النفايات، الغرامات

والجزاء المترتبة على عدم الالتزام بالنظم البيئية.

٣- من حيث النفقات البيئية بدورة حياة المنتج؛ وتنقسم إلى ٣ مجموعات هي:

١/٣ نفقات بيئية قبل الإنتاج؛ وتشمل جميع الترضيات التي تتحملها المنشأة في مرحلة ما قبل الإنتاج أو تشغيل النظام.

وتشمل:

(أ) تكاليف التجهيز وتصميم المنتج.

(ب) تكاليف تحديد العمليات المناسبة لتحقيق جودة الأداء البيئي.

(ج) تكاليف تحديد وتوصيف المخلفات.

(د) تكاليف وتقسيم بدائل تجهيزات وأجراءات حماية البيئة.

٢/٣ نفقات بيئية دورية خلال مراحل التشغيل؛

تتضمن النفقات التي تتحملها المنشأة خلال مراحل إنتاج وتسويق المنتج لأجل تحسين مستوى الأداء البيئي مثل:

- تكاليف الفحص والقياس والتقييم.

- تكاليف تشغيل وصيانة الأجهزة والمعدات المرتبطة.

- تكاليف متعلقة بتحسين الأداء البيئي.

- تكاليف إزالة الأضرار أولاً بأول.

٣/٣ تكاليف بيئية فعلية؛

تشمل الترضيات المؤكدة والمحتملة الحدوث مستقبلاً والمترتبة على مستوى الأداء البيئي للمنشأة مثل: تكاليف معالجة النفايات والتخلص منها/ تكاليف إحلال خزان مواد خطيرة/ تكاليف فك أجهزة ومعدات البيئة انتهى الغرض منها/ تكاليف التوافق: لبيئي والالتزام بالتشريعات البيئية.

٤- من حيث ارتباط النفقات بأنشطة الأداء البيئي؛

يمكن تقسيم الأنشطة المتعلقة بحماية البيئة وتحسين مستوى الأداء البيئي للمنشأة كما يلي:

١/٤ الأنشطة التي تهدف إلى رقابة الأداء البيئي والعمل على حدوث أضرار بالبيئة وتشمل جميع الترضيات التي تتحملها المنشأة لأجل منع أو تقليل الأضرار الضارة للبيئة والمترتبة على أداء المنشأة لأنشطتها المختلفة وتنقسم إلى:

(أ) تكاليف منع؛

تشمل تكاليف الأنشطة التي تقوم خصيصاً للعمل على تجنب حدوث آثار سلبية على البيئة، سواء في مراحل ما قبل الإنتاج أو في مراحل الإنتاج والتعبئة والتسويق حتى وصول المنتج للمستهلك.

(ب) تكاليف أنشطة القياس والتقييم؛

تتمثل في تكلفة الأنشطة التي تهدف إلى متابعة المصادر المختلفة للأضرار البيئية وقياسها والتقرير عنها أولاً بأول.

٢/٤ الأنشطة التي تعمل على معالجة الأضرار البيئية التي لم تنتج؛ تتمثل في الترضيات التي تتحملها المنشأة بهدف إزالة وعلاج الأضرار البيئية التي تنتج عن أنشطة المنشأة، ويضمن هذا النوع من التكاليف نوعين:

(أ) تكاليف صريحة؛

هي التي تتحملها المنشأة لعلاج الآثار البيئية الضارة مثل التعويضات/ الغرامات/ تكاليف الرعاية الصحية الزائدة.

(ب) تكاليف غير صريحة؛

تتمثل في الترضيات التي تتحملها المنشأة نتيجة نقص الكفاءة الإنتاجية للعمال بسبب الأمراض من جراء التلوث/ بالإضافة إلى تعويضات العاملين. هذا بالإضافة إلى التكاليف الضمنية المترتبة على ضعف مستوى الأداء البيئي للمنشأة والترضيات المترتبة على تأثير سمعة المنشأة ونقص حصتها في السوق وانخفاض مقدرتها التنافسية من جراء عدم تحقيق مستوى الأداء البيئي المناسب.

المبحث الخامس

تقييم أسلوب بيرت

أولاً: مزاي أسلوب بيرت

يمكن إجمال مزاي أسلوب بيرت فيما يلي:

١- يساعد الإدارة في عمليات التخطيط الشامل للمشروعات الضخمة والمعقدة وذلك

٤- يقوم أسلوب شبكات الأعمال على عدة افتراضات التي لا يتوقع توافرها في جميع الحالات الأمر الذي يحد من إمكانية استخدامها، ومن أهم هذه الافتراضات: ١/٤ افتراض أن أي مشروع يمكن تقسيمه مقدماً وقبل التنفيذ إلى عدد من الأنشطة المستقلة لكل منها بداية واضحة ونهاية محددة.

٢/٤ افتراض المعرفة الدقيقة والمنطقية الكاملة لعلاقات التتابع بين الأنشطة بشكل يجعل في الإمكان ترجمتها في شبكة مقدماً. ٣/٤ افتراض المقدرة على تقدير الوقت المتوقع لكل نشاط مقدماً وبدقة. ٤/٤ النفقات تتناسب خطياً مع فترة استمرار النشاط.

٥- يفرض أسلوب بيرت على المخطط أن يحدد بالتفصيل مجموعة الأنشطة التي يتكون منها المشروع وأن يقرر أزمعتها ومتطلبات تتبعها.

٦- صعوبة تقدير زمن إنجاز الأنشطة المختلفة، مما يؤثر على قيمة خريطة شبكة الأعمال الأصلية والمسار الحرج.

٧- لا يأخذ أسلوب بيرت في الاعتبار الموارد المطلوبة في المراحل المختلفة لتنفيذ المشروع. ٨- تكمن المشكلة في أزمعة النشاط العشوائية لأن المسار الحرج (المحقق فعلاً) قد يختلف عن المسار الحرج المتوقع، وهنا تتم معالجة ذلك باستخدام أسلوب المحاكاة حيث يتم تقدير احتمالات تأخذ في الاعتبار تنفيذ المشروع.

تغيرات تحدث في المسار الحرج.

٧- يظهر أسلوب بيرت الأنشطة التي تقترب جداً لأن تكون حرجية عن طريق إظهار تلك الأنشطة التي تتضمن كمية صغيرة جداً من الطاقة المعاطلة.

٨- يأخذ أسلوب بيرت في اعتباره قيود الموارد ويتابع التكلفة والزمن في المراحل المختلفة من تنفيذ المشروع.

٩- يقسم هذا الأسلوب المشروع إلى مجموعة متوالية من الأحداث.

١٠- يرتب هذا الأسلوب الأحداث في تتابع منطقي من حيث وقوعها وعلاقتها بأحداث أخرى كشبكة تخطيطية على شكل أسهم وعقد.

١١- يحدد هذا الأسلوب المسارات لتتابع الأحداث.

ثانياً: عيوب أسلوب بيرت :

يمكن بلورة عيوب هذا الأسلوب فيما يلي: ١- ارتفاع تكلفة استخدام أسلوب شبكات الأعمال مما يقصر فائدة الاستخدام على التخطيطات الكبيرة.

٢- يحد من إمكانية استخدام الأسلوب في الوحدات التنظيمية الصغيرة التي لا يستطيع تحمل ارتفاع نفقات التطبيق أو إعادة تخطيط أعمالهم بما يتماشى مع الأسلوب العلمي في التطبيق.

٣- يصعب تطبيق الأسلوب في حالة المشروعات الكبرى ذات الأنشطة المتعددة، وذلك عند حساب الوقت والتكلفة في جداول بيرت يدوياً، حيث يتطلب الأمر استخدام حاسبات إلكترونية الأمر الذي قد لا يتاح لهذه المشروعات ذلك في جميع الأوقات.

عن طريق تكوين صورة متكاملة واضحة عن المشروع في إجماله والأنشطة المتتابعة التي تكونه، مما يؤدي إلى التنسيق والفهم المشترك بين الأقسام والإدارات المختلفة المستولة عن تنفيذ المشروع وأنشطته المختلفة حيث أنها تكون الأفراد الرئيسية للعمل ككل. ٢- التوصل إلى جدولة واقعية للأنشطة المختلفة وما تتطلبه من موارد كما أنها تحدد الأنشطة الحرجية التي تحتاج إلى تركيز من جانب إدارة العمليات الإنتاجية من حيث التخطيط والجدولة، حيث تساعد الإدارة للاهتمام بنقاط الاختلاف في المشروعات ومن ثم تقادي المشكلات قبل وقوعها.

٣- توفر أساس لتقييم الخطط والبدائل المختلفة من حيث الوقت والتكلفة على أساس دراسة تقديرات الوقت والنفقات بما يمكن الإدارة من متابعة التقديرات في أجزاء ومراحل المشروع، حيث يمكن للإدارة فحص التطور الخاص بالوقت والنفقات الفعليين بالنسبة للتقديرات التي سبق وضعها هنا مع زياده قدرتها على تحليل الانحرافات وأثارها المتوقعة بالنسبة للمشروع.

٤- يساعد بناء خريطة شبكة الأعمال على إظهار المشاكل الرئيسية في المشروع.

٥- يساعد الأسلوب على إعادة تخطيط المشروع إذا زاد زمن المسار الحرج عن الزمن المطلوب فيه، وذلك مع تركيز الموارد على الأنشطة الحرجية بمجرد بدء المشروع.

٦- يمكن استخدامه لتزويد جهة الإدارة بتقارير دورية عن مركز المشروع وعن أي

الهوامش

(٤) حسين شرارة/ عايدة نخلة/ أسامة فريد/ عمرو الأتربي،

مقدمة في بحوث العمليات (القاهرة: مكتبة عين شمس، ١٩٩٩) ص ٢٢٨-٢٢٩

(٥) حسين شرارة/ عايدة نخلة/ شامل الحموي/ أسامة فريد/ عمرو الأتربي/ مدحت عبدالعال، مقدمة في بحوث العمليات (القاهرة: مكتبة عين شمس، ٢٠١١) ص ١٩٦-٢٠٣.

١- محمد صالح الحناوي، بحوث العمليات في مجال الإدارة (الإسكندرية، مؤسسة شباب الجامعة، ١٩٨٢) ص ٢٠٩.

٣- لطفي لويز سيفين، بحوث العمليات: المنهج الكمي لاتخاذ القرارات (الإسكندرية، دار الجامعات المصرية، ١٩٧٧) ص ٢٧٧.

المصادر:

(1) p.G.moore "basic operational research" london sirisac pitman & sons ltd, 1968 PP25.22.

(2) van der veen, "introduction to theory of operational Research" Gloeilampeml abrickaen. End haven 1976 pp 16.

(٣) إسماعيل إبراهيم جمعة/ زينان محمد محرم/ فتحى رزق

السوافيري، بحوث العمليات في اتخاذ القرارات مع

تطبيقات على الحاسب (الإسكندرية: المنار الجامعية،

٢٠٠٣) ص ٣٥-٣٦.



لقد عكفت طويلا قبل أن أكتب في هذا المجال ووجدت نفسي أجلس في أكثر من موقع، فأى موقع أكتب له.. فهناك طالبى الثقافة القانونية وهناك طالبى المعرفة وهناك طالبى التخصص وهناك طالبى الأدوات التى تساعدهم فى التنفيذ والرقابة وهناك أساتذتنا الكبار وقد حسبت لكل موقع من هذه المواقع حسابه ومن هنا فإن ما يكتب فى هذا المجال بالتحديد هو لتنمية القدرات والإثراء الفكرى فلا مياه نقبل أن تكون راكدة ولا نهر نقبل أن يكون بلا تدفق فى العطاء.

احتفظوا بقيمة مكافآتهم الشاملة وبين أقرانهم من هم أقدم منهم فى التخرج وعدة الخبرة والذين تظلّموا من ذلك وإزاء هذا الخلاف فى الرأى عرض الموضوع على الجمعية العمومية. وقد عرض الموضوع على الجمعية العمومية لقسمى الفتوى والتشريع بجلستها المتعددة فى ٦ من أبريل سنة ٢٠٠٥ الموافق ٢٧ من صفر سنة ١٤٢٦هـ، فتبين لها أن المادة (١) من مواد إصدار لائحة نظام العاملين بالهيئة العامة للتأمين الصحى الصادرة بقرار رئيس الجمهورية رقم ٣٠ لسنة ١٩٦٨ تنص على أن «تسرى أحكام النظام المرافق على العاملين بالهيئة العامة للتأمين الصحى وتسرى أحكام القانون رقم ٤٦ لسنة ١٩٦٤ المشار إليه «الخاص بنظام العاملين المدنيين بالدولة، فيما لم يرد به نص خاص فى هذا النظام وتنص المادة (٢٨) من ذات اللائحة على أن «يحدد أجر العامل عند تعيينه ببداية مربوط الدرجة التى يعين فيها، ويستحق هذا الأجر من تاريخ تسلمه العمل، ويجوز تحديد

الموضوع، مدى أحقية العاملين بالهيئة العامة للتأمين الصحى فى الاحتفاظ بالمكافآت الشاملة التى كانوا يتقاضونها وذلك عند تعيينهم فى وظائف دائمة.

قامت الهيئة العامة للتأمين الصحى بتعيين أطباء وأمناء ومخازن وصيارفة بالمكافأة الشاملة ثم أصدرت قرارات بتعيينهم فى وظائف دائمة ومنحتهم بداية الأجر المقرر لدرجة وظائفهم، فتقدم أحدهم بطلب التمس فيه احتفاظه بأجره الذى كان يتقاضاه أثناء فترة عمله بالهيئة بعقد مؤقت ويعرض الموضوع على وزارة الدولة للتنمية الإدارية انتهت بكتابها رقم ٥٤٧ ش بتاريخ ٢٠٠٢/١/٢٠ إلى احتفاظ العامل المذكور بأجره الذى كان يتقاضاه أثناء عمله بعقد مؤقت عند تعيينه فى درجة دائمة، كما عرض ذات الموضوع على إدارة الفتوى لوزارة الصحة وملكحقاتها فأنتهت أيضا بفتاؤها المؤرخة ٢٠٠٢/١٢/٩ ملف رقم ٥٨٩/٢٤/٣ إلى أحقية العامل المذكور فى الاحتفاظ بأجره الذى كان يتقاضاه قبل تعيينه بوظيفة دائمة ونفاذا لهذا الافتاء قامت الهيئة بإعادة تسوية مرتب المذكور والحالات المماثلة لحالته مما نتج عنه تبينهم ومفارقات كبيرة فى المرتبات بين من

الأجر بداية مربوط فى الحالات التى تزيد فيها مدة خبرة العامل الزمنية على المدة المطلوب توافرها لشغل الوظيفة..

كما استعرضت الجمعية العمومية أحكام قانون نظام العاملين المدنيين بالدولة الصادر بالقانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٦٨ فتبين لها أن المادة (١) منه تنص على أن يعمل فى المسائل المتعلقة بنظام العاملين المدنيين بالدولة بالأحكام الواردة بهذا القانون وتسرى أحكامه على:-

١- ٢- العاملين بالهيئات العامة فيما لم تنص عليه اللوائح الخاصة بهم، ولا تسرى هذه الأحكام على العاملين الذين تنظم شؤون توظيفهم قوانين أو قرارات خاصة فيما نصت عليه هذه القوانين والقرارات..... وأن المادة (٢٥) تنص على أن يستحق العامل عند التعيين بداية الأجر المقرر لدرجة الوظيفة طبقا لجدول الأجور رقم (١) المرافق لهذا القانون، ويستحق العامل أجره اعتباراً من تاريخ تسلمه العمل.

واستثناء من ذلك إذا أُمِدَّ تعيين العامل فى وظيفة من مجموعة أخرى فى نفس درجته أو فى درجة أخرى احتفظ له بالأجر الذى كان يتقاضاه فى وظيفته السابقة، كما يسرى هذا الحكم على العاملين المعيّنين بمكافآت شاملة عند تعيينهم فى وظائف دائمة.

واستظهرت الجمعية العمومية مما تقدم - وحسبما استقر عليه إفتاؤها - أن المشرع بموجب نص المادة (١) من قانون نظام العاملين المدنيين بالدولة الصادر بالقانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٦٨ قصر نطاق سريان أحكامه بالنسبة للعاملين بالهيئات العامة على ما لم يرد به نص فى اللوائح الخاصة بهم، بما يقتضاه ولازمه أن يتم تطبيق الأحكام الواردة فى اللوائح الداخلية الخاصة بشؤون العاملين فى تلك الهيئات، والنسبة قد تختلف فى بعض تفصيلاتها عما تطبق

إعداد محاسب:

إنبراهيم محمد زيدان

وكيل وزارة سابق بالإهاز المركزي للحسابات

نصوص اللائحة ولا تسرى أحكام قانون العاملين بوصفه الشريعة العامة في شئون التوظيف إلا في حالة خلو اللائحة من نص يحكم المسألة المروضة وبما لا يتعارض مع أحكامها، وهذا هو ما أكدته قرار رئيس الجمهورية ٣٠ لسنة ١٩٦٨ بإصدار لائحة نظام العاملين بالهيئة العامة للتأمين الصحي حين نص على سريان أحكامها على العاملين بالهيئة وسريان أحكام قانون العاملين المدنيين بالدولة فيما لم يرد به نص خاص فيها.

ولما كانت المادة (٢٨) من لائحة العاملين بالهيئة العامة للتأمين الصحي قد أدرت قانوناً خاصاً وشاملة نظمت فيه تحديد المعاملة المالية للعاملين تعييناً جديداً جعلت الأصل فيه استحقاقه لبدائية مبريوط الدرجة المعين عليها واتبعت باستثناء إجازات مع تحديد الأجر بما يجاوز بداية مبريوط الدرجة وذلك في حالة وحيدة بعينها وهي التي يكون فيها للعامل مدة خبرة تزيد على المدة المطلوبة توافرها لشغل الوظيفة، على حين أن المشرع في قانون العاملين المدنيين بالدولة استأن في المادة (٢٥) أصلاً عاماً من مقتضاه استحقاق العامل عند التعيين بداية الأجر المقرر للدرجة الوظيفة المعين عليها طبقاً لجدول الأجور ثم أتبع ذلك باستثناء وهو الاحتفاظ بالأجر السابق إذا كان يزيد بداية أجر درجة الوظيفة ولم يجاوز نهايتها وكانت مدة الخدمة متصلة ويسمى الحكم على ثلاث آلات مغايرة لا نصت عليه المادة (٢٨) سائلة البين الأولى يتعلق بإعادة تعيين العامل في وظيفة من مجموعة مغايرة للمجموعة التي يعمل بها وحالة إعادة تعيين العامل السابق بالوحدات الاقتصادية والعامل ينظم خاصة في الوحدات التي يسرى عليها أحكام القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ والحالة الأخيرة هي تعيين العامل الذي كان معيّناً بمكافآت شاملة في وظيفة دائمة، ومن ثم يكون التنظيم الخاص الذي أوردته المادة (٢٨) من اللائحة المشار إليها هو الواجب التطبيق على العاملين المعروض حالتهم على الهيئة دون حكم الفقرة الأخيرة من المادة (٢٥) من قانون نظام العاملين المدنيين بالدولة المشار إليه.

إلا أن هناك وجهة نظر في هذا الموضوع

١- أوردت الجمعية العمومية لقسمي الفتوى والتشريع بجلستها المنعقدة في ٢١/٥/١٩٧٧ ملف ١٣٥٣/٤/٨٦٠، أن فكرة النظام المتكامل الذي يمنع من تطبيق أحكام نظام عام من خارجه لما لم يتعرض له من أحكام فرعية لا تصدق إلا في حالة العلاقة بين القانونين واللاحق والقانون السابق، إذ يفيد في هذه الحالة نسخاً كلياً ضمنياً للقانون السابق، أما بالنسبة إلى العلاقة بين الخاص والعام من القوانين ولنظم فإنها علاقة تقوم بين نظامين قائمين معاً والتنظيم الخاص يورد ما يناسب الخصوص من أحكام تاركاً غيرها محكوماً بالتنظيمات العامة والقول بغير ذلك يقطع تماماً أية إمكانية لتطبيق أحكام قوانين العاملين على أي من النظم الخاصة بالقضاء أو الجامعات أو الجيش أو الشرطة أو السلك البلدي وما إلى ذلك. ومن هنا يتبين أن ما ورد بالقرار الجمهوري رقم ٣٠ لسنة ١٩٦٨ بشأن الموضوع المثار لا يعتبر في ضوء فتوى الجمعية المشار إليها تخطيطاً قانونياً خاصاً وشاملاً يمنع استدعاء النص المناسب من الشريعة العامة.

٢- قصر القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ والشريعة العامة، نطاق سريان أحكامها بالنسبة للعاملين بالهيئات العامة على ما لم يرد به نص في اللوائح الخاصة بهم والتي قد تختلف في بعض تفصيلاتها عما نص عليه قانون العاملين لكي تلبس الاحتياجات الخاصة بكل هيئة بسبب ظروف وطبيعة العمل بها وفي هذه الحالة تطبق أحكام اللائحة ولا تطبق أحكام الشريعة العامة إلا في حالة خلو اللائحة من نص يحكم الحالة المروضة وهذا الأمر لا خلاف عليه، ولكن ما ورد بالمادة ٢٨ من اللائحة المشار إليها لم يكن تقرير بعض التفصيلات التي تقتضيها ظروف وطبيعة العمل بها ولكن لم يتعرض اللائحة في هذه المادة للمسألة المروضة وهي مدى احتفاظ العامل المعين بمكافأة شاملة بتلك المكافأة لدى تعيينه بوظيفة دائمة.

٣- إن المادة ٢٨ من اللائحة المشار إليها حددت المعاملة المالية للعامل المعين تعييناً جديداً وجعلت الأصل فيه استحقاقه لبدائية مبريوط الدرجة المعين عليها وهذا المبدأ ورد بالمادة ٢٥ من القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ المشار إليها، أما ما ورد بالمادة ٢٨ من اللائحة بشأن تحديد أجر بداية التعيين عند وجود مدة الخبرة في الاعتبار فهو أحد مبادئ القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ والشريعة العامة حيث نص بالمادة رقم ٢٧ منه على احتساب مدة الخبرة وخاصة أن أحكام المادة ٢٧ المشار إليها أصبحت جوهرية يصدر القانون رقم ١١٥ لسنة

١٩٨٣ وعلى ذلك فإنه بالنظر للمادة ٢٨ من اللائحة المشار إليها يتبين أنها احتوت على حكمين هما الأجر عند التعيين والنظر في مدى الخبرة والحكم الأخير لا يعتبر بهذا المفهوم استثناء لأنه يحاكم المادة ٢٧ المشار إليها التي استأن المشرع بها أصلاً عاماً لعلاج مدة الخبرة. إن الكادر أو القرار أو اللائحة الخاصة العامة التي تعود على العاملين بهذه الكادرات والقرارات واللوائح والمنافع والفائدة مع الأخذ في الاعتبار مراعاة معايير استدعاء أحكام الشريعة العامة، وبالنظر للمسألة المروضة نجد أن القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ والشريعة العامة، حدد بنص واضح يفيد بسريان حكم المادة ٢٥ منه على المعين بمكافآت شاملة وذلك باحتفاظهم بالأجر الذي كانوا يتقاضونه إبان عملهم بالمكافأة الشاملة وليس هذا فقط بل صدر بشأن العاملين بمكافآت شاملة القانون رقم ٥ لسنة ٢٠٠٠ سبباً إضافة فقرة ثانية للمادة ٢٢ من القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ لإجازة تعيينهم على درجات دائمة بالشروط الواردة بذلك الفقرة ما يعطى انطباعاً على حرص المشرع للحماية والعمل على استقرار هذه الفئة من العاملين، فإذا كان القانون العام قد أولى كل هذا الاهتمام بهذه الفئة من العاملين فإنه يكون من المناسب استدعاء العاملين باللائحة المشار إليها من مبدأ الاحتفاظ بالأجر الذي كانوا يتقاضونه لدى عملهم بالمكافأة شاملة نزولاً لرغبة المشرع وتحقيقاً لمبدأ المساواة.

٥- إن احتفاظ المعينين بالأجر الذي كانوا يتقاضونه لدى عملهم بمكافآت شاملة طبقاً للمادة ٢٥ من القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ يدخل في نطاق تطبيق الأمر المالي لدى تعيين العاملين بمكافآت شاملة على درجات دائمة وقد ورد المشرع أن هذه الأمر المالي لا ما يبرره من حيث الاستقرار في دخل العامل وبالتالي الأسرة التي يعولها ولم يكن غافلاً عن جميع الآثار المترتبة على ذلك الاحتفاظ ومنها ما أثاره بعض العاملين بالهيئة ومن ثم فإنه لا يوجد ما يمنع من تطبيق أحكام المادة ٢٥ من القانون رقم ٤٧ لسنة ١٩٧٨ لأن ذلك لا يتصادم مع معايير استدعاء نصوص الشريعة العامة لتطبيقها على الكادر أو القرار أو اللائحة الخاصة. هذا بالإضافة إلى أن الأجر الذي كانوا يتقاضونه لدى عملهم بالمكافأة الشاملة كان مقدراً وفقاً لأرائته الهيئة.

وأخيراً نحن لا نعتزض ولكن... نعرض وجهة نظر.

تخطيط المسار الوظيفي كأحد أدوات جودة الإدارة وتحقيق أهداف المنظمة

يمثل العنصر البشري أهم مدخلات النظام الإنتاجي والخدمى وأعظم القوى المؤثرة فى تحديد هوية المنظمة ورسم معالم مستقبلها، ويعتبر من أهم مواردها. وتحقيق ميزة تنافسية من خلال الموارد البشرية يعنى أن تكون هذه الموارد البشرية أكثر مهارة، وكفاءة، وقدرة، ومعرفة، والتزام، وذلك من خلال برامج التنمية البشرية وتوفير البيئة والمناخ التنظيمى اللازم والتوجيه السليم للأنشطة ورسم السياسات والنظم الإدارية اللازمة لتحقيق الفعالية المطلوبة. ولقد تميزت الحياة الوظيفية للفرد فى الماضى القريب بالبساطة والسهولة، حيث أنها لم تعد سوى اختياره لجال وظيفى معين، يعد نفسه من أجله بالحصول على التعليم المناسب، ثم يعمل فى منظمة معينة يرتقى فى السلم الإدارى من خلالها، ثم بعد ذلك ينتهى خدمته عند سن العاش.

المزايا التى تعود على المنظمة من اهتمامها بتنمية المسارات الوظيفية للأفراد؟
- أهمية تخطيط المسار الوظيفي.

- تطوير المسار الوظيفي.
- دور الفرد والمنظمة فى برنامج تطوير المسارات الوظيفية.

- جودة الإدارة وإنجاز أهداف المنظمة من خلال نجاحها فى إدارة المسارات الوظيفية للأفراد.

تعريف الموارد البشرية:
المقصود بالموارد البشرية هو اعتبار الأفراد فى المنظمة أصلاً من أصولها يمكن الاستثمار فيها وزيادة قيمتها بالنسبة للمنظمة، بذلك يصبح الأفراد مورداً من موارد المنظمة.

فالمورد البشرى، يمكن أن يحقق ثروة أو إيرادات من خلال استخدام مهارته ومعرفته التى يولدونها يصبح الفرد عاجزاً أو ذا قدرات محدودة تمنعه من إحداث التحول والتغيير، لذلك تكى يصبح الفرد مورداً لا يبد أن يمتلك الخبرة والمهارات والقدرات والاستعدادات اللازمة لأداء مهام متخصصة.

وعندما تستطيع المنظمة أن تحصل على موارد بشرية تتوافر لديها المعرفة والمهارة، فيمكن القول أن هذه المنظمة لديها مخزون من الموارد البشرية. وتكون المعرفة والمهارة والاتجاهات هى المكونات المهمة لهذا المخزون. ومن ثم ينبغى على المنظمة أن

القائمة بالفعل، حتى يسمح لهذه البرامج أن تدعم النمو والتطور الفردى والتنظيمى، ويجعله أداة من أدوات جودة الإدارة بمساهمته فى إنجاز أهداف المنظمة مما يؤكد أهمية تقديم ورقة عمل حول هذا الموضوع تتناول النقاط التالية،
- تعريف الموارد البشرية.

- بعض المتغيرات البشرية وأثرها على تنمية الموارد البشرية.

- ما المقصود بالمسار الوظيفي؟ وما المزايا التى تعود على المنظمة من اهتمامها

بتنمية المسارات الوظيفية للأفراد؟
- أهمية تخطيط المسار الوظيفي.

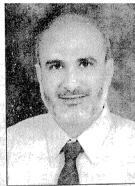
- ما المقصود بالمسار الوظيفي؟ وما

إلا أنه فى السنوات الأخيرة حدثت بعض المتغيرات البيئية والمعاصرة مثل التقدم التكنولوجى والعولمة وتنوع المهارات المطلوبة وتنوع قوى العمل وغيرها والتى أدت إلى إحداث تغير وتأثير فى هذا النموذج المستقر.

فالموارد البشرية هى أول من يتأثر بتلك المتغيرات التى تحدث، ومن ثم كان لزاماً على المنظمات أن تواجه هذا الأمر من خلال إجراء تعديلات على سياساتها وممارساتها، أو من خلال تبني سياسات وممارسات جديدة.

وفى هذا الإطار فقد ظهر مفهوم جديد وهو تخطيط وتنمية المسارات الوظيفية والذي لاقى اهتماماً كبيراً لدى المنظمات، حيث يتم البحث الواقعى فى الظروف الحالية وبيئة المسار الوظيفي الحالية والمستقبلية بهدف إعادة حالة التوازن وضمان الإنتاجية والرضا عن العمل فى المستقبل.

كما أنه ليس فقط يساعد الفرد على مواجهة التغير السريع والتكيف فى مجالات الأعمال المختلفة ولكنه أيضاً يربط بين الأهداف الفردية والتنظيمية، ليصبح الوسيلة التى يمكن من خلالها تحقيق الجوانب المتعلقة بالموارد البشرية. وبذلك تكون عملية تخطيط وتنمية المسارات الوظيفية ليست نشاطاً مختلفاً عن أنشطة الموارد البشرية، ولكن مفهوم متكامل يربط بين برامج الموارد البشرية



إعداد

عماد نور الدين بكري
باحث بالجهاز المركزى
للتنظيم والإدارة

تحافظ على بقاء هذا المخزون لسببين،

١- وجود الأفراد الذين يمتلكون الاستعدادات، عندما تتم تنمية مهاراتهم بشكل مناسب وكاف، يمكن ضمان قدرتهم على العمل بكفاءة لتحقيق أهداف المنظمة.

٢- من خلال مهارات ومعرفة واستعدادات الأفراد، يصبح هؤلاء الأفراد في وضع يسمح لهم بتحقيق أهدافهم الشخصية والرضا الوظيفي وتحقيق الذات.

لذلك، فإن الفرد الذي يشعر بالرضا وتحقيق الذات يمكن أن يساهم بفعالية في تحقيق أهداف المنظمة، مما يؤثر على أداء الفرد، وفعالية المنظمة.

إن تنمية الموارد البشرية ليست مجرد تنمية جداول للبرامج التدريبية وإعداد الميزانيات اللازمة لها، ولكنها تعنى أكثر من هذا، فهي عملية لتحليل احتياجات الموارد البشرية من معرفة ومهارات واتجاهات مطلوبة للمنظمة، مع الأخذ في الاعتبار الظروف المتغيرة.

بعض المتغيرات البيئية وأثرها على تنمية الموارد البشرية:

١- العولمة وهي تعنى عدم وجود حواجز إقليمية أو دولية بين دول العالم المختلفة، مما يساعد على حرية التبادل التجاري والثقافي وحرية الاستيراد والتصدير مما يوجب اكتساب الأفراد العاملين ببعض المهارات اللازمة لهذا المتغير وهي:

١/١: اللغة... لأن اللغة هي أساس الاتصال ويأتالي تعد عاملاً أساسياً في نجاح الفرد في بيئة العمل الدولية. ٢/١: فهم ثقافة الآخرين... أي فهم العادات والتقاليد والقيم والقوانين السائدة لديهم.

٣/١: الاتصال وبناء الاستراتيجيات وفرق العمل... فهذه المهارات هامة لنجاح الأعمال في بيئة العمل الدولية.

٢- التنوع في مزيج القوى العاملة حيث اختلاف الأفراد العاملين في العمر أو الجنس أو التعليم بما يؤدي إلى اختلاف في مستوى المهارات والتي تتطلب مزيداً من الصقل أو التنمية؛

١/٢: أما الأفراد كبار السن... فهم

يحتاجون إلى تنمية مهاراتهم لأداء نوعية جديدة من الأعمال تتناسب مع قدراتهم المتناصقة أو المختلفة.

٣- الاتجاه إلى اللامركزية وذلك لضرورة سرعة الاستجابة إلى تلبية احتياجات العملاء، بما يتطلب مشاركة الأفراد خاصة في المستويات الإدارية الأدنى، في اتخاذ القرارات، لذلك لا بد من تنمية بعض المهارات مثل: مهارات التفاوض - الإدارة بالمشاركة - تمكين الأفراد وتدريبهم على ممارسة عملية اتخاذ القرارات.

٤- الاتجاه إلى التصغير مثل تقليل عدد المستويات الإدارية، تقليص حجم العمالة الزائدة عن الحاجة، إدماج بعض الوحدات أو إلغائها وذلك يتطلب تدريب الأفراد الباقين في العمل على:

١/٤: اكتساب مهارات جديدة تتطلب الطبيعة المتغيرة للأعمال، أو الممارسات الجديدة التي طبقها المنظمة. ٢/٤: تقديم برامج التدريب التحويلي والذي يتطلبه نقل الأفراد من بعض الأقسام التي بها فائض.

٣/٤: تقديم برامج التدريب الخاصة بتخفيض حدة مقاومة ورفض الأفراد للتغيير.

٥/٤: تقديم بعض البرامج لتخفيض الصراع والضغط النفسية التي يتعرض لها الأفراد الباقون في العمل بعد استغناء عن بعض زملائهم.

٥- إعادة هندسة العمليات لتحسين الإنتاجية والكفاءة والتي تنقسم بالتركيز على العميل، وهيكل تنظيمي موجه بالإنتاج، وتطبيق مبدأ «الصفحة البيضاء» أي بناء المنظمة كما لو كانت غير موجودة أصلاً وتتأثر الموارد البشرية في المنظمة تأثراً كبيراً لذلك بما يتطلب:

١/٥: تقديم برامج تدريبية تفهم الأفراد معنى وسبب التغيير.

٢/٥: برامج تنمية مهارات حل الصراعات والضغط التي يتعرض لها الفرد أثناء التغيير.

٣/٥: برامج تنمية مهارات الأفراد لتدعيم استخدام تكنولوجيا جديد أو ممارسة جيدة ناتجة عن إعادة الهندسة.

٦- تنوع المهارات المطلوبة لم تعد المهارات

الفنية هي النوعية الوحيدة للمهارات التي يجب أن يكتسبها الأفراد في مجال العمل، فقد أصبحت متطلبات الجودة العالية لإشباع حاجات العملاء هي محور اهتمام المنظمات.

ومن هنا ظهرت بعض برامج تنمية الموارد البشرية ذات الطبيعة الخاصة ومنها:

١/٦: التدريب على التعامل مع التنوع حتى يمكن تخفيض المشاكل المترتبة على تنوع مزيج القوى العاملة إلى أدنى حد ممكن بما يساعد على:

تحسين مهارات العلاقات المتداخلة - فهم الاختلافات الثقافية - تخفيض الضغوط والتوتر - تعليم الفرد الجديد قيم وأخلاقيات العمل - تحسين المهارات الفنية - مساعدة الفرد على التكيف مع الثقافة التعليمية.

٢/٦: التدريب على خدمة المستهلك أو العميل حيث أصبح إرضاء العملاء وإشباع حاجاتهم من خلال تقديم خدمة متميزة هو المحور الأساسي للمنظمات وخاصة الخدمات، ومن خلال محتوى البرامج يمكن للفرد المدرب أن يعرف بعض المعلومات عن المنظمة وما تقدمه من خدمات وتعلم أخلاقيات العمل فتتحسن أخلاقياته وسلوكياته عند التعامل مع العملاء.

٣/٦: التدريب على العمل الجماعي واكتساب صلاحيات اتخاذ القرارات حيث يكتسب المدرب مهارات التحليل وحل المشكلات والمقارنة بين البدائل المحتملة.

٤/٦: برامج التعليم المستمر للأفراد مثل تنمية المهارات التعليمية لزيادة مستوى التعليم وزيادة قدرة الأفراد على مواجهة التحديات بنقطة، وتقديم دورس نحو الأمية للأفراد في المستويات الدنيا، أو لتعليم اللغة، أو لتعليم الحاسب الآلي، أو لتعليم الاتصال وحل الصراع، وحل المشاكل.

ومما سبق يتضح أن هناك بعض المتغيرات البيئية والتي تؤثر تأثيراً مباشراً على الأفراد وفي مستقبلهم الوظيفي وكذلك على المنظمات وأصبح من الضروري على كل منهم أن ينسى قدراته لإدارة وتوجيه مثل هذه التغيرات

تخطيط المسار

الوظيفي كأحد أدوات

جودة الإدارة

وتحقيق أهداف

المنظمة

البينية لصالحهم.

وتأتى عملية تخطيط وتنمية المسارات الوظيفية كأحد الحلول التى تساعد المنظمات والأفراد على مواجهة هذه التغيرات.

■ ما المقصود بالمسار الوظيفي؟ وما الغايات التى تعود على المنظمة من اهتمامها بتنمية المسارات الوظيفية للأفراد؟ يعرف المسار الوظيفي على أنه نموذج الخبرات المرتبطة بالعمل والذى يمتد عبر حياة إنسان ما.

إذا فالمسار الوظيفي - هو خبرات عمل الفرد المتتالية والمترابطة عبر الزمن ويمر الأفراد بمراحل فى مجال حياتهم أو مساراتهم الوظيفية كل مرحلة من هذه المراحل تختلف من ناحية المهام أو الحاجات المهنية التى يواجهها الفرد عن المرحلة الأخرى.

كما أن الخبرات الوظيفية تتأثر بقيم واحتياجات ومشاعر الفرد، لذلك فعلى المديرين أن يتقنوا عملية تطوير المسار الوظيفي والاختلافات فى احتياجات واهتمامات العاملين فى كل مرحلة من المراحل حتى تتحقق لجهودهم الفعالية. ويمكن للمنظمة أن تحقق بعض الغايات من خلال تقديمها لبرنامج مخطط لتنمية المسارات الوظيفية للأفراد منها:

١- التعرف على وتحديد المهارات والواجبات التى يتميز بها الأفراد، والتعرف على اهتماماتهم الوظيفية بما يسمح بوضع الفرد المناسب مع العمل المناسب

لمهاراته.

٢- مساعدة الأفراد على إدراك اهتمام المنظمة واحترامها لقدراتهم المميزة وتشجيعها لاستخدام هذه القدرات استخداماً أمثل فى تنمية الفرد.

٣- تمكين الأفراد من التنمية المستمرة. وعموماً فإن تنمية المسار الوظيفي، يدعم ويقوى إدراك اختلاف الأفراد فى مواهبهم ودافعيتهم داخل العمل. فما يحفز الفرد فى العمل قد يختلف عما يحفز ويحفز فرداً آخر للعمل. فمثلاً قد يكون الأمان الوظيفي حافزاً لفرد معين بينما تكون الخبرات الجديدة المكتسبة حافزاً لفرد آخر.

وبذلك يمكن تشخيص الحاجات والطاقت المميزة للفرد، بما يسهل على المنظمة اكتشاف وتوجيه الفرد بطرق تشبع حاجاته وفى نفس الوقت تقابل الاحتياجات التنظيمية بكفاءة من خلال تحقيق التوافق بين المؤهلات الفردية مع متطلبات الوظائف المختلفة.

وفيما يلى عرض لأهمية تخطيط المسار الوظيفي وكيف يتم تطويره ودور الفرد والمنظمة فى برنامج تطوير المسارات الوظيفية وكيف يمكن الحكم على جودة الإدارة وانجاز أهداف المنظمة من خلال نجاحها فى إدارة المسارات الوظيفية للأفراد.

■ أهمية تخطيط المسار الوظيفي إن وجود برنامج طويل الأجل للتخطيط وتطوير المسارات الوظيفية للعاملين، يساعد فى تحقيق الفعالية التنظيمية فى إدارة الموارد البشرية من خلال:

١- ضمان توفير الكفاءات المميزة مستقبلاً... حيث تتم مساعدة العاملين فى صياغة وتشكيل احتياجاتهم وأهدافهم وطموحاتهم الشخصية حول الأهداف التنظيمية مما يزيد من احتمالات توافر الكفاءات المناسبة لمواجهة الاحتياجات المتغيرة من متطلبات العمالة بالنسبة للمنظمة.

٢- تحسين قدرة المنظمة فى جذب والحفاظ على العمالة المؤهلة.. فتوافر خطط برامج التنمية وتطوير المسار

الوظيفي يحقق طموحات العاملين الوظيفية ويساعد على تنمية ولائهم وانتمائهم للمنظمة.

٣- الحد من احتياطات العاملين.. فوجود خطط وبرامج للمسار الوظيفي تؤدى إلى بناء توقعات حقيقية وتطلعات مقبولة للعاملين.

٤- تحسين سمعة المنظمة.. إذا أدرك العاملون أن منظماتهم تعتنى بمستقبلهم الوظيفي، فإنهم سوف يكونون أداة جيدة للترويج عن المنظمة فى كافة المجتمعات التى قد يتواجدون فيها.

٥- تجنب التقادم المهارى.. فالتغيرات التكنولوجية السريعة تساهم فى إحداث نوع من التقادم لمهارات الأفراد فى بعض الوظائف، وتساعد برامج التطوير الوظيفي فى اكساب الأفراد المهارات الجديدة التى تتناسب مع هذه التغيرات.

■ تطوير المسار الوظيفي :

يعنى تطوير المسار الوظيفي من وجهة نظر الفرد تخطيط المسار الوظيفي وتنفيذ الخطط المتعلقة له من خلال الطرق المختلفة للتعلم والتدريب وكذا خبرات العمل.

أما من وجهة نظر التنظيم فإنه يعنى توجيه الأفراد إلى المكان المناسب وتدريبهم والعمل على تنميتهم من خلال تقييم الأداء وأنشطة التدريب المخططة والمهام الوظيفية المحددة.

كما تقوم الإدارة بتقديم النصص والمشورة للأفراد فيما يتعلق بالوظائف الملائمة لهم، والتوفيق بين الخطط الشخصية للفرد فيما يتعلق بمساره الوظيفي وبين حاجات المنظمة، وتنفيذ البرامج التى تعمل على تكامل الأهداف المشتركة للفرد والتنظيم.

وتتطوى عملية تطوير المسار الوظيفي على بعدين أساسيين:

الأول: تخطيط المسار الوظيفي.. وهو ما يقوم به الفرد لتخطيط حياة العمل الخاصة به مثل تقييم قدراته واهتماماته والبحث عن فرص التطوير ووضع الأهداف الوظيفية والخطط المختلفة وتنفيذها.

الثاني: إدارة المسار الوظيفي.. وهى تتعلق بالخطط والأنشطة التى تضعها

المنظمة للتوفيق بين الخطط الشخصية للفرد فيما يتعلق بمساره الوظيفي وحاجات المنظمة وتنفيذ البرامج التي تعمل على تكامل الأهداف المشتركة للفرد والمنظمة.

أولاً: تخطيط المسار الوظيفي والى تمر بخمس خطوات رئيسية:

١- تقييم الذات... وهو أن يتعرف الفرد على ذاته من خلال عدة تساؤلات، أي نوع من الأفراد هو؟ ما مهاراته التي يملكها؟ ما قيمه واهتماماته؟ ماذا يحب؟ ماذا يكره؟ ما نقاط قوته؟ ما حدوده... إلخ.

٢- تحديد الفرص الوظيفية... من خلال دراسة الظروف الاقتصادية والسياسة العامة باعتبارها العوامل التي تؤثر على توافر فرص التوظيف المستقبلية، ومن خلال المعلومات التي توفرها إدارات الأفراد بالمنظمات عن الوظائف من حيث مستوى الأجر والإدارة التابعة لها وموقعها والمواصفات المطلوبة لكل وظيفة والوظائف الشاغرة.

٣- وضع الأهداف... بعد ذلك يمكن للفرد تحديد أهدافه الوظيفية «قصيرة الأجل وطويلة الأجل، ويجب أن تتلاءم الأهداف مع قدراته وتتوافق مع تصوره الشخصي.

٤- إعداد الخطط... وهي تشمل الخطوات التي يسلكها الفرد وصولاً إلى أهدافه المرجوة ويجب عليه استشارة المسؤولين عنه لمساعدته في تحديد الإجراءات المناسبة لتحقيق أهدافه الوظيفية، كما يجب عليه أن يبدأ بالتخطيط للخبرات التي يمكن أن يكتسبها في الأجل القصير أثناء العمل والأنشطة التدريبية المفيدة خارج العمل، ثم بعد ذلك يخطط لمشروعاته طويلة الأجل.

٥- تنفيذ الخطط... وهنا يلزم أن يتم التنظيم بالمناخ التديمي، وتشجيع المديرين في كل المستويات الإدارية مساعدة مرؤوسيه في تطوير مساراتهم الوظيفية. ومن الإجراءات اللازمة التي يمكن اتخاذها لتنفيذ الخطط: التنقلات الوظيفية المؤقتة وشغل مكان المدير أثناء إجازته وبرامج التدريب أثناء العمل.

ثانياً: إدارة المسار الوظيفي والتي تشمل العناصر الآتية:

١- التكامل مع خطط الموارد البشرية... يعتبر تخطيط الموارد البشرية نقطة البداية لإدارة المسار الوظيفي باعتباره الأساس لوضع معظم برامج الأفراد في المنظمة، حيث يتم تحديد حجم العمالة الحالية كما وكيفا والاحتياجات المتوقعة في المستقبل.

٢- وهي المرحلة التنفيذية يتم تغيير الأفراد وتدريبهم وتقييمهم ونقلهم وترقيتهم وتوجيههم.

٣- تصميم المسارات الوظيفية... حيث يتم جمع التوصيفات عن كل الوظائف بالمنظمة، وتصميم المسارات الوظيفية بحيث تتضمن كل وظيفة تالية في المسار مهارة جديدة لم تكن موجودة من قبل في الوظيفة السابقة، ولذلك فإنه عندما ينتقل الفرد من وظيفة إلى وظيفة أخرى تالية في نفس المسار الوظيفي فإنه يحتاج لاكتساب المهارات الجديدة فقط. اللازمة لهذه الوظيفة.

٤- نشر المعلومات عن المسار الوظيفي... حيث يتم إعداد كتيب وصفي يحتوي على فرص التوظيف والمسارات المتاحة بالمنظمة لجميع الأفراد.

٥- نشر المعلومات عن الوظائف الشاغرة... يجب الإعلان عن كل الفرص الوظيفية وأن يتضمن الإعلان موجزا عن الواجبات الوظيفية وكذا المواصفات المطلوبة لشغلها وأجر الوظيفة وموقعها التطوير.

٦- تقييم أداء العاملين... يساهم تقييم الأداء بدرجة كبيرة في توفير المعلومات الجيدة لتطوير المسار الوظيفي.

٧- تقديم المشورة في مجال تطوير المسار الوظيفي... عن طريق:

١/٦: المدير من خلال المقابلة مع المرؤوس لمناقشة تقرير الأداء وتبادل وجهات النظر حول فرص تطوير المسار الوظيفي مثل فرص التدريب وحمل مسئوليات جديدة.

٢/٦: إدارة الأفراد حيث تتوافر رؤية موسعة عن الفرص الوظيفية، وتعريف العاملين بالأساليب الممكنة والمتاحة للتدريب والتطوير.

٣/٦: حلقات دراسية حرة متعلقة بتطوير المسار الوظيفي... حيث يمر المشاركون بسلسلة من التدريبات تساعد في تخطيط مساهم الوظيفي.

٧- دور الخبرة العملية في التطوير «اكتساب الفرد خبرات جديدة... من طريق مجموعة من الخبرات المخططة تساعد على التعليم واكتساب المعرفة والمهارات اللازمة. ومن أمثال التدريبات المخططة: التعيينات المؤقتة - الترقية - النقل الجانبي المؤقت وذلك لتعليم مهارات معينة.

٨- دور المدير في تطوير المسارات الوظيفية... يكون من خلال تطوير مهارات العاملين لديه وتنميتهم وتقديمهم وعدم التحكم في منعهم من الترقى.

٩- مراعاة ظروف العاملين... يجب مراعاة ظروف العاملين عند وضع برامج تطوير المسار الوظيفي، فلا يرقى موظف مثلاً وينقل بعيداً عن مكان عائلته مما قد يسبب ضغوطاً أسرية.

١٠ دور الفرد والمنظمة في برامج تطوير المسارات الوظيفية... مما سبق يتضح أن دور الفرد في برنامج تطوير المسارات الوظيفية هو تحديد مستويات المعرفة والمهارات والقدرات والاهتمامات ونوعيات القيم، ومحاولة البحث عن المعلومات عن فرص التقدم الوظيفي وتحديد أهدافه المستقبلية.

أما المنظمة فهي مسؤولة عن توفير الدعم لجهود الأفراد في تقييم قدراتهم والالتحاق ببرامج التدريب أو التطوير الوظيفي، ويتوقف نجاح برامج المسارات الوظيفية على مدى الدعم والتأييد الذي تظهره إدارة المنظمة.

كما أن أفضل فرص تحقيق أهداف المسارات الوظيفية تتولد عندما تمتزج مبادرات الأفراد مع اتجاهات النمو أو التطوير في المنظمة.

كما يجب عند تصميم وتنفيذ نظام التطوير الوظيفي أو المهنى أن يعكس أهداف وثقافة المنظمة وفلسفة إدارة الموارد البشرية بشأن كيفية تحقيقها حيث يمكن تزويد العاملين بمجموعة واضحة من التوقعات والتوجيهات لتطوير وظائفهم، وبذلك يمكن المخرج بين الأهداف الفردية،

تخطيط المسار الوظيفي كأحد أدوات جودة الإدارة وتحقيق أهداف المنظمة

والتنظيمية أو بمعنى آخر الربط بين الاحتياجات التنظيمية والاحتياجات الفردية بالطريقة التي تساهم في تحقيق رضا العاملين وتحقيق الأهداف الإستراتيجية للمنظمة في ذات الوقت. ■ جودة الإدارة وإنجاز أهداف المنظمة من خلال نجاحها في إدارة المسارات الوظيفية للأفراد... يمكن الحكم على جودة الإدارة وإنجاز أهداف المنظمة من خلال مدى قدرة المنظمة على إدارة مواردها البشرية بفعالية والتي تتوقف على قدرتها على فهم الحاجات الوظيفية للفرد ومساعدته على إدارة مساره الوظيفي بفاعلية، وذلك يتطلب أن تكون المنظمة:

١- مهتمة باختيار مواردها البشرية... حيث يجب اختيار أفضل فرد في العمل، والذي تكون هناك احتمالات أكبر لإسهامه في المنظمة، وهذا يتطلب أن تفهم المنظمة لنوعية المهن أو للمسارات الوظيفية التي تقدمها والقيم المهنية التي تتوافق مع أهدافها وتوقعاتها.

٢- تنمية واستخدام مواردها البشرية... حيث يجب أن تساعد المنظمة أفرادها على تخطيط وإدارة مساراتهم الوظيفية وتدرس تخطيط المسار الوظيفي وأنظمة تقييم الأداء التصميمية والاستشارات المهنية أو الوظيفية.

٣- إدارة المرسوب أو الجمود الوظيفي... حيث يتم تصنيف المستقبل الوظيفي الإداري للعاملين إلى: (أ) حديثي التعيين... وهم الأفراد ذوي

الاحتمالات العالية للترقي والتقدم الوظيفي.

(ب) المتميزون... وهم الأفراد الذين يؤدون أعمالاً متميزة، ويحققون مستويات عالية من الأداء، ولديهم استعدادات واحتمالات عالية للاستمرار في هذا التقدم والنمو، وهؤلاء هم الأفراد سريعى الخطى في مسارهم الوظيفي.

(ج) المستوطنون في العمل... وهم الأفراد الذين يكون مستوى أدائهم مرضياً، ولكن فرصهم للترقي قليلة أو محدودة، وهم يمثلون الغالبية العظمى في المنظمات.

(د) عديمى الفائدة للمنظمة... وهم الأفراد الذين يكون أدائهم غير مرضى، وليس لديهم فرص للترقي في المنظمة.

وذلك يتطلب من المنظمة:

١- محاولة منع حدوث مشكلة الجمود الوظيفي.

٢- تحسين المتابعة والإشراف للاكتشاف المبكر للمشكلة عند ظهورها.

٣- علاج المشكلة بمجرد ظهورها حيث يتم مساعدة الأفراد الجامدين المستوطنين في العمل، على التكيف وإفهامهم أنهم غير فاشلين حيث توجد طرق فرعية أو بديلة أخرى متاحة أمامهم للنمو والتطور الشخصي.

وبالنسبة للأفراد عديمى الفائدة يتم إعادة تأهيلهم عن طريق:

١/٣: إشراكهم في ندوات لمناقشة طرق حل حديثة لبعض المشاكل أو تكليفهم بمهام مميزة بما يشعرون بالتقدير من الآخرين.

٢/٣: مناقشته في الوظيفة التي يقوم بها والربط بين أدائه في وظيفته والأهداف الكلية للمنظمة لما يحققه له الرضا عن وظيفته الحالية.

٣/٣: استخدام برامج التنمية الذاتية والتطوير الواقعية التي تساعد على أن يكون في أفضل مستوى في وظيفته الحالية.

٤/٣: عدم إهمال هذه الفئة من الأفراد حيث أن ذلك يؤدي إلى تفاقم

وزيادة حدة المشكلة.

٤- تركيز المنظمة على توفير فرص مهنية مستقبلية عادلة ومتكافئة وتنمية أساليب عادلة للتقييم... حيث يتم تقييم الأفراد المرشحين للترقية على أساس كفاءتهم ومهاراتهم وقدراتهم واستعداداتهم وليس على أساس معايير غير موضوعية مثل العمر والجنس أو النوع أو العنصر أو الديانة.

٥- الاهتمام بالمشاكل والمسئوليات الأسرية للفرد... ففشل المنظمة في مساعدة الفرد في إيجاد حلول للمشاكل التي تعوق تحقيق التوازن بين العمل والأسرة، قد يجعلها تفقد أفضل عناصرها البشرية.

لذلك يفضل تقديم فرص العمل نصف الوقت ودار لرعاية أطفال العاملين وذلك كمحاولة للإبقاء على الأفراد الكفاء الذين لديهم صراعات بين العمل والأسرة.

إن فهم متطلبات العمل والأسرة التي تواجه الفرد في المراحل المختلفة لمساره الوظيفي يتطلب من المنظمة جذب، ودفع وتحفيز والإبقاء على القوى العاملة الفعالة.

المراجع المستخدمة:

- ١- الجهاز المركزي للتخطيط والإدارة - سياسة الترقى في الوظيفة العامة ١٩٩١.
- ٢- مركز البحوث والدراسات التجارية- كلية التجارة - جامعة القاهرة، نظم إعداد وتهيئة القيادات الإدارية بالتطبيق على الجهاز الإدارى للدولة في مصر، يونيو ٢٠٠٠.
- ٣- د. جمال الدين محمد المرسى، الإدارة الإستراتيجية للموارد البشرية، الدخول لتحقيق ميزة تنافسية للمنظمة القرن الحادى والعشرين، «الدار الجامعية ٢٠٠٣».
- ٤- بارى كشواى، إدارة الموارد البشرية، «دار الفاروق للنشر والتوزيع ٢٠٠٣».
- ٥- د. رابية حسن، مدخل استراتيجى لتخطيط وتنمية الموارد البشرية، «دار الجامعية ٢٠٠٥».

إن من أحب الناس إلى وأقربهم مني مجلسا يوم القيامة إمام عال، لا تزال هذه الأمة بخير ما إذا قامت صدقت وإذا حكمت عدلت، أما عن الأفعال فإن واقعة الصفاحي سواد عندما كان (عليه السلام) يسوي الصفاح أول دليل على ذلك.

وعلى مدى القصة الحسنة للرسول (عليه السلام) سار الخلفاء الراشدين من بعده (عليه السلام) ومن ذلك قصة الفارق عمر مع محمد بن عمرو ابن العاص والقبضي المصري عندما فاز عليه في السباق، وعلى ابن أبي طالب عندما خاضع يهوديا من أجل درعه أمام قاضيه شريح فحكم ضده لصالح اليهودي فأسلم اليهودي لما رآه من عدالة مطلقة مطبقة في الإسلام.

٢. المساواة (تعريفها، مصدرها، صورها) ..

تعريفها ..

المساواة هي عدم التفرقة بين الناس على أساس اللون، الجنس، السيادة، الرتبة، المركز الاجتماعي... الخ لأن المساواة في الإسلام عقيدة إيمانية وليست مطلب سياسي أو اجتماعي كما هو الحال في النظم الوضعية الحديثة لأنها تجد أسسها في الكتاب والسنة على التفصيل التالي:

.. المصدر الأول: القرآن الكريم: ..

قال تعالى «يأياها الناس أنا خلقناكم من ذكر وأنثى وجعلناكم شعوبا وقبائل لتعارفوا إن أكرمكم عند الله اتقاكم»، «يأياها الناس اتقوا ربكم الذي خلقكم من نفس واحدة وخلق منها زوجها، صدق الله العظيم».

.. المصدر الثاني: السنة النبوية الشريفة: ..

وهي زاخرة بما يدل على أن الرسول الكريم كان منهجه المساواة بين جميع الناس حيث قال (عليه السلام) «كلكم لأدم وأدم من تراب»، «ليس لعربي فضل على أجنبي إلا بالتقوى والعمل الصالح»، ويتضح من ذلك أن الإسلام قد أسقط جميع أنواع التمييز العنصري والطبقي منذ ما يقرب من ١٥٠٠ سنة وقبل ظهور جمعيات حقوق الإنسان الحديثة علما بأن الحرب العالمية الثانية قامت على أساس عنصري وهو سيادة الجنس الأثري (الجرماني) للعالم مما أدى إلى وفاة حوالي ٤٩ مليون إنسان.

.. صور المساواة في الإسلام: نماذج لمبدأ الشفافية الإدارية،

الصورة الأولى: المساواة أمام القانون: ..

الكل في الإسلام أمام القانون سواء وأكبر دليل على ذلك واقعة الأميرة المخزومية التي سرقت وجاء أسامة بن زائد ينتشف لها عند رسول الله فقال (ص) قوله الشهيرة «يا أسامة أتشفع في أحد من حدود الله ثم أغتسل بالماء وأقار أيها الناس أنما ملك الذين من قبلكم أنهم كانوا إذا سرق الشريف تركوه وإذا سرق الضعيف أقاموا عليه الحد والله لو أن فاطمة بنت محمد سرقت لقطعت يدها ولعُلِقَ». الصورة الثانية: المساواة أمام القضاء: ..

لم يستثن النظام القضائي الإسلامي أحدا مهما سمت مكانته في الخضوع لأحكام الشريعة الإسلامية عند المخالفة ولهذا لم يعرف نظام المحاكم الخاصة لرئيس الجمهورية والوزراء المنصوص عليها الآن في جميع القوانين المعاصرة عندما تتم محاكمتهم.

مثال ذلك: أن عليا رضي الله عنه «عندما كان أميراً للمؤمنين خاسم ذميين فذهب معه إلى القاضي الذي قام من مجلسه مستقبلا إياه ومرحبا به فقال له هذا أول ظلمك، ولذلك نجد أن الفارق عمر كان قد وصي قاضية أبو موسى الأشعري بالآتي «أس بين الناس في مجلسك ووجهك وعملك حتي لا يأس الضعيف من عدلك ولا يطمع الشريف في ضعفك، هذه هي الأدوية الناجمة لأمراض العدالة والمساواة القائمة».

الصورة الثالثة: المساواة في تولي الوظائف العامة: ..

وهذا هو نهج الله تعالى في كتابه الكريم إذ حدد شروطا معينة يجب أن تتوافر فيها يرشح لتولي الوظائف العامة حيث قال تعالى «خير من استأجرت القوى الأميين» صدق الله العظيم وبالتالي يجب أن تتوافر في المرشح للوظيفة العامة هما القوة والافتقار في مجال تخصصه مع الأمانة والورع الديني حتى لا يظلم أحد من الرعية التي ولي عليها وبناء على ذلك قال (عليه السلام) «من ولي أمر المسلمين شيئا فولى رجلا وهو يجحد من هو أصلح منه فقد خال الله ورسوله»، وقد ضرب (عليه السلام) المثل للفقراء في تطبيق هذا المبدأ على آل بيته حيث قال (عليه السلام) «لعمد الجاس عندما طلب منه أن يستعمله» لأن والله يأثم لا تولى هذا الأمر أحدا يظلمه، لأن منهجه (عليه السلام) هو اختيار الأصح قبل الصالح حتى ولو كان ذي قرية ولذلك قال (ص) «محررا جسامعة المسلمين» إذ ضيعت الأمانة انتظروا الساعة فتليل وما أضاعتها قال أن يسند الزمري إلى غير أهله «وهذا هو ماعنيش هي وقتنا الحالي وسبب تخلفنا على الأمم الأخرى».

الصورة الرابعة: المساواة في تحمل التكاليف العامة: وسيلة الإسلام الأساسية في هذا المجال هي الزكاة وهي واجب ديني اجتماعي حيث قال تعالى «والذين في أموالهم حق معلوم للسائل والمحروم، صدق الله العظيم».

وبالزكاة تتحقق المساواة بين القادرين وبعضهم ببعض فهي هؤلاء والفقراء وذلك من طريق إعادة توزيع الدخل بين هؤلاء وأولئك ومن ثم تقريب الفوارق بين الطبقات في المجتمع الإسلامي على أساس القوة والتمتع والرحمة مما يؤدي إلى إحداث التوازن الاقتصادي والأمن الاجتماعي اللذين يبدان من الدعائم الأساسية التي تحقق الرضا بين أفراد المجتمع الواحد والذي يؤدي بدوره إلى التقدم والرفق والازدهار في جميع مناحي الحياة.

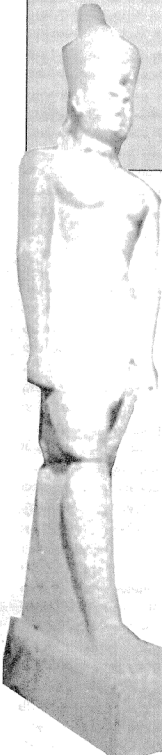
ث. من جماع ما نقدت يتأكد لنا ولكل منصف ومما لا يدع معه مجالا للشك أن نظام الإدارة الإسلامية في صدر الإسلام (العصر الذهبي) للفتوح والحضارة الإسلامية كان يقوم على الشفافية المطلقة المستمدة من المبادئ والأسس التي تقوم عليها الشريعة الإسلامية من شوري، عدل، مساواة، فدية حسنة. كما سبق بيانه والتي أدت إلى إسقاط جميع الفوارق الطبقي والتمييز العنصري وقد كان الرسول الكريم (ص) قدوة حسنة لأصحابه في تطبيق تعاليم الدين الإسلامي على نفسه وآل بيته كما رأينا مما حدا بالخلفاء الراشدين حين آل إليهم الزمير بتطبيق تلك الأسس والمبادئ على أنفسهم قبل الرعية (وكم في رسول الله أسوة حسنة) ليكونوا الناس لهم وذلك لإدراكهم رضوان الله عليهم إن الناس على دين ملوكهم وهذا ما أكدته الفارق عمر بقوله «أن الرعية مؤدبة إلى الإمام ما أدى الإمام إلى الله فإن رتع الإمام رتعوا» وبينما حفظت استمرت نفوس الرعية وأمانت فلوهم وتفاؤوا في العمل والجهاد في سبيل الله وازدهرت الحضارة الإسلامية وعمهم الخير الأمن والأمان وخضعت لهم معلومة شعوب الأرض وهزموا القوة العنصرية في ٤٠ ألف مقاتل والروم كانوا ٢٠٠ ألف مقاتل. وإذا كان ذلك كذلك فإذا نحن المسلمين هكذا لأن متخلفون عن باقي العالم في وقتنا الحاضر فإن ذلك يرجع من وجهة نظري إلى الجصور الذي أصاب المسلمين نتيجة لقرون الظلام التي عاشوها بعيدا عن تطبيق تعاليم الإسلام في حياتهم الخاصة والعامة لأن الله تعالى أخرجنا بالإسلام من الظلمات إلى النور فتركنا النور ورجعنا بإرادتنا إلى الظلمات وذلك عندما هجرنا العمل بمبادئ الإسلام الربانية السمحة على نحو ما سبق بيانه آنفا، ويوم يدرك المسلمون جهر عقيدتهم ويعملوا بها ويجعلوا دستور حياتهم وليس مجرد مادة ضمن مواد مسائرتهم الوضعية فإنهم سوف يعودوا أسيادا كما كانوا في الماضي الخالم المضي الذي يحق لنا أن نفرخ به على مر العصور وقد تنبأ الفارق عمر بما سيكون عليه حال المسلمين في هذه الأيام حين قال في بلاغه خالقة لأبي عبيدة الجراح «إن العرب كانوا أقل وأذل وأحق الناس فاعزهم الله بإسلامهم فهما طلبوا العززة بغيره أذلهم الله وهذا هو ما تحقق الآن مع الآسف».

.. المراجع: ..

١. عمر بن الخطاب وأصول السياسة والإدارة الحديثة للدكتور / سليمان الطماوي الطبعة الأولى ١٩٩٦م.
٢. أصول التنظيم والإدارة في النظم الوضعية الإسلامية للدكتور / رمضان بطيح طبعة ١٩٩٨م.
٣. الإدارة والشفافية الطريق للتقدم والازدهار الإداري للدكتور / سامي الطخوي طبعة ٢٠٠٩م.

الطبقة القانونية لشركات السيامة

وإمكانية إدراجها في البورصة (بحث محكم)



العولمة، القرية العالمية، المجتمع الكوني، كلها مترادفات تشير إلى الموجة التي تهدف إلى إزالة الحواجز بين الدول، وسواء كانت هذه الحواجز ثقافية أو اقتصادية أو تجارية وأخيراً سياسية، وقد بشر أنصار هذا الاتجاه بأنه سيعود بالفائدة والخير العميم على كافة البشر، فهو سيضمن لهم إزالة قيودهم التي تضعها الدول على كافة مظاهر حياتهم، فيصبح بإمكان الإنسان في أي مكان أن يستفيد مما حققه الإنسان في مكان آخر من تقدم ثقافي واقتصادي وتجاري.

أوروبواي سنة ١٩٩٥ والتي أثمرت اتفاقيات تحرير التجارة في مجال السلع ٣٥ وفي مجال الخدمات GATS في مجال الجوانب التجارية المرتبطة بحقوق الملكية الفكرية T.RIPS

ونتيجة للمنافسة الشرسة التي وضعت قواعدها هذه الشركات العملاقة أصبحت الشركات والمؤسسات الوطنية غير قادرة على مجابهتها، وخصوصاً بعد أن كبلت الاتفاقيات الدولية من قدرة الدول الصغرى على حماية شركاتها ومؤسساتها، فوجدنا العديد من هذه الشركات أغلق نشاطه وخرج من السوق، والبعض الآخر تحول إلى مجرد وكلاء وموزعين لهذه الشركات العملاقة، وبقي القليل من هذه الشركات وهو يحاول أن يقف في مواجهة هذا التيار الجارف، حتى أن الشركات

والمؤسسات العامة والتي كانت تملكها الدولة أو تملك جانب منها، والتي كانت عاملاً مهماً

إلا أنه بتطبيق هذا المفهوم أو هذا الاتجاه على أرض الواقع شوهت نتائج مختلفة، إذ أنه حقق مزيداً من سيطرة وهيمنة الدول الكبرى على الدول الصغرى، أو بمعنى أكثر تحديداً الشركات العملاقة متعددة الجنسيات التابعة لهذه الدول - أو التي تتبعها هذه الدول - على مختلف أوجه حياة البشر في الدول الصغيرة، وتمثلت أبرز أوجه السيطرة في المجال الاقتصادي والتجاري باعتبار أنه الجانب الأهم الذي يعنى هذه الشركات، بل استطاعت هذه الشركات أن تدفع دولها إلى أن تضعف في اتجاه إبرام اتفاقيات ثنائية وإقليمية ودولية لتحقيق مصالحها، ولتحد من قدرة الدول الصغرى في أن تضع القيود التي من خلالها تستطيع أن تحافظ على مصالحها، ولعل أهم مثال على ذلك جولات

التجارة الحرة التي أثمرت أهم اتفاقيات عقدت على مر التاريخ الإنساني من حيث تأثيرها على حياة البشر في كافة أرجاء المعمورة، وكان أهمها اتفاقيات جولة

إعداد:

د. محمد أحمد الشرييني

د. هالة فؤاد توفيق

الطبيعة القانونية

لشركات السياحة وإمكانية

إدراجها في البورصة

في تحقيق موازنة الأسعار بالسوق الوطني بدأت تصبياً رواج الخصصة، أي أن الحكومات بدأت في بيع شركاتها ومؤسساتها للشركات المتعددة الجنسيات- أو من يملكها- وهذا ما حدا بأحد علماء الاقتصاد الأمريكيين^(١) إلى التحذير من الأثر الضار الذي يمكن أن يصيب الخدمات العامة التي تقدمها الدولة لمواطنيها نتيجة قلة مواردها بعد بيع شركاتها.

وقد تأثر القطاع السياحي- كغيره من القطاعات- فلم تعد الشركات المكونة لهذا القطاع قادرة على المنافسة بفاعلية، وهو ما أثر بشكل كبير على أرباحها، وذلك دفع بعضها إلى التوقف عن نشاطها، وكان لابد للشركات القائمة حتى تظل في السوق أن تدعم من مركزها المالي بشكل كبير من خلال التوسع في نشاطها وتحقيق المزيد من الانتشار والمزيد من الجودة، فكان السبيل الوحيد متاح لهذه الشركات هو الاقتراض من البنوك إلا أن أرباحها الغزيرة كانت تقلل كاهلها، وبدلاً من أن تدعم القطاع السياحي - وبالأخص في مصر- قطاع مرن يتأثر بالأوضاع السياسية والأمنية للبلاد بشكل كبير، ولا يخفى على أحد تأثير الهجمات الإرهابية على قطاع السياحة في مصر.^(٢)

كل هذا دفعا إلى التساؤل لماذا لم تلجأ شركات السياحة للاستفادة من الميزات التي حققها أشكال معينة من الشركات - وخصوصاً رأس المال الكثيف- مثل شركات المساهمة وشركات التوصية بالأسهم؟ وقادنا هذا التساؤل إلى تساؤل آخر هل توجد عقبات قانونية تحول بين شركات السياحة وبين ارتداء ثوب الشركات المنوه عنها، وبما يعنيه ذلك من إمكانية إدراج أسهمها في البورصة؟ وقادنا التساؤل السابق إلى تساؤل أخير، فإذا كانت هناك عقبات فهل تتمثل في قانون شركات السياحة؟ أو القانون التجاري؟ أو قانون الشركات؟ أو قانون هيئة سوق المال.

الأسئلة السابقة - وغيرها- هي التي دفعتنا إلى أن نلخص هذا البحث لنحاول الإجابة عليها، والوصول إلى نتائج نضعها تحت بصير المشرع والخبراء المتخصصين في هذا المجال، ولعلها تكون بداية لأبحاث أخرى، تهدف إلى تدعيم

موقع شركاتنا في المنافسة الهائلة التي تواجهها عالمياً.

وستناول هذا البحث على ضوء التشريع المصري والإماراتي، مع التركيز بالنسبة للتشريع الأخير على النظام القانوني لإمارة دبي، وذلك تقديراً منا للتجربة الرائدة التي حققتها دولة الإمارات- وخاصة إمارة دبي- في مجال النهضة السياحية الشاملة.

وسوف تقسم بحثنا إلى فصلين: نتناول في الفصل الأول، الطبيعة القانونية لشركات السياحة، وفي الفصل الثاني، إمكانية إدراج شركات السياحة في البورصة.

الفصل الأول

الطبيعة القانونية لشركات السياحة

تقسيم-

سنتناول في هذا الفصل الأشكال القانونية لشركات بصفة عامة، وذلك في مبحث أول وفي المبحث الثاني، نتناول الشكل القانوني الذي تظهر عليه شركات السياحة.

المبحث الأول- الأشكال القانونية لشركات السياحة- تقسيم-

سنعالج في هذا المبحث، المقصود بالشركة، والتفرقة بين الشركات المدنية والشركات التجارية، وأخيراً الأشكال المختلفة للشركات التجارية.

أولاً، المقصود بالشركة-

الشركة هي عقد بمقتضاه يلتزم شخصان أو أكثر بأن يساهم كل منهم في مشروع مالي، وذلك بتقديم حصة من مال أو من عمل، لاقتسام ما قد ينشأ عن هذا المشروع من ربح أو خسارة.^(٣)

أو هي عقد يلتزم بمقتضاه شخصان أو أكثر بأن يساهم كل منهم في مشروع اقتصادي يستهدف الربح، وذلك بتقديم حصة من مال أو عمل، واقتسام ما ينشأ عن المشروع من ربح أو خسارة، ويشمل المشروع الاقتصادي كل نشاط تجاري أو مائي أو صناعي أو زراعي أو عقاري أو غيره من أوجه النشاط الاقتصادي.^(٤)

فالشركة وفقاً للتعريفين السابقين هي عقد، وبما يتطلبه ذلك من جانب إرادي من جانب الشركاء لإبرام هذا العقد، وعقد الشركة من العقود المسماة، إذ تدخل المشرع - في النظام القانوني المصري والإماراتي- ووضع تنظيمياً مفصلاً له، سواء من خلال القانون المدني أو التجاري أو من خلال قانون متخصص للشركات.

ومع التسليم بأن عقد الشركة عقد، إلا أنه

يتميز عن غيره من العقود، فيترتب على إبرام هذا العقد وجود شخصية معنوية مستقلة للشركة تختلف عن شخصية الشركاء فيها، وبما يترتب على ذلك من آثار قانونية، كما أن هذا العقد يستهدف تحقيق مصالح الشركاء والشركة على حد سواء، أي يقوم -على خلاف العديد من العقود- على اتحاد المصالح وليس على تعارضها.^(٥)

ولعقد الشركة عدة أركان يقوم عليها، ويمكن تقسيم هذه الأركان إلى ثلاثة مجموعات: الأولى- الأركان الموضوعية العامة، والثانية- الأركان الموضوعية الخاصة، والأخيرة الأركان الشكلية.

أما الأركان الموضوعية العامة فهي ذاتها الأركان التي يقوم عليها أي عقد، وهي الرضا والأهلية والمحل والسبب، وعن ركن الرضا، فيجب أن ينصب على شروط العقد جميعاً، أي على رأس مال الشركة وغرضها ومبناها وكيفية إبرامها، وبغير ذلك من الشروط، ويجب أن يكون الرضا صحيحاً وخالياً أي من عيب، وأما عن الأهلية، فيجب أن يتمتع المتعاقد بالأهلية الخاصة لأعمال التصرف، أي أن يكون ممن بلغ إحدى وعشرين سنة ميلادية، ولم يعثره عارض من عوارض الأهلية، وعن ركن المحل، فمحل عقد الشركة هو المشروع الذي يلتزم المتعاقدون بالمساهمة فيه بتقديم حصة من مال أو عمل، ويجب أن يكون هذا المحل مشروعاً وبغير مخالف للنظام العام والآداب، وأخيراً يجب توافر ركن السبب، أي الباعث الدافع على التعاقد، والباعث هنا يتمثل في تحقيق غرض الشركة المتجسد في استغلال مشروع مالي معين، وهو بهذا المعنى يختلص بمحل العقد. بحيث يصبح المحل والسبب في عقد الشركة شيئاً واحداً.^(٦)

وبالنظر إلى الأركان الموضوعية الخاصة لعقد الشركة نجد أنها تتمثل في تعدد الشركاء وتقديم الحصص، واقتسام الأرباح والخسائر، ونية الاشتراك، وعن ركن تعدد الشركاء، فهو أمر مستفاد من تعريف عقد الشركة ذاته، فهو أمر ضروري لقيام عقد الشركة، فليس هناك في النظامين القانونيين المصري والإماراتي- على خلاف بعض الأنظمة الأخرى كالنظام الإنجليزي- ما يُعرف بشركة الرجل الواحد. وهذا الركن ليس لازم حسب لقيام الشركة، بل وكذلك لبقائها واستمرارها، وبالتالي فإن الشركة تعتبر منقضية إذا اجتمعت حصصها أو أسهمها كلها في يد شريك واحد، وعن ركن تقديم الحصص، فلن ينقصد العقد صحيحاً

ينبغي أن يقوم كل متعاقد بتقديم الحصة التي تعهد بها، وذلك لأن رأس مال الشركة يتربك من مجموع هذه الحصص، وأما عن انقسام الأرباح والخسائر، فهو من الأركان الجوهرية، فهو الذي يفرق بين الشركة وما قد يشبهه بين أنظمة أخرى كالمجتمعية، وطريقة انقسام الأرباح والخسائر مرحومة باتفاق الشركاء، أي أنها متروكة لإرادتهم ينظمونها كيفما يشاؤون، غير أن هذه المشبهة مقيدة بعدم جواز أن يتضمن عقد الشركة شرطاً يقضى بحرمان أحد الشركاء من الأرباح، أو بإعفائه من الخسائر، وآخر هذه الأركان هو نية المشاركة أو الاشتراك، وهي رغبة إرادية تدفع الشركاء إلى التعاون فيما بينهم تعاوناً إيجابياً وعلى قدم المساواة من أجل تحقيق أهداف الشركة.^(١٢)

وأخيراً الأركان الشكلية لعقد الشركة، فهي تتمثل في الكتابة والشهر، أما عن الكتابة فهي لازمة لانعقاد عقد الشركة صحيحاً، فهي ركن من الأركان وليست وسيلة للإثبات، وعلى ذلك فقد عرفت الشركة غير المكتوب بعد اعتدلاً بأطال.^(١٣) والركن الثاني هو الشهر، ولا يعد هذا الركن شرط صراحة، وإنما هو شرط لنفاذ العقد في مواجهة الغير.^(١٤)

وبالنسبة للشركات التجارية تحديداً - وهي التي تهمنا في هذا المقام - فقد تطلب المشرع التجاري شهر عقودها التأسيسية، وذلك باستثناء شركة المحاصة نظراً لعدم تمتعها بالشخصية المعنوية، ويقع هذا الشهر طبقاً للإجراءات والأوضاع التي يحددها القانون، ولقد رتب المشرع على تخلف هذا الإجراء جزاءً قاسياً يتمثل في البطلان، بل إنه علق تمتع بعض الشركات بالشخصية المعنوية على إتمام هذا الإجراء.^(١٥)

ثانياً - التفرقة بين الشركات المدنية والشركات التجارية -

يقتصد بالشركة المدنية هي المشروع الجماعي الذي يهدف إلى تحقيق الربح من خلال ممارسة بعض الأعمال المدنية، وتتخذ هذه الشركة أحد الأشكال المنصوص عليها في قانون المعاملات المدنية، كشركة الاستغلال الزراعي، والشركات المهنية التي تتكون بين عدد من المحامين أو المهندسين لإدارة مكتب للمحاماة أو الاستشارات القانونية أو الهندسية.

أما الشركات التجارية، فهي ذلك المشروع الجماعي الذي يهدف إلى تحقيق الربح من خلال ممارسة أحد الأعمال التجارية، متى اتخذ هذا المشروع أحد الأشكال المنصوص عليها في قانون الشركات التجارية، وعلى ذلك تعتبر

الشركة تجارية إذا قامت بالأعمال التجارية، سواء أكانت هذه الأعمال تجارية بطبيعتها، أو كانت لا تعد كذلك إلا إذا تمت ممارستها على سبيل الاحتراف، ويأخذ حكم الشركة التجارية أيضاً، ما يسمى بالشركة المدنية ذات الشكل التجاري، أي الشركة التي تباشر نشاطاً مدنياً، ولكنها تتخذ أحد أشكال الشركات التجارية.^(١٦)

ويتضح مما سبق الفرق بين الشركات المدنية والتجارية، فبينما كلاهما يهدف إلى تحقيق الربح، إلا أن الشركات المدنية تخضع للقانون المدني، بينما الشركات التجارية تخضع للقانون التجاري، وبما يترتب على ذلك من اختلاف في نظام تأسيسها وفي مباشرة نشاطها وفي اقتضاها.

ثالثاً - الأشكال المختلفة للشركات التجارية -

هناك عدة معايير لتقسيم هذه الشركات، إلا أن المعيار الأشهر هو الذي يقسم هذه الشركات إلى ثلاث طوائف الأولى هي شركات الأشخاص، والثانية هي شركات الأموال، وأخيراً شركات المختلطة.

أما عن الطائفة الأولى، فهي الشركات التي تقوم على الاعتبار الشخصي، فخصيصة الشريك لها دور أساسي ورئيسي في قيامها واستمرارها وانقضاءها، فهي لا تقوم إلا بين عدد قليل من الأشخاص يعرف بعضهم بعضاً ويثق كل منهم بالأخر، وتشمل هذه الطائفة عدة أنواع من الشركات هي شركات التضامن، وشركات التوصية البسيطة، وشركات المحاصة، وسنعرض لكل نوع بصفة من التفصيل.

١ - شركات التضامن^(١٧)

تعتبر شركة التضامن من أكثر أنواع الشركات انتشاراً في الحياة العملية - أو كانت إلى وقت قريب - حيث تضطلع بمشروعات الصغرى والمتوسطة، وذلك تأسيساً على ما يتوافر لها من خصائص تمكنها من الحصول على الائتمان بسهولة ويسر من خلال المسؤولية الشخصية والتضامنية للشركاء عن ديون الشركة.

ويمكن تعريف هذه الشركة بأنها الشركة التي تتكون من شريكين أو أكثر يكونون مسئولين بالتضامن في جميع أموالهم عن التزامات الشركة.^(١٨)

ويتبين مما سبق أن هذه الشركة تتميز بميزتين رئيسيتين وهما - الأولى أنها تقوم على الاعتبار الشخصي وليس الاعتبار المالى، الثانية، أن مسؤولية الشريك مسئولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة والتزاماتها،

والقصد بالاعتبار الشخصي، أن هذا النوع من الشركات يفترض قيام مجموعة محدودة من الأشخاص بتكوين شركة للقيام بالمشروعات الصغيرة، وغالباً ما يرتبط هؤلاء بروابط خاصة من القرابة أو الصداقة، بحيث يعتمد كل شريك على وجود غيره من الشركاء واستمراره في الشركة، فجوهر هذه الشركة يقوم على الثقة المتبادلة بين الشركاء، فضلاً عن ثقة الغير بجميع الشركاء، ويترتب على الاعتبار الشخصي الذي تقوم عليه هذه الشركات أنه إذا طرأ على شخصية الشريك ما يؤثر على هذا الاعتبار إهار الأساس الذي بُنيت عليه هذه الشركة، ومن ثم انحلالها تبعاً لذلك، ويترتب على هذا الاعتبار أيضاً أنه - كقاعدة عامة - لا يجوز تداول الحق الناشئ عن الحصة المقدمة من الشريك إلى الشركة، إلا أن هذه القاعدة لا تتعلق بالنظام العام، ومن ثم يجوز الاتفاق على ما يخالفا.

أما عن المسؤولية الشخصية والتضامنية للشركاء في هذا النوع من الشركات فتعني أن للدائن يدين على الشركة أن يرجع على الشريك ليس في حدود حصته فحسب، ولكن في كل أمواله الخاصة، وعلى وجه التضامن.^(١٩)

ويترتب على هذه المسؤولية ثبوت صفة التاجر للشريك التضامن، ومن أهم نتائجها كذلك أنه إذا أشهر إفلاس الشركة تعين حتماً وبقوة القانون إفلاس الشريك، إلا أن العكس غير صحيح، فلا يؤدي إفلاس الشريك إلى إفلاس الشركة، وإن أدى إلى انحلال الشركة لانهايار الأختيار شخصي، ما لم يتفق على استمرار الشركة مع باقي الشركاء.

٢ - شركات التوصية البسيطة -^(٢٠)

شركة التوصية البسيطة هي الشركة التي تتكون من شريك متضامن أو أكثر يكون مسئولاً في جميع أمواله عن التزامات الشركة، ومن شريك موصى أو أكثر لا يكون مسئولاً عن التزامات الشركة إلا بمقدار حصته في رأس المال.^(٢١)

ويظهر من التعريف السابق أن هذه الشركة تضم طائفتين من الشركاء: الطائفة الأولى، هم الشركاء المتضامنون، ويسألون في كل أموالهم مسئولية شخصية وتضامنية، كما هو الحال في شركة التضامن، والطائفة الثانية شركاء موصون، ويسألون فقط في حدود الحصص التي قدموها للشركة.

والمقصود باقتصار مسؤولية الشريك الموصى في حدود حصته من رأس المال، أن هذا الشريك إذا قدم حصته إلى الشركة برئت ذمته ولا

الطبيعة القانونية شركات السياحة وإمكانية إدراجها في البورصة

مسئولية عليه بعد ذلك، ولو هلك أو بددها المدير، إلا أن هناك حالتين استثنائيتين يسأل فيهما الشريك الموصى بمسئولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة: الأولى، إذا أدخل أسم هذا الشريك في عنوان الشركة، وذلك بعلمه ودون اعتراض منه، وذلك حماية للغير الذين تعاملوا مع الشركة على أساس الوضع الظاهر الناتج من وجود اسم هذا الشريك في عنوان الشركة، بما يعنى مسؤوليته التضامنية عن ديونها، أما الحالة الثانية، فهي حالة قيامه بعمل من أعمال الإدارة الخارجية المتصلة بالغير^(١)

٣- شركات المحاصة :-

شركة المحاصة هي الشركة التي تتعدد بين شريكين أو أكثر لا لقتسام الأرباح والخسائر عن محل تجارى أو أكثر يقوم به أحد الشركاء باسمه الخاص.^(٢)

ويتضح من التعريف السابق أن هذه الشركة تتعدد بين شريكين أو أكثر: الأول، ويتعامل مع الغير باسمه الشخصي، ويطلق عليه الشريك الظاهر أو مدير المحاصة، والثاني يستتر خلف الأول، ويطلق عليه الشريك المستتر، على أن يتم توزيع الأرباح والخسائر بين جميع الشركاء طبقاً للشروط المتفق عليها بينهم،

وتتميز هذه الشركة بعدة خصائص، وأهمها: أولاً - أنها شركة مستترة وخفية فهي لا تظهر على مسرح الحياة القانونية، والقصد بالاستتار هنا هو جهل الغير الذي يتعاقد مع الشريك الظاهر بوجود الشركة من الناحية القانونية، وعلى ذلك فخفاها الشركة يتميز بالطابع الإدارى والقانونى^(٣)

ثانياً - هذه الشركة لا تكسب الشخصية المعنوية، وهذا يتفق مع خفاء الشركة، إذ أن ثبوت الشخصية المعنوية لها في مواجهة الغير، يفترض إعلامه بوجود الشركة ابتداءً، ورتبته على هذه الصفة عدم وجود ذمة مالية للشركة مستقلة عن ذمم الشركاء، كما أنها لا تتمتع باسم أو موطن أو جنسية أو عنوان، ولا تخضع لنظام الإفلاس، وإذا اقتضت هذه الشركة إفلاسها لا تخضع للتصفية بالعى القانونى، وإنما يتم تسوية الحسابات بين الشركاء، وهذه التسوية محلها العقد وليس الشركة.

وأما عن الطائفة الثانية من الشركات التجارية، فهي شركات الأموال، وترتكز هذه الشركات في المقام الأول على الاعتبار المالى عند تكوين الشركة وأثناء حياتها وعند انقضاءها، فهدف تكوينها يتم غالباً الالتجاء إلى الجمهور - الذى لا يعرف بعضها بعضاً - للحصول على رأس مالها، وأثناء حياتها يستطیع الشريك الانسحاب منها عن طريق تداول أسهمه، ودون أن يؤثر ذلك على بقائها واستمرارها، وأهم صورها هي شركات المساهمة العامة، والتي سنتناولها بشيء من التفصيل.

شركات المساهمة العامة :-

يختلف هذا النوع من الشركات عن غيرها من الشركات في أنها لا تنشأ بمجرد إبرام عقد تأسيسها، بل لا بد لقبايها اتخاذ عدد من الإجراءات التي نص عليها القانون، وقد يستغرق ذلك وقتاً طويلاً، وهذا أمر ملبى، ذلك لأن هذا النوع من الشركات يشكل خطورة اقتصادية واجتماعية قصوى، نظراً لأنه يعتمد في تمويله بصفة أساسية على الإدخال الوطني.

وتتلخص إجراءات تأسيس هذا النوع من الشركات، في أن يقوم ما يسمى بالمؤسسين بتحرير العقد الابتدائي ونظام الشركة، ثم يقوموا بالسعى إلى جمع رأس المال اللازم لتحقيق غرض الشركة، ويتم دعوة الجمعية التأسيسية للانعقاد بهدف تقويم الحصص العينية إن وجدت، ثم يتم التصديق على نظام الشركة، وتعيين الهيئات الإدارية الأولى، ويتم إخطار الجهات المختصة بتأسيس الشركة، وأخيراً يتم اتخاذ الإجراءات القانونية للشهر، وستعرض لأهم هذه الإجراءات ببعض التفصيل.

أما عن الأعضاء المؤسسين لهذه الشركات، فيقتصد بهم كل من يشترك اشتراكاً فعلياً في تأسيس الشركة بنية تحمل المسؤولية الناشئة عن ذلك.^(٤)

وحرصاً من المشرع على توفير أقصى الضمانات لجمهور المدخرين الذين يكتتبون في أسهم هذا النوع من الشركات، ودرءاً لكل تحايل قد يلجأ إليه المؤسسون الفعليين للشركة للإفلات من المسؤولية الناجمة عن عملية التأسيس - وذلك عن طريق امتناعهم عن التوقيع على العقد الابتدائي للشركة وتسخير أشخاص آخرين للقيام بهذه المهمة - فقد أقام الشرع قرينة قانونية قاطعة مؤداها أن يعتبر مؤسساً - فضلاً عن وقع العقد الابتدائي - كل من طلب ترخيص تأسيس الشركة، أو قدم حصصاً

عينية عند تأسيسها.^(٥) وإمكان قيام شركة المساهمة، اشترط المشرع حداً أدنى من المؤسسين لا ينبغي النزول عنه، فكنص على أن لا يجوز أن يقل عدد الشركاء المؤسسين في شركات المساهمة عن ثلاثة.^(٦)

وإذا كان المشرع قد وضع حداً أدنى لعدد الشركاء، فإنه لم يضع قيوداً على الحد الأقصى الذى قد يبلغ بضعة آلاف أو يزيد في هذا النوع من الشركات، والسبب في أن الحد الأقصى للشركاء لا قيود عليه يرجع إلى قيام هذا الشكل من الشركات على الاعتبار المالى، فالمساهم يهيم في المقام الأول، المضاربة على قيمة ما يحمله من أسهم في أسواق الأوراق المالية، وذلك بقصد الحصول على ربح سريع عن طريق بيعها كلما سحت له فرصة ذلك، ولا يخطر ببال المساهم في هذا النوع من الشركات العمل على قدم المساواة مع غيره من المساهمين، والتعاون معهم تعاوناً إيجابياً، بقصد إنجاح مشروع الشركة أو تحمل مخاطره.

وعن العقد الابتدائي لهذه الشركات، فهو الذى يبدأ به إجراءات التأسيس كما سلف الإشارة، ويتعين أن يشمل هذا العقد أسماء المؤسسين ومهتهم وجنسياتهم وعناوينهم، واسم الشركة وغرضها ومركزها وإدارة المحددة لها، ومقدار رأس المال، وعدد الأسهم وقيمتها وأدوارها، وتعهد المؤسسين بالتقيد بجميع الإجراءات اللازمة لتأسيس الشركة، ولا يتراعى على هذا العقد بمجرد إبرامه - وخلافاً لما هو عليه الحال في شركات الأشخاص - نشوء شركة المساهمة باعتبارها شخصاً معنوياً، إنما هو عقد يبرم بين المؤسسين ويضع على عاتقهم التزامات متبادلة بالسعى إلى اتخاذ ما يلزم من إجراءات لإتمام تأسيس الشركة، ولا يجوز أن يتضمن هذا العقد أية شروط تعفى المؤسسين أو بعضهم من المسؤولية الناجمة عن تأسيس الشركة، أو أية شروط أخرى ينص على سريانها على الشركة بعد إنشائها ما لم تدرج في النظام الأساسي.^(٧)

وجانب العقد الابتدائي يلتزم المؤسسون بتحرير نظام للشركة، ويتضمن هذا النظام بياناً تفصيلياً بكافة القواعد المتصلة بالشركة بعد اكتسابها الشخصية القانونية.

وأما عن رأس مال هذه الشركات، فهو مبلغ من النقود يمثل القيمة الاسمية للحصص النقدية والعينية التي قدمت للشركة عند تأسيسها، ويقسم رأس المال إلى أجزاء متساوية القيمة، ويسمى كلاً منها سهماً، وتطرح هذه الأسهم على الجمهور للاكتتاب فيها، أو يكتتب فيها المؤسسون

وحدهم، ويتولى المؤسسون تقدير رأس المال اللازم للمشروع الذي تنشأ الشركة من أجل تحقيقه.

وقد تبنى المشرع بالنسبة للشركات المساهمة مبدأ تفانتي رأس المال، ومؤدى ذلك لمبدأ أن يكون للشركة رأس مال مخصص به، وهو رأس المال الكلي اللازم للشروع، ورأس المال المصدر، وهو رأس المال اللازم للبدء في المشروع^(٣٠)، ولم يضع المشرع حداً أدنى لرأس مال هذه الشركة، وإنما أحال على اللائحة التنفيذية للقانون لتحديد الحد الأدنى لرأس المال المصدر لكل نوع من أنواع النشاط الذي تمارسه شركات المساهمة، كما تدخل قانون هيئة سوق المال عن طريق لائحته التنفيذية ووضع الحد الأدنى لرأس مال هذه الشركات، وقد فرقت هذه اللائحة بين الشركات التي تطرح أسهمها للاكتتاب العام وبين تلك التي لا تطرح أسهمها للاكتتاب العام، وأوجبت ألا يقل رأس المال الأول عن مليون جنيه، وألا يقل رأس مال الثانية عن ربع مليون جنيه^(٣١)، ولعل السبب الذي دفع المشرع إلى وضع حد أدنى لرأس المال هو الرغبة في قصر نشاط هذه الشركات على المشروعات الاقتصادية الهامة التي تحتاج إلى رؤوس أموال ضخمة، وترك غيرها من المشروعات للأشكال الأخرى من الشركات.

وقد أوجب المشرع تقسيم رأس مال الشركة - كما سلف البيان - إلى أسهم متساوية القيمة، وتحدد القيمة الاسمية للسهم بحيث لا تقل عن خمسة جنيهات ولا تزيد على الألف جنيه^(٣٢). وأوجب المشرع أخيراً ضرورة إخطار الجهة الإدارية المختصة بتأسيس هذه الشركات، وذلك بعد استيفاء المستندات المطلوبة لإنشائها^(٣٣). ويعد هذا عدولاً من المشرع عن اتجاهه السابق والذي كان يتطلب ضرورة الحصول على ترخيص وزاري بتأسيس هذه الشركات.

١ - شركات التوصية بالأسهم -^(٣٤)

شركة التوصية بالأسهم هي شركة يتكون رأس مالها من حصص أو أكثر يملكها شرك متضامن أو أكثر، وأسهم متساوية القيمة يكتبت فيها مساهم أو أكثر، ويمكن تداولها على الوجه الجين

بالقانون^(٣٥) ويتضح من التعريف السابق أن شركة التوصية بالأسهم تتكون من فريقين من الشركاء: شركاء متضامنون مسؤولون عن التزامات الشركة في أموالهم الخاصة مسئولية غير محدودة، وتضامنية في حال تعددهم، ويستوفون صفة التاجر، ويستأثرون بإدارة هذه الشركة، وشركاء مساهمون يتوافق مركزهم مع مركز الشريك الموصى في شركة التوصية البسيطة، من حيث مسئوليتهم المحددة، وعدم اكتسابهم صفة التاجر، ومنعهم من التدخل في الإدارة الخارجية، كما يتوافق مركزهم مع مركز الشريك في شركة المساهمة، وذلك من حيث إن حصصهم تتمثل بأسهم قابلة للتداول، ومن حيث انتفاء الاعتبار الشخصي في حقهم، إذ لا تتأثر الشركة بخروجهم أو بوفاتهم، فهذه الشركة هي شركة توصية بسيطة بالنسبة لشركاء المتضامين، وشركة مساهمة بالنسبة للشركاء المساهمين.

الأصل أن تؤسس هذه الشركة للقيام بأى نشاط طالما أنه نشاط مشروع لا يخالف القانون، غير أن هذا الأصل يرد عليه استثناء هام نص عليه القانون^(٣٦)، وطبقاً لهذا الاستثناء لا يجوز أن تتولى هذه الشركات أعمال التأمين أو أعمال البنوك أو الأذكار أو تلقى الوانغ أو استثمار الأموال لحساب الغير، ولعل تبرير ذلك هو الاختيار الشخصي الذي يتجسد في وجوده هو أو أكثر متضامن تتأثر الشركة في وجودها بما يطرأ على شخصيته من عوارض، وطالما أن مصير الشركة مرتبط بمصير هذا الشريك، فمن الطبيعي أن يُحظر عليها القيام بالأنشطة التي تعتمد في القيام الأول، على الاعتبار المالي، وتمثل هذه الأنشطة في أعمال سائلة البيان.

وعن رأسمال هذه الشركة، فجزء منه يتمثل في حصة نقدية أو عينية يقدمها الشريك المتضامن، وفي الجزء الآخر أسهم تُطرح قيمتها الاسمية في اكتتاب عام على جمهور المخرين كشركات المساهمة، إلا أنه في مثل هذه الشركات يجب أن تكون قيمة كل حصة من حصص الشركاء المتضامين مساوية لقيمة السهم الصادر من الشركة أو مضاعفاته، ويؤدى الشريك المتضامن من حصته إلى الشركة بنات الأوضاع والمواعيد التي يتم بها أداء مقابل الأسهم سواء كان المقابل نقدياً أو عينيّاً^(٣٧).

٢ - الشركات ذات المسئولية المحدودة^(٣٨)

هذا النوع من أكثر الشركات انتشاراً، ولعل السبب في ذلك انفرادها بمجموعة من

الخصائص تجعلها في منزلة وسط بين شركات الأشخاص وشركات المساهمة، فهي تلبى حاجة صغار المستثمرين إلى إطار قانوني يباشرهم من خلاله نشاطهم دون سلوك طريق شركات المساهمة الوعر أو الوقوع في براثن نظام شركات التضامن الذي لا يحفز - من أجل قسوته - أصحاب المشروعات التي لا تحتاج إلى رأس مال طائل على اختيار هذا النوع من المشاركة.

ويقصد بهذه الشركة أنها الشركة التي لا يزيد عدد الشركاء فيها على خمسين شريكاً، ولا يكون كل منهم مسئولاً إلا بمقدار حصته، ولا يجوز تأسيس الشركة إلا لزيادة رأس مالها أو الاقتراض لتأسيسها عن طريق الاكتتاب العام، ولا يجوز لها إصدار أسهم أو سندات قابلة للتداول، ويكون انتقال حصص الشركاء فيها خاضعاً لاسترداد الشركاء طبقاً للشروط الخاصة التي يتضمنها عقد الشركة، فضلاً عن الشروط التي ينص عليها القانون، وطبقاً للتعريف السابق فإن أهم ما يميز هذه الشركة أن مسئولية الشركاء فيها محدودة بمقدار الحصة التي قدموها من رأسمال الشركة، فلا تمتد هذه المسئولية لتطول أموالهم الخاصة، وعلى ذلك فتمتلى أى الشريك بحصته انقطعت ملكته بدالنيها، ولم يعد في استطاعته أن يطالبوه بشيء، وطالما أن مسئولية الشريك محدودة، فلا يكتسب صفة التاجر بمجرد دخوله الشركة، وذلك ما لم تكن له هذه الصفة من قبل، ولا يؤدي إفلاس الشركة إلى إفلاسها.

وهناك عدة استثناءات على مبدأ مسئولية الشريك المحدودة، ولعل أهمها:

■ إذا ثبت أن القيمة المقدرة للحصة العينية في عقد الشركة أكبر من قيمتها الحقيقية، فيكون مقدم هذه الحصة مسئولاً قبل الغير عن قيمتها المقدرة لها في عقد الشركة، وينال باقي الشركاء بالتضامن عن أداء هذه الفرق، إلا إذا أثبت عدم علمهم بذلك^(٣٩).

■ والاستثناء الثاني، أنه إذا قل عدد الشركاء في الشركة عن النصاب المقرر قانوناً - وهو شريكان على الأقل - فمن يبقى من الشركاء يكون مسئولاً في جميع أمواله عن التزامات الشركة، وتظل هذه المسئولية تنقل كاهله ما لم يباشر خلال ستة أشهر على الأكثر من تاريخ تحقق واقعة الإخلال بالنصاب إلى تصحيح وضع الشركة، فإذا مضت هذه المدة دون اتخاذ إجراءات التصحيح اعتبرت الشركة منحلقة بقوة القانون^(٤٠).

وأما رأس مال هذه الشركة فهو يتميز بتواضع

الطبيعية القانونية

شركات السياحة وإمكانية

إدراجها في البورصة

الحد الأدنى الذي عينه المشرع له، إذ يبلغ هذا الحد خمسين ألف جنيه مصري.^(٣١) ويقسم رأس المال إلى حصص متساوية لا تقل كل منها عن مائة جنيه.^(٣٢)

وهي غير قابلة للتداول بالطرق التجارية، ولا يجوز التنازل عنها للغير إلا بقبول وشروط معينة، ولضيق رأس مال هذا النوع من الشركات، فقد حظر المشرع تأسيس الشركة أو زيادة رأس مالها أو الاقتراض لحسابها عن طريق الاكتتاب العام، كما حظر عليها المشرع إصدار أسهم أو سندات قابلة للتداول.^(٣٣)

كما حرم المشرع على هذا النوع من الشركات الاشتغال بأعمال التأمين أو أعمال البنوك أو الأذخار وتلقى الودائع أو استثمار الأموال لحساب الغير.^(٣٤)

والهدف من هذا التجريم هو مصالح المستثمرين نظراً لأن الأعمال سائلة الذكر تتضمن كثيراً من المخاطر التي يخشى معها إضرار الشركة، فتضيق على أصحاب رؤوس الأموال أموالهم بسبب تواضع رأس مال الشركة، وبسبب المسؤولية المحدودة للشركاء عن ديونها والتزاماتها.

يتضح مما سبق أن هذه الشركة لا تصلح في الأساس، بسبب ضالة رأس مالها، إلا للمشروعات الاقتصادية أو متوسطة الحجم التي لا تحتاج إلى رؤوس أموال كبيرة.

وتباشر هذه الشركة نشاطها من خلال مديرها فهو الذي يتولى تمثيلها أمام الغير وأمام القضاء، ويخضع المدير في ممارسة سلطاته لرقابة الشركاء الذين ينظمون في أجهزة جماعية التكوين هي مجالس الرقابة والجمعية العمومية للشركاء.^(٣٥)

وبانتهاء استعراضنا لهذه الشركة نكون قد انتهينا من البحث الأول المتعلق بالأشكال القانونية للشركات، ونعرض بعد ذلك للمبحث الثاني الذي سنتناول فيه الشكل القانوني لشركة السياحة.

المبحث الثاني - الشكل القانوني لشركات السياحة.

تقسيم :-

سنعالج في هذا المبحث: الشكل القانوني

شركات السياحة في النظام القانوني المصري، والشكل القانوني لشركات السياحة في النظام القانوني لإمارة دبي.

أولاً - الشكل القانوني لشركات السياحة في النظام القانوني المصري:-

مع ازدياد أهمية السياحة كمورد هام للدخل الوطني في جمهورية مصر العربية، وذلك باعتبار مصر من أهم المقاصد السياحية للسياحة الثقافية، وذلك لعظمة آثارها بداية بالآثار الفرعونية ومروراً بالآثار القبطية ثم الآثار الإسلامية، فقد أصبحت مصر كذلك من أهم مقاصد السياحة الترفيهية وذلك بعد استعادة شبه جزيرة سيناء، والتي تحوى كنوزاً من السياحة الترفيهية وعلى رأسها محمية رأس محمد وشرم الشيخ والفرقة، لذا فقد كان لازماً للاستفادة من هذا المورد الهام تنظيم قطاع السياحة تنظيمياً على أعلى مستوى، ولتنظيم هذا القطاع استدعى الأمر الاهتمام بشركات السياحة لما تلعبه هذه الشركات من دور رئيسي في تدعيم هذا القطاع، ولذا كان المشرع المصري سبقاً إلى التدخل القانوني لتنظيم عمل هذه الشركات من خلال القانون رقم ٨٤ لسنة ١٩٥٤ الخاص بتنظيم شركات وكالات السفر والسياحة.

إلا أنه مع مرور الزمن وتطور الأشكال والأنماط السياحية، ودخول معطيات جديدة إلى النشاط السياحي، كان لزاماً على المشرع أن يتدخل من جديد لتطوير التشريع بما يتواءم مع هذه التطورات، فصدر القانون رقم ٣٨ لسنة ١٩٧٧ بتنظيم شركات السياحة، والذي ألغى التشريع السابق طبقاً لنص المادة ٢٢ منه، ولم يكتف المشرع بذلك، بل كان دائماً مواكباً للتطورات في هذا القطاع فعُدل القانون عدة مرات كان آخرها في عام ٢٠٠٥ بمقتضى القانون رقم لسنة ٢٠٠٥.

وقد عرفت المادة الأولى من القانون رقم ٣٨ لسنة ١٩٧٧ الشركات السياحية بأنها الشركات التي تقوم بكل أو بعض الأعمال التالية: تنظيم رحلات سياحية جماعية أو فردية ذات مصر أو خارجها^(٣٦) بيع أو صرف تذاكر السفر وتيسير نقل الأمتعة وحجز الأماكن على وسائل النقل المختلفة^(٣٧) تشغيل وسائل النقل من برية وبحرية وجوية وبحرية ونقل السائحين، وقد أعطت هذه المادة لوزير السياحة أن يضيف إلى تلك الأعمال أعمالاً أخرى تتصل بالسياحة وخدمة السائحين.

ويتضح من نص المادة سائلة البيان أن المشرع المصري لم يورد الأعمال السياحية على سبيل

الحصر، وإنما أجاز للوزير أن يضيف إليها أعمالاً أخرى، ويرى البعض^(٣٨) أن مزاولة تلك الأعمال المضافة فقط دون تلك الأعمال المنصوص عليها قانوناً لا يسوغ على الشركة الصفة السياحية، إذ يفترض لكتساب هذه الصفة مزاولة لكل أو بعض الأعمال المحددة بنص المادة الأولى من القانون.

ونصت المادة ٤، في بند P، منها من ذات القانون على أنه يجب أن تتخذ وكالة السفر والسياحة شكل الشركة وفقاً لأحكام القوانين المعمول بها، أي أن المشرع المصري لم يسمح لأصحاب المؤسسات أو المشاريع الفردية من ممارسة أعمال السياحة الميمنة في المادة الأولى منه، مؤكداً على أن يكون المشروع في شكل شركة.^(٣٩)

وقد أخذ البعض^(٤٠) على المشرع اتجاهه إلى قصر ممارسة الأنشطة السياحية على الشركات دون الأفراد، واستندوا في ذلك إلى أن المشرع من خلال القانون التجاري قد أتاح للأفراد ممارسة أي نشاط تجاري، ولو تعلق الأمر بالأنشطة الخاضعة لقوانين الاستثمار والمناطق الحرة.

وإذا كان المشرع المصري قد قصر ممارسة النشاط السياحي على الشركات إلا أنه لم يقصر هذا النشاط على نوع معين من أنواع الشركات، وبالتالي فيمكن أن تظهر شركات السياحة في شكل شركة التضامن، أو شركة التوصية البسيطة، أو شركة المساهمة العامة، أو شركة التوصية بالأسهم، أو الشركة ذات المسؤولية المحدودة، ولا يستثنى من ذلك إلا شركة المحاصة، وذلك باعتبار أن هذا النوع من الشركات لا يظهر أمام الغير كفخص معنوي، بل يظهر في صورة تاجر فرد.^(٤١)

وظهور شركة السياحة في أي شكل من أشكال الشركات التجارية سائلة البيان يتطلب بداية أن تتوافر الأركان الموضوعية والشكلية لقيام هذه الشركات، كما أن اتخاذها أحد هذه الأشكال يحقق لها مميزات وعيوب كل نوع على النحو الذي سنتعرض له بإيجاز.

فظهر شركة في شكل شركة التضامن يعنى اهتمام الشركاء بالاعتبار الشخصي وليس المالى، ويترتب على ذلك أن هذه الشركة ستقوم بين عدد قليل من الشركاء، وغالباً ما يرتبطون بروابط خاصة بينهم مثل القرابة، ويطلق عليها في هذه الحالة الشركات العائلية، وهذه الشركات الأخيرة تتنصر الاشتراك فيها على أفراد العائلة، وهي منتشرة انتشاراً كبيراً في الوطن العربي، كما قد تكون هذه الروابط أقل قوة مثل صداقة أو المعرفة الوثيقة، ومما هذا الاعتبار

هو الثقة التي يوليها الشركاء لبعضهم البعض، وهو ما يؤثر على هيكل الشركة وطريقة إدارتها، فهيك هذه الشركات يكون هيكلاً بسيطاً وغير معقد، ولا تحدد فيه الاختصاصات بوضوح، وإدخالاً إلى ما يلجأ الشركاء في مثل هذه النوع من الشركات إلى أن يضمنوا عقد تأسيسها بعدم جواز تداول الحق الناشئ من الحصص القديمة من الشريك، وذلك حفاظاً منهم على طابعها الشخصي، ويتربط على المسؤولية التضامنية للشركاء

في هذه الشركة أن كل شريك يكون مسؤولاً عن ديون الشركة في أمواله الخاصة على وجه التضامن، ويحقق هذا الشكل من أشكال الشركات غير المتعامل معها ضماناً كبيرة، إذ أنه يستطيع الرجوع على الشركاء في أموالهم الخاصة للمطالبة بديون الشركة، وهناك العديد من الشركاء الذين يفضلون هذا الشكل من أشكال الشركات، ومرجع ذلك لريغتهم في الحفاظ على هوية الشركة، وعلى خصوصية العلاقة بينهم، والتي تكون أساساً لإدارة الشركة.

وقد تتخذ شركة السباحة شكل شركة التوصية البسيطة، ويتحقق ذلك عندما يحتاج بعض الشركاء إلى العمل في مجال النشاط السباحي، إلا أنه لا يوجد بينهم العلاقة التي تدفع بهم إلى تأسيس شركة تضامن مباشرة هذا النشاط، بل أن كل منهم يريد أن تقلل مسؤوليته محصورة في نطاق حصته، أو كلال السببين، بل أنه قد تبدأ الشركة في شكل شركة تضامن، ونتيجة لرغبة الشركاء في التوسع، فيعمدون إلى السماح بإدخال شركاء جدد. إلا أنهم نظراً لعدم معرفتهم الوثيقة بهؤلاء الشركاء الجدد، أو لرغبة الشركاء الجدد في تحديد نطاق مسؤولياتهم، فيعمدون إلى تغيير شكل الشركة إلى شركة توصية بسيطة، ويكون الشركاء فيها جميعاً على قدم المساواة في مراقبة نشاطها وسير عملها.

كما تتخذ شركة السباحة شكل شركة المساهمة العامة، ويما يتطلبه ذلك من اتخاذ العديد من الخطوات، وتنفيذ عدد من الإجراءات التي نص عليها القانون، وهنا يبدأ الشركاء المؤسسين الخطوات الأولى في تأسيس الشركة، وذلك بإبرام العقد الابتدائي لهذه الشركة، يبينوا فيه أسماؤهم ومنهم وجنسيتهم وعناوينهم واسم الشركة وغرضها ومركزها والدة المحددة لها ومقدار الرأس مال وعدد الأسهم وقيمتها وأنواعها، كما أنه على المؤسسين أن يتعهدوا في هذا العقد باتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لتأسيس الشركة، ويقوم المؤسسون بعد ذلك بتحرير نظام

الشركة، وأخيراً يخطروا الجهة الإدارية بتأسيس هذه الشركة، والشركاء لا يلجأون لهذا الشكل من أشكال الشركات إلا عندما يرغبون بتأسيس شركة سياحة ذات نشاط ضخم، لا يقتصر في الغالب على النشاط الداخلي، وإنما يتعداه إلى النشاط الخارجي كذلك، كما أنه غالباً ما تعتمد هذه الشركات على تملك كافة الوسائل التي تكتل لها مباشرة نشاطها، ولا تلجأ مثل غيرها للخبر للقيام بهذا النشاط تحت إشرافها، ويكفل هذا الشكل من أشكال الشركات تراكم كثيف لرأس المال عن طريق إمكانية هذه الشركات لطرح أسهمها في سوق الأوراق المالية على نحو ما سترى في موضع آخر من هذا البحث.

إلا أنه قد لا يرغب الشركاء في أن يكتفوا باتخاذ شركتهم لشركة توصية بسيطة، كما قد لا يرغبون في أن تكون شركتهم بضامته الشركات المساهمة، ويما تتطلبه هذه الشركات من شروط لتأسيسها، فيلجأوا إلى شكل وسط بين هذين النوعين من الشركات، ألا وهو شكل شركة التوصية بالأسهم، وهنا يكون الشريك أو الشركاء المتضامنون، والذين يسألوا عن التزامات الشركة في أموالهم الخاصة مسؤولية غير محدودة، كما يتولوا إدارة هذه الشركة، ويكون هناك كذلك الشركاء المساهمون الذين يكتتبوا في أسهم الشركة، والتي تكون متساوية القيمة طبقاً للقانون، وتتحدد مسؤولية الشركاء المساهمون بقدر الأسهم التي يملكونها فقط، أي أن مسؤوليتهم محدودة بقدر قيمة هذه الأسهم، ومن ثم فليس لهم أن يتدخلوا بأي صورة من الصور في الإدارة الخارجية للشركة، وهذه الشركة تجمع مميزات شركات التوصية البسيطة وشركات المساهمة العامة، فهي من جهة تحقق الأمان للمتعاملين معها من الغير لوجود شركاء متضامنين فيها يتحملون من الغير لأموالهم الخاصة ديون هذه الشركة، وهي من جهة أخرى يمكن أن توفر رأس مال كبير لمباشرة الأنشطة الاقتصادية التي تتصلع بها على نطاق واسع، وذلك بما يتوافر لها من إمكانية طرح أسهمها - أو جزء من هذه الأسهم - للاكتتاب العام، ومع ذلك فالواقع يشير إلى أنه ليس هناك إقبال كبير على هذا الشكل من أشكال الشركات التجارية عند تأسيس شركات السباحة.

وأخيراً قد تتخذ شركات السباحة شكل الشركات ذات المسؤولية المحدودة، وقد لاقى هذا النوع من الشركات في مجال النشاط السباحي رواجاً كبيراً، ولعل مرجع ذلك لما تحققه من مزايا للمستثمرين، ومن أهم هذه المزايا أنها

تحدد مسؤوليتهم في نطاق الحصص التي يقدمونها إلى الشركة، ومن ثم تجنبهم رجوع الغير عليهم في أموالهم الخاصة لمطالبتهم بديون الشركة، هذا فضلاً عن أن إجراءات تأسيسها تكون مبسطة، فلا يضطر الشركاء إلى الالتزام بالإجراءات الطويلة - والعقيدة نسبياً - المتطلبة لتأسيس شركات المساهمة العامة، كما أن الشركاء فيها لا تتوفر بينهم العلاقة القوية، والتي تؤسس لوجود الاعتبار الشخصي، والتي يدفعهم لتأسيس شركات التضامن، وعدد الشركاء الذي يسمح به المشرع لثل هذه الشركات يساعدها على أن تؤسس بشروعات العامة، إذ أن هذا العدد يصل إلى خمسين شريكاً، وهو عدد مناسب لشركات السباحة في بلادنا، والتي تعد - حتى الآن - من الشركات المتوسطة، ووفق المتوسطة، إلا أن رأس مال هذه الشركات يكون محطاً بقبوض تشريعية عديدة، منها أنه لا يجوز الاقتراض لحسابها عن طريق الاكتتاب الأم، أي أنه لا يجوز لها إصدار أسهم أو سندات قابلة للتداول.

ويعد أن استعرضنا إمكانية أن تتخذ شركات السباحة أي شكل من أشكال الشركات التجارية، ويما يحققه لها كل شكل من مميزات وعيوب، إلا أن التزام الشركات بشكل من هذه الأشكال لا يكفى لكي تباهى الشركة نشاطها في المجال السباحي، إذ اشترط قانون شركات السباحة المصري رقم ٢٨ لعام ١٩٧٧ المعدل، فضلاً عن اتخاذ الشركة مقراً لها في جمهورية مصر العربية، ضرورة ألا يتضمن عقد الشركة أغراض تجاوز الأغراض المنصوص عليها في هذا القانون لشركات السباحة، كما تطلب أن يكون المدير العام لهذه الشركة مصري الجنسية، وألا يقل رأس مال هذه الشركة عن رأس المال المحدد بنات القانون لكل نوع من أنواع هذه الشركات.

وإذ التأكيد على أن الشروط المبينة آنفاً هي شروط متطلبية لمزاولة الشركة للنشاط السباحي، وليس لقيام الشركة، فالشركة تنشأ طبقاً للقانون التجاري أو قانون الشركات بداية، ثم عليها أن تستكمل الشروط المتطلبية للحصول على الترخيص لمزاولة النشاط السباحي، وهو ما يتطلبه توافر الشروط الأخرى لها، فشرط الترخيص ليس شرطاً من شروط وجود الشركة السباحية، وإنما هو شرطاً لمزاولة نشاطها^(٣)

ثانياً، الشكل القانوني لشركات السباحة في النظام القانوني لإمارة دبي -

تقوم السباحة بدور كبير في إمارة دبي، حيث تشكل العائدات السباحية جزء رئيسي من

الطبيعة القانونية

شركات السياحة وإمكانية

إدراجها في البورصة

اقتصاد الإمارة الناهضة، وقد قامت دبي بتوفير البنية التحتية المتقدمة لكافة الأنشطة الاقتصادية والتجارية وعلى رأسها النشاط السياحي، وتقوم دائرة السياحة والتسويق التجاري بالأحرف على عمل هذه الوكالات والمكاتب عند اتباعها ممارسة النشاط السياحي بالإمارة.

وفي عام ٢٠٠٦ قام المجلس التنفيذي لإمارة دبي بإصدار أحدث نظام لتنظيم عمل شركات السياحة رقم ٦ لسنة ٢٠٠٦ والذي نظم بمقتضاه ترخيص المنشآت السياحية ومكاتب السفر.

وباستعراض النظام سالف البيان يتضح أنه سمح للأشخاص الطبيعية والاعتبارية ممارسة الأنشطة السياحية.^(١) وما أخذت به إمارة دبي في هذا النطاق يتفق مع ما أخذت به العديد من التشريعات الأوروبية، والتي سمحت للأشخاص الطبيعية ممارسة النشاط السياحي، وهذا على خلاف ما انتهجه الشرع المصري في هذا الشأن، والذي قصر هذا النشاط على نحو ما سلف بيانه - على الشركات فقط دون الأفراد.

وفي تقييمنا لأخذ به هذا النظام، نرى أنه في عصر الكيانات الكبرى، وفي ظل المنافسة الشرسية في القطاع السياحي لا محل لأن يتولى النشاط السياحي أفراداً أو مؤسسات فردية، وإنما يجب أن يقتصر هذا النشاط على شركات، بل نرى ضرورة أن تتخذ الشركات أشكالاً معينة وفق طبيعة النشاط الذي تباعده على نحو ما سنعرض له آنفاً.

وقد حدد النظام سالف البيان الأنشطة السياحية التي يمكن أن تباعدها الشركات أو الأفراد التي تباعده النشاط السياحي حصراً في: - وكيل عام متمد لحمل طيران جوي أو أكثر، وكيل سفر وسياحة، منظم رحلات سياحية وخارجية، وأخيراً منظم رحلات سياحية داخلية.^(٢) إن أي منشأة ترغب في العمل في النطاق السياحي في إمارة دبي عليها أن تلتزم واحداً أو بعض هذه الأنشطة دون غيرها.

وقد أوجب هذا النظام على أي منشأة ترغب في ممارسة أي نشاط سياحي الحصول على ترخيص بذلك من دائرة السياحة والتسويق التجاري.^(٣) وفي حين أن هذا النظام لم يتناول

التي تضعها دائرة السياحة والتسويق التجاري - على نحو ما سلف - ثم تدخل المجلس التنفيذي أخيراً لوضع هذه القواعد في نظام مستقل. وبعد أن انتهينا من استعراض الشكل القانوني لشركات السياحة في النظام القانوني لإمارة دبي نكون قد انتهينا من البحث الثاني في الفصل الأول، والذي استعرضنا فيه الشكل القانوني لشركات السياحة، وابتدأنا هذا البحث نكون قد انتهينا من الفصل الأول، وسنبداً في عرض الفصل الثاني والذي نتناول فيه إمكانية إدراج شركات السياحة في البورصة.

الفصل الثاني

إمكانية إدراج شركات السياحة في البورصة

تقسيم:-

سنتقسم هذا الفصل إلى محبتين: نتناول في المحبت الأول، المقصود بالبورصة ودورها في الاقتصاد الوطني، أما في المحبت الثاني فتتناول إدراج شركات السياحة في البورصة.

المحبت الأول، المقصود بالبورصة ودورها في الاقتصاد الوطني

تقسيم:-

سنعالج في هذا المحبت الموضوعات الآتية: - الأول، التعريف بالبورصة، والثاني نشأة البورصة كجمهورية مصر العربية، ودولة الإمارات العربية المتحدة، وأخيراً سنعرض لدور البورصة في الاقتصاد الوطني.

أولاً التعريف بالبورصة:

يمكن تعريف البورصة بأنها سوق منظمة تقام في مكان ثابت، يتولى إدارتها والإشراف عليها هيئة لها نظامها الخاص، وتحكمها لوائح وقوانين وأصناف وتقاليد يومية، المتعاملون في الأسهم والسندات من الراغبين في الاستثمار، والمتداولون الاستفادة من تقلبات الأسعار وتتخذ جلساتها في المقصورة يومياً حيث يقوم الوسطاء الماليين بتنفيذ أوامر البائعين والمشتريين.^(١)

وتنقسم البورصة) سوق الأوراق المالية) إلى نوعين رئيسيين: النوع الأول، وهي الأسواق الأولية (المصدرة للأوراق المالية) وفيها تصدر الأوراق المالية لأول مرة، وتعمل فيها مؤسسات مالية تسمى مصرفى الاستثمار، وهي تقدم النصح والمشورة إلى الشركات فيما يتعلق بأسس الأوراق المالية المزمع إصدارها، وأنسب توقيت للإصدار، وأنسب سعر، وأنسب كمية، كما تقوم بترويج الأوراق المالية المصدرة.^(٢)

أما النوع الثاني، فهي الأسواق

كيفية تأسيس المؤسسة الفردية أو الشركة التجارية تاركاً ذلك للقوانين المنظمة لذلك، إلا أنه قد تطلب شروطاً إضافية يجب توافرها في هذه المؤسسة أو الشركة للحصول على الترخيص بممارسة النشاط السياحي.

ومن الشروط الهامة التي أكد النظام ضرورة توافرها: تعيين مدير مسئول وثلاثة موظفين لكل نشاط تباعده المؤسسة أو الشركة.^(٣) تقديم ضمان مصرفى غير قابل للإلغاء باسم دائرة السياحة والتسويق التجاري صادراً عن أي من البنوك العاملة في الإمارة قدره مائتي ألف درهم لكل نشاط لتسوية التمازاج فيما بين المنشأة والعمل، واشترط أن يظل هذا الضمان قائماً ما لم يتم إلغاء الرخصة.^(٤)

ويتضح من الشروط سالفة البيان أن هذا النظام، وإن لم يتطلب حداً أدنى لرأس مال المؤسسة الفردية أو الشركة لكي تمارس نشاطها في المجال السياحي، إلا أنه اشترط أن تقدم هذه المؤسسة أو الشركة ضمان مصرفى غير قابل للإلغاء تأميناً لتغطية ما قد ينشأ من تمازجات بين المؤسسة أو الشركة والعمل، وهذا ما يخالف اتجاه الشرع المصري، الذي يتطلب حداً أدنى من رأس المال يختلف حسب أهمية النشاط الذي تقوم به الشركة، ولعل كالا النظامين قد حاولا الوصول إلى ذات النتيجة ولكن عن طريقين مختلفين، فالنتيجة هو الحفاظ على حقوق المتعاملين مع هذه المؤسسات والشركات، أما الطريقين فالأول، ما انتهجه الشرع المصري من اشتراط حداً أدنى لرأس المال بحسب النشاط، والثاني هو ما اتجهه النظام في إمارة دبي وهو مبلغ التأمين الذي على كل مؤسسة أو شركة أن تضمن وجوده طيلة ممارسة نشاطها، إلا أنه نرى أن النظام المصري يحقق هدفاً آخر هو أن يكون رأس مال الشركة كافياً لتحقيق نشاطها الفعلي في هذا القطاع الهام والحساس.

ونرى أن النظام في إمارة دبي أراد بهذا الاتجاه تشجيع العمل في القطاع السياحي والحد - إلى أكبر حد ممكن - من القيود على النشاط في هذا القطاع، فلم يتطلب وجود شركة لممارسة هذا النشاط، ولم يتطلب كذلك وجود حد أدنى لرأس مال، ولعل هذا يكون نهجاً مرحلياً، يقوم بعده النظام بإمارة دبي بوضع مزيد من القواعد. وذلك بعد ترسيخ الشركات والمؤسسات أقدامها في هذا القطاع، وليس أدل على ذلك أنه لم يكن هناك قواعد لها الطابع التشريعي والتنظيمي من البداية لعمل هذه الشركات، وحتى عام ٢٠٠٦، مكتفية بالقواعد

الناشئة (أسواق التداول) وهى السوق التى تتداول فيها الأوراق المالية التى سبق إصدارها فى الأسواق الأولية، وتعمل فيها المؤسسات المالية التى تقوم بتنشيط تداول الأوراق المالية، وتوفير عنصر السيولة مثل شركات البعسرة وصناديق الاستثمار^(٣١) وتنقسم هذه الأسواق إلى: أسواق منظمة، ويقصد بها البورصات التى يتم بها تداول الأوراق المسجلة، والتى اكتملت لها شروط تداولها بالسوق، وأسواق غير منظمة، وهى التى يتداول فيها الأوراق المالية غير المسجلة، ويتم تحديد الأسعار فيها عن طريق التفاوض بين التجار، إذ ليس هناك أسعار محددة سلفاً^(٣٢).

وجدير بالذكر، أن هناك علاقة وثيقة بين الأسواق الأولية والأسواق الناشئة، حيث أن الأسواق الأخيرة تتداول فيها الأوراق المالية التى سبق إصدارها الأسواق الأولى، ولذا كان وجود الأسواق الثانوية ضرورة حيث تعطى المستثمر الثقة فى إمكانية بيع الأوراق المالية إذا احتاج إلى سيولة، هذا فضلاً عن أن الأسواق المالية عند إصدارها أوراقاً مالية لأول مرة تسترشد بمستويات الأسعار السائدة فى السوق الأولية^(٣٣).

ثانياً - نشأة البورصة فى مصر والإمارات -

١- نشأة البورصة فى مصر -
أما عن نشأة البورصة فى مصر^(٣٤) فلم يكن بقرار أو بقانون، بل إنها نشأة وليدة الحاجة إليها، والبورصة لم تأخذ شكلها المالى إلا بعد تطور طويل، فعندما تأسست أول شركة مساهمة فى مصر عام ١٨٥٠، كان رجال الأعمال يتقابلون فى الأماكن المختلفة لبيع وشراء الأسهم والسندات. وقد كانت بداية نشأة بورصة القاهرة سنة ١٨٩٠ عندما اجتمع السماسرة، وأسوأ شركة استأجرت مكان بوسط القاهرة ليقوموا فيه بأعمال بيع وشراء الأسهم والسندات إلا أن قلة العمليات وعدم انتظامها وعدم وجود خطة يضمن السماسرة أدى إلى فشل هذه الشركة وإغلاق البورصة لأبوابها.

وفى سنة ١٩٠٧ وبمساعدة من البنك الأهلى المصرى، تأسست أول بورصة حقيقية، وقد تكونت من ٢٢ عضواً، ثلاثة أرباعهم كانوا يقومون بمعاملتهم على القطن، والربع الباقى تخصصوا فى سوق القيم المنقولة،

ومنذ سنة ١٩٠٧ بدأت الحكومة المصرية فى وضع القوانين واللوائح المنظمة للبورصة وفى ٢٧ أغسطس سنة ١٩١٠ أصدر وزير المالية اللائحة الداخلية لبورصة القاهرة.

وقد ظلت بورصة القاهرة فى حالة ازدهار حتى عام ١٩١١^(٣٥) وفى هذا العام صدرت قوانين

التأميم، فأخذت البورصة فى الانكماش والتدهور.

إلا أنه بعد انتهاء الدولة لسياسة الانفتاح الاقتصادى، والى أن كان اصديق ترجمه لها القانون رقم ٢٣ لسنة ١٩٧٤ بشأن استثمار المالى العربى والأجنبى والمناطق الحرة، اتجهت الدولة إلى تنشيط السوق المالية وتشجيع الاستثمارات فى الأوراق المالية بقصد امتصاص المخدرات المحلية واجتذاب الأموال الأجنبية، ثم اتخذت الدولة عدة خطوات لإنعاش البورصة فصدر القانون رقم ١٦١ لسنة ١٩٨١ بتعديل اللائحة العامة للبورصات التى صدر بها القانون رقم ١٦١ لسنة ١٩٥٧. وقد أجاز هذا القانون قيد الأوراق الأجنبية فى جدول الأسعار، وأجاز كذلك قيد سماسة أجاب كمراسلين فى البورصة والسماح لهم بتكوين شركات سماسرة مع مصريين، وأخيراً جاء قانون سوق رأس المال المصرى رقم ٢٩ لسنة ١٩٩٢، والذى أدخل عليه المشرع العديد من التشريعات ليعيد للبورصة المصرية مكانتها، من خلال إعادة تنظيم كافة جوانبها^(٣٦).

٢- نشأة البورصة فى الإمارات -

على خلاف مصر، فقد كانت نشأة البورصة فى الإمارات حديثاً، إذ أنه مع بداية التسعينات اجتاحت الدولة موجة كبيرة من الانفتاح الاقتصادى، وتزامن معه تأسيس عدد كبير من الشركات المساهمة، وقد أدى زيادة عدد المساهمين فى هذه الشركات نتيجة لتوافر السيولة بكم هائل، أن انتعش سوق الأسهم، وهذا أدى بدوره إلى ارتفاع مبالغ فيه فى قيمة الأسهم وبما لا يتناسب مع نشاط الشركات مالكة هذه الأسهم، وبما تحققه من أرباح، وهذا ما نجم عنه أن اجتاحت السوق موجة من البيع سنة ١٩٩٨، وذلك من أجل الاستفادة من هذه الأسعار، وتحقيق أرباح ضخمة، وانتهى الأمر إلى أن هوت أسعار الأسهم إلى مستويات متدنية، وهذا ما دفع الدولة إلى التدخل وإصدار القانون الاتحادى رقم ٤ لسنة ٢٠٠٠ بإنشاء هيئة سوق الإمارات للأوراق المالية والسلع، وفى ذات العام صدرت القوانين المنظمة لسوق ديب المالى، وسوق أبو ظبى المالى^(٣٧).

ثالثاً - دور البورصة فى الاقتصاد الوطنى -

تشكل البورصة ركناً هاماً من أركان النظام التوئىلى فى النظم الاقتصادية التى تسود فيها الحرية الاقتصادية، فهى تسعى إلى تشجيع الادخار لدى أفراد المجتمع من أجل تمويل المؤسسات التى تستثمر فى مختلف القطاعات

مما يساعد على تنمية الاقتصاد الوطنى وتطوره، فالعلاقة مباشرة بين النمو الاقتصادى وزيادة الكفاءة الإنتاجية من جهة، وبين نمو سوق رأس المال المحلى، وبصفة خاصة البورصة من جهة أخرى^(٣٨).

وجود البورصة يحقق مميزات عديدة - ولعل أولها هو الأمان، فهى تحقق قدر كبير من الأمان للمتعاملين^(٣٩) إذ أنها تضمن الحصول على عائد للورقة المالية بطريقة منتظمة، ويعد انخفاض هذا العائد أو انعدامه أمراً ثانوياً، إلا أنه ليس معنى ذلك أن الورقة المالية التى تتمثل فى الأسهم أو السندات تحقق الأمان الكامل، إذ أنها تخضع لتقلب أسعار هذه الأسهم والسندات وفقاً لظروف السوق^(٤٠).

كما تحقق البورصة للمتعاملين خلالها المساواة، وذلك من طريق تمكينهم من الحصول على بيانات معينة أئزم القانون الشركات بنشرها، وذلك حتى يستطيع هؤلاء المتعاملين اتخاذ القرارات المناسبة عند توظيف أموالهم^(٤١).

وتحقق البورصة كذلك السيولة، أى القابلية للتداول، فيمكن من خلالها التصرف فى الصك قى أى لحظة، ودون أن يؤثر ذلك على سعره، أى أن صاحب الصك يكون فى مقدوره فى أى لحظة أن يستبدل الصك بالتقود، وهذا لن يتحقق إلا إذا وجد سوق يكون هناك خلاله مسخرون آخرون يرغبون فى الحصول على هذا الصك مقابل دفع ثمنه^(٤٢).

ويمكن إجمالاً ما تقدم، فى أن البورصة تمثل إحدى القنوات الهامة لوفاء بالحاجات التمويلية للمشروعات الاستثمارية عن طريق عمليات بيع وشراء الأوراق المالية التى تتم بدائلها، وسواء كانت هذه العمليات فورية أم عمليات أجل، وتدفق نتيجة لذلك أفراد المجتمع إلى ولوج طريق الادخار بدلاً من طريقة الاستهلاك^(٤٣).

المبحث الثانى: إدراج شركات السياحة فى البورصة

تقسيم -

سنأخذ فى هذا المبحث الموضوعين الآتيين:-
الأول الشروط العامة لإدراج شركات السياحة فى البورصة، وفى المبحث الثانى سنتناول الواقع الحالى لإدراج شركات السياحة فى البورصة.

أولاً - الشروط العامة لإدراج شركات السياحة فى البورصة -

(١) **الشروط العامة لإدراج شركات السياحة فى البورصة المصرية،**

السياسة العامة للتداول

شركات السيادة وإمكانيات

إدراجها في البورصة

أكد المشرع المصري^(١)، على نظام تداول أسهم الشركات المساهمة، فنص على تقسيم رأس مال هذه الشركات إلى أسهم اسمية متساوية القيمة^(٢)، وأحال على اللائحة التنفيذية لهذا القانون في وضع القواعد الخاصة بتداول هذه الأسهم^(٣). كما عالج طرح جانب من هذه الشركة للاكتتاب العام، وبين ضرورة أن يتم ذلك من طريق أحد البنوك المرخص لها، أوضح كيفية توجيه الدعوة للجمهور للاكتتاب العام من الأسهم^(٤). وعدد هذا القانون أخيراً الأحوال التي لا يجوز فيها تداول هذه الأسهم^(٥).

ولم يقتصر المشرع في قانون شركات المساهمة وشركات التوصية بالأسهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة على تنظيم إصدار الأسهم والاكتتاب فيها وتداولها على شركات المساهمة، وإنما طبق ذات القواعد على شركات التوصية بالأسهم، وذلك فيما يتعلق بحصة الشركاء المتضامنين في هذه الشركات^(٦).

ويصود قانون راس المال المصري رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ فقد أكد على أن هناك نوعين فقط من الشركات التي يكون لها أن تطرح أسهمها في سوق رأس المال، وهى الشركات المساهمة، وشركات التوصية بالأسهم^(٧). وقد تتطلب هذا القانون ضرورة أن تنظم نشرة الاكتتاب في أسهم الشركة عند تأسيسها من عدد البيانات منها: غرض الشركة ومدتها، رأس مالها المقدر والمدهوق، مواصفات الأسهم المطروحة ومميزاتها وشروط طرحها، أسماء المؤسسين ومقدار مساهمة كل منهم، خطة الشركة في استخدام الأموال من الاكتتاب في الأسهم المطروحة وتوقعاتها بالنسبة لنتائج استخدام الأموال، وأماكن الحصول على نشرة الاكتتاب للعممة.

كما تطلب المشرع من قانون سوق المال المصري كذلك شروطاً معينة في الأسهم التي تطرح في الاكتتاب العام وهى: ألا يقل ما يطرح من الأسهم الاسمية للاكتتاب العام عن ٣٠٪ من مجموع أسهم الشركة، وألا يقل عدد المكتتبين في الأسهم المطروحة عن مائة وخمسين، ولو كانوا من غير المصريين^(٨).

(٢) الشروط العامة لإدراج شركات السيادة في البورصة الإماراتية -

أكد المشرع الإماراتي على أن شركات المساهمة فقط هي التي يمكن لها أن تدرج أسهمها في سوق الأوراق المالية، إذ تضمن نص المادة الأولى من القانون الاتحادي رقم ٤ لعام ٢٠٠٠ في شأن هيئة وسوق الأوراق المالية والسع عند تعريفه للأوراق المالية، بأنها الأسهم والسندات والأذونات التي تصدرها شركات المساهمة.

وقد أكد هذا الاتجاه، قرار مجلس الوزراء رقم ١٢ لسنة ٢٠٠٠ بشأن النظام الخاص بإدراج الأوراق المالية والسلع في الفقرة الأولى من المادة الرابعة، والتي نصت على أنه يقتصر الإدراج على أسهم الشركات المساهمة التي تأسست في الدولة، والتي تتخذ من الدولة مقراً رئيسياً لها، ويتضح من سبق اختلاف المشرع الإماراتي عن المشرع المصري في هذا الخصوص، إذ بينما قصر المشرع الإماراتي حق طرح الأسهم في البورصة على الشركات المساهمة، سمح المشرع المصري لشركات التوصية بالأسهم - بالإضافة إلى شركات المساهمة - بطرح أسهمها في الأخرى في البورصة، وسمك المشرع المصري هو الأجدى بالاتباع، إذ أنه طالما أن شركات التوصية بالأسهم يتكون جزء من رأس مالها من أسهم، وتضعف في هذا الجزء من رأسمالها لنظام الشركات المساهمة، فكان الأولى السماح لها بأن تطرح أسهمها عن طريق سوق المال، وحيث لا تقتصر إلى تداول الأسهم خارج السوق، وبما قد يثيره ذلك من مشكلات.

وترتيباً على كل ما سبق، فلكي يتم إدراج أى شركة سياحية في البورصة فيجب أن تتخذ إما شكل شركة المساهمة أو شركة التوصية بالأسهم في القانون المصري، أو شكل شركة المساهمة في القانون الإماراتي، فإذا اتخذت شركة السياحة أى شكل آخر من أشكال الشركات التجارية في القانون التجارى أو قانون الشركات فلا يمكن أن يتم إدراجها في البورصة، ولا يمكن بالطبع أن تتخذ شركة السياحة هذا الشكل، بل لا بد من توافر الشروط الأخرى التي سلف بياناها لشركة السياحة لإدراجها في البورصة.

شائناً، الواقع الحال لإدراج شركات السياحة في البورصة -

على الرغم من اتساع نطاق عدد الشركات القيدة في البورصة المصرية، وعدد الشركات القيدة في البورصة الإماراتية^(٩)، والتي تتضمن قطاعات عديدة مثل قطاع البنوك وقطاع التأمين وقطاع الصناعات وقطاع الخدمات، إلا أننا لا نجد غير عدد قليل من شركات السياحة مقيدة في البورصة المصرية^(١٠)، وشركة

واحدة مقيدة في البورصة الإماراتية^(١١). وهذا الإجماع النسبي^(١٢) من شركات السياحة من القيد في البورصة يدعو إلى التساؤل لماذا هذا الإجماع؟ والإجابة على هذا التساؤل بسيطة، وقد تكون قد أشرنا إليها سابقاً في طبات هذا البحث، وهى أن شركات السياحة سواء في مصر والإمارات لا تقتض تأسيسها في شكل شركات المساهمة أو التوصية بالأسهم.

إنما تقتض أن تظهر في شكل شركات تضامن أو شركات مسئولية محدودة أو حتى في شكل مؤسسات فردية في النظام الإماراتي.

إلا أن الإجابة عن التساؤل الأول -والتي أوجعناها في الفقرة السابقة تقودنا إلى تساؤل آخر، لماذا لا تقتض شركات السياحة أن تظهر في شكل شركات المساهمة أو التوصية بالأسهم؟ ولعل الإجابة على هذا التساؤل تنحصر في أن أغلب هذه الشركات يقوم على الاعتبار الشخصى، أى أنها من شركات الأشخاص، وفي هذا النوع من الشركات - كما سلف البيان - يولى الشركاء أهمية كبرى لشخصية الشركاء الأخرى، والثقة بهم، هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى، فإن هذه الشركات من الشركات الصغيرة، والتي تكفى بشكل شركات الأشخاص، حتى أن هذه الشركات عندما تنوع في نشاطها - نسبياً - وتنقل إلى مصاف الشركات المتوسطة، تفضل أن تتخذ شكل الشركات المختلطة كالشركات ذات المسئولية المحدودة، ولعل السبب في ذلك أن المشرع قد وضع قيوداً وضوابط لتأسيس شركات المساهمة وشركات التوصية بالأسهم، كما أنه قد وضع نظام رقابية نشاط هذه الشركات يسمح له بالتدخل إذا لزم الأمر.

ومع تسليمنا بما تقدم، إلا أنه ومع الاتجاه الجارف إلى العولة، وبما يفرضه من ضرورة فتح الأسواق ورفع كافة القيود التجارية التي كانت الدول تضعها لحماية نظامها الاقتصادي، ومع دخول الدول في اتفاقيات منظمة بتحرير كافة القطاعات، ومنها قطاع الخدمات البحرية يهتما في هذا المقام، ولعل أبرز مثال على ذلك توقيع مصر والإمارات على اتفاقيات Gats بتحرير قطاع الخدمات، وهى الاتفاقيات التي أبرمت بوجوه أوروغواي سنة ١٩٩٥ - أصبحت المنافسة عالمية، وأصبح على شركاتنا التزاماً بأن تنافس الشركات العالمية في هذا المجال، فالسؤال هل تستطيع شركاتنا بأشكالها وأحجامها الحالية أن تنافس بغالعية؟ الإجابة معروفة للجميع، هذه الشركات أصبحت في الموقف الأضعف نظراً لقلّة إمكانياتها، والتي لا تتيح لها هذه المنافسة، ومن

ثم فلم يعد أمام هذه الشركات إما أن توقف نشاطها، وإما أن يقتصر نشاطها على مجال محدود. أو أن تقرر الاستعداد للمنافسة، وإذا كان الخيار الأخير هو خيار هذه الشركات كان عليها أن تتخذ من الوسائل التي تمكنها من ذلك، ولعل أهم هذه الوسائل-

من وجهة نظرنا- هو أن تتخذ هذه الشركات الأشكال القانونية التي تمكنها من تحقيق تراكم كثيف لرأس المال - وبأعباء غير باهظة مثل القروض- يسمح لها بتوسيع نشاطها وتدعيمه، وتتمثل هذه الأشكال في الشركات المساهمة أو التوصية بالأشهم، فيمكن لها عن طريق هذه الأشكال، طرح أسهمها في البورصة، بما يضمن لها رأس مال كبير، كما يمكن لها- عند الحاجة- أن تطرح أسهماً جديدة عن طريق الاكتتابات الأولية.

ولتحقيق ما سبق هل يكفي توجيه النصح لهذه الشركات بضرورة القيام بهذه الخطوات؟ نرى أنه لا يكفي ذلك بل يجب على المشرع أن يتدخل بشكل صريح وقاطع بإلزام هذه الشركات بأن تقوم بهذه الخطوة، وذلك وفقاً للنشاط الذي تقوم به كل شركة، وذلك بما سيرة بتوصيات هذا البحث، ولعل تبرير تدخل المشرع، وعدم ترك الأمر للشركات وبما يتفق مع الحرية الاقتصادية، أن هذا يرتبط بالمصلحة الوطنية، فتدعيم الشركات الوطنية بما يساعد على مجابهة المنافسة العالمية، أمر لا يتعلق بمصلحة هذه الشركات فقط، وإنما هو يتسع ليرتبط بمصلحة الدولة، مما يكون معه لزاماً على المشرع التدخل لتحقيق هذه المصلحة.

وبانتهاء هذا البحث الذي تناولنا فيه إدراج شركات السياحة في البورصة، نكون قد انتهينا من الفصل الثاني من البحث، داعين الله أن يكون قد وفقنا إلى الوصول إلى بعض أهداف هذا البحث، وهى تنبيه الشركات الوطنية والمشرع على ما هم مقدمين عليه من منافسة شرسة، وطرحين بعض الحلول لجابهة ذلك

الخاتمة والتوصيات

تناولنا في هذا البحث الطبعية القانونية لشركات السياحة في فصل أول، وفي الفصل الثاني عالجنا إمكانية إدراج شركات السياحة في البورصة،

قسمنا الفصل الأول إلى بحثين: تناولنا في الأول الأشكال القانونية لشركات السياحة بصفة عامة، وفي البحث الثاني استعرضنا الشكل القانوني لشركات السياحة، أما الفصل الثاني فقد قسمناه إلى بحثين كذلك تناولنا في الأول

المقصود في البورصة ودورها في الاقتصاد الوطني، وفي البحث الثاني عالجنا إدراج شركات السياحة في البورصة.

وفي البحث الأول من الفصل الأول، تناولنا المقصود بالشركة، وبيننا عدة تعريفات لها، واستخلصنا أن الشركة هي عقد يبرمه الشركاء بإرادتهم الحرة، وأن هذا العقد من العقود المسماة، أي العقود التي عالجها المشرع تحديداً سواء في قوانين التجارة أو قوانين الشركات، ويميزنا بين عقد الشركة، وغيره من العقود. وأوضحنا أركان عقد الشركة، سواء كانت أركاناً موضوعية عامة، أو أركاناً موضوعية خاصة، وأخيراً أركاناً شكلية، ثم عمدنا إلى التفرقة بين الشركات المدنية والشركات التجارية، موضحين أن الأولى يعالجها القانون المدني بينما الثانية يعالجها القانون التجاري، وبيننا الطوائف الثلاث التي تضم الأشكال المختلفة للشركات التجارية، محددين الطائفة الأولى بأنها شركات الأشخاص، والثانية هي شركات الأموال، وأخيراً الشركات المختلطة، وحددنا أن الطائفة الأولى تشمل شركات التضامن والتوصية بالأشهم، بينما الثانية تشمل شركات المساهمة العامة، أما الثالثة والأخيرة فتشمل شركات التوصية بالأشهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة.

أما في البحث الثاني من الفصل الأول، فاستعرضنا فيه الشكل القانوني لشركات السياحة في النظام القانوني المصري، وأوضحنا أن المشرع المصري من خلال قانون تنظيم شركات السياحة قد أكد على ضرورة أن تتخذ وكالة السفر والسياحة شكل الشركة، أي أنه لم يسمح لصاحب المؤسسة أو المشروع الفردي أن يعمل في مجال النشاط السياحي، وذلك على خلاف ما انتهجه النظام القانوني الإماراتي الذي سمح للأشخاص الطبيعية- وأياً كان الشكل الذي تتخذه- ممارسة هذا النشاط إلى جانب الشركات، وأكدنا على أن كلا المشرعين لم يتعطل أن تتخذ شركة السياحة شكلاً معيناً من الأشكال القانونية للشركات، أي أن شركات السياحة يمكن أن تأخذ شكل التضامن أو التوصية البسيطة، أو التوصية بالأشهم، أو المسؤولية المحدودة، أو أخيراً شركة المساهمة، وأوضحنا رأينا فيما انتهجه النظام القانوني المصري والإماراتي.

وفي البحث الأول من الفصل الثاني، تناولنا التعريف بالبورصة، وبيننا أنها سوقاً منظمة، تقام في مكان ثابت، ويتولى إدارتها والإشراف عليها هيئة لها نظامها الخاص، يؤمها المتعاملون في

الأسهم والسندات من الراغبين في الاستثمار، وتتخذ جلساتها في المقصورة يومياً، حيث يقوم الوسطاء الماليين بتنفيذ أوامر البائعين والمشتريين،

وأوضحنا أن هناك نوعين أساسيين للبورصة، بورصة الأسواق الأولية، وبورصة والأسواق الثانوية، وبيننا كل نوع من هذه الأنواع، واستعرضنا بعد ذلك نشأة البورصة في كل من مصر والإمارات، وبيننا الدور الهام الذي تشكله البورصة في الاقتصاد الوطني، باعتبار أنها تشكل هيكل النظام التمويلي في النظم الاقتصادية التي تسود فيها الحرية الاقتصادية، وأنها المحفز إلى تشجيع الاندثار الوطني وتمييزه لتسويق المؤسسات والشركات الاستثمارية في الدولة.

وأخيراً في البحث الثاني من الفصل الثاني، استعرضنا الشروط العامة لإدراج شركات السياحة في البورصة في التشريع المصري، وأكدنا على أن المشرع المصري سمح فقط لشركات المساهمة وشركات التوصية بالأشهم في الإدراج في البورصة، وذلك باعتبار أن نظام رأس مال هذه الشركات وتقسيمه في جزء منه في شركات التوصية بالأشهم- أو كله في شركات المساهمة العامة- إلى أسهم يسمح إدراجها في البورصة، ثم بينا موقف المشرع الإماراتي، والذي لم يسمح إلا لشركات المساهمة فقط بإدراج أسهمها في البورصة، وطبقاً للشروط المحددة بقرار مجلس الوزراء بشأن نظام إدراج الأوراق المالية والسلع، وأكدنا على تفصيلنا لاتجاه المشرع المصري مبينين أسباب هذا التفضيل، ثم عرجنا بعد ذلك إلى الواقع الحالي بشأن إدراج شركات السياحة في البورصة في مصر والإمارات، وبيننا أن الواقع يشير إلى إدراج عدد قليل نسبياً من شركات السياحة في البورصة المصرية، أما في البورصة الإماراتية فاقصر الأمر على إدراج شركة واحدة في سوق أبو ظبي المالي، وحاولنا تحديد الأسباب المؤدية لذلك، وأهمها أن شركات السياحة في الدولة لا تتخذ شكل شركات المساهمة أو شكل شركات التوصية بالأشهم، وأجهت هذا في تحديد أسباب عدم ارتقاء شركات السياحة كثوب هذه الشركات، وأوضحنا عدة أسباب لذلك، وأخيراً بينا ضرورة أن تتخذ شركات السياحة في مصر والإمارات أشكال الشركات المساهمة وشركات التوصية بالأشهم، لما تحققة هذه الشركات من تراكم كثيف لرأس المال، وبما يسمح لشركائنا في التوسع في أنشطتها وتدعيم مكانتها في مقابل شركات السياحة العالمية، وذلك بعد تحرير قطاع

الطبيعة القانونية

شركات السياحة وامكانية

إدراجها في البورصة

الخدمات والذي من أهم أنشطة النشاط السياحي، وأكدنا أن ترك الأمر لإختيار الشركات لم يعد أمراً مطروحا، وذلك بإعتبار أهمية هذه المسألة للاقتصاد الوطني، مما يستدعي تدخل المشرع لوضع الأمور في نصابها، على نحو ما سيأتى حالا من خلال توصيات هذا البحث.

وأخيراً ننتهى إلى عدد من التوصيات وهى:

■ ضرورة تدخل المشرع المصرى من خلال تعديل قانون تنظيم الشركات السياحية - بالنص على أن تكون الشركات التى تعمل فى مجال تنظيم الرحلات السياحية الجماعية أو الفردية - وعندها الحالى ١١١٦ شركة - من شركات المساهمة العامة بحيث يمكن إدراج أسهمها فى البورصة، وإن تتخذ الشركات التى تتولى بيع أو صرف تذاكر السفر وتيسير نقل الأمتعة وحجز الأماكن على وسائل النقل المختلفة والوكالات من شركات الطيران والملاحة وشركات النقل الأخرى - وعندها الحالى ١١٥ شركة - من شركات النقل الأخرى من شركات المساهمة أو التوصية بالأسهم، أما الشركات التى تباشر نشاط تشغيل وسائل النقل من برية وبحرية وجوية ونهرية لنقل السالحين - وعندها الحالى ١١٧ شركة - من شركات التوصية بالأسهم أو الشركات ذات المسؤولية المحدودة - مع إلزام الشركات الأخيرة بوضع مبلغ تأمين فى أحد البنوك أو تقديم خطاب ضمان غير مشروط بهذا المبلغ والذي يتم تحديده بالتناسب مع

نشاط الشركة.

■ إخضاع كافة مديرى ومسؤولى هذه الشركات لدورات تأهيلية قبل مباشرة عملهم وإخضاعهم لدورات تدريبية خلال فترة عملهم حول كيفية إدارة هذه الشركات فى ضوء الواقع العلمى للسوق، وعرض البرامج اللازمة لتطوير عملهم، ومواجهة المصاعب التى تواجههم.

■ تشجيع شركات السياحة المصرية على التسجيل بالبورصات العالمية مثل بورصتى نيويورك و لندن وغيرهما لتشجيع المزيد من الاستثمار الأجنبى إليها لتحقيق امكانية توسيع أنشطتها على المستوى الداخلى والخارجى مع ضرورة التأكيد على التزامها بحد أقصى نسبة رأس المال الأجنبى لا تزيد عن ٤٩% من إجمالى رأسمال الشركة مما سيضجع عدد أكبر من السالحين على الثقة بخدمات هذه الشركات من جهة ومن جهة أخرى حتى تستطيع شركات السياحة المصرية إتحاذ شكل كيانات أكبر تمكثها من الصمود فى وجوه المنافسة العالمية.

■ تشجيع المستثمرين من الدول العربية الشقيقة على المشاركة بالإستثمار فى رأسمال شركات السياحة المصرية لتحقيق نوع من التعاون الإقليمى بين مصر والدول العربية المجاورة.

■ ضرورة قيام وزارة السياحة المصرية بعقد إتفاقيات مع الدول السياحية العربية والأجنبية لتشجيع جذب رؤوس الأموال الأجنبية والعربية للمشاركة فى إنشاء شركات السياحة فى مصر

قائمة المراجع

(مع حفظ الألقاب)

■ أسامة مجاهد: الوجيز فى التشريعات السياحية والفندقية، دار الكتب القانونية، طبعة سنة ١٩٩٦.

■ أشرف سيد: عقد السياحة (دراسة مقارنة فى القانونين المصرى والفرنسى) - دار النهضة العربية، القاهرة، طبعة سنة ٢٠٠١.

■ جمال الجمل: الأسواق المالية والتقديرية، دار صنعا للنشر والتوزيع، الأردن، الطبعة الأولى، سنة ٢٠٠٢.

■ سمير رضوان: أسواق الأوراق المالية ودورها فى تمويل التنمية الاقتصادية، من منشورات المعهد العالى للفكر الإسلامى، الطبعة الأولى سنة ١٩٩٦.

■ سيد بدوى: عمليات بورصة الأوراق المالية الفورية والأجلة من الوجهة القانونية، دار النهضة العربية، طبعة سنة ٢٠٠١.

■ صلاح جودة: بورصة الأوراق المالية (علمياً وعملياً)، مكتبة ومطبعة الإشعاع الفنية، الطبعة الأولى سنة ٢٠٠٠.

■ عبد الفضيل أحمد: (١) وكالات السفر والسياحة من الوجهة القانونية، مكتبة الجلاء - الجديدة، المتصورة، بدون تاريخ نشر.

■ بورصات الأوراق المالية، مكتبة الجلاء الجديدة، المتصورة، بدون تاريخ نشر.

■ على البارودى: القانون التجارى، منشأة المعارف، الإسكندرية، طبعة سنة ١٩٨٦.

■ محسن الخفيري: كيف تتعلم البورصة، إيتراك للنشر والتوزيع، المطبعة الثانية سنة ١٩٩٩.

■ محمد العرينى: الشركات التجارية دار الطبوعات الجامعية، الإسكندرية، طبعة سنة ٢٠٠٢.

■ محمد سالم: مذكرات فى التشريعات السياحية والفندقية، مؤسسة الثقافة الجامعية، الإسكندرية، طبعة سنة ١٩٩٢.

■ محمد مصطفى: تقييم الشركات والأوراق المالية لأغراض التعامل فى البورصة، مكتبة الدار الجامعية، الطبعة الأولى سنة ١٩٩٨.

■ محمد ياسين: البورصة (عمليات البورصة - تنازع القوانين - اختصاص المحاكم، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، الطبعة الأولى، سنة ٢٠٠٤.

■ مصطفى البندارى: قانون المعاملات التجارية للدولة الإمارات العربية المتحدة، الجزء الثانى - الشركات التجارية، من منشورات أكاديمية شرطة دبي - الطبعة الأولى سنة ٢٠٠٣.

مجلة الإدارة

تطلب مندوبين للإعلانات بالعمولة

الشروط

■ مؤهل عالى ■ إجادة اللغة

أن يكون له خبرة فى مجال الإعلانات

ترسل الطلبات على عنوان المجلة

٢ شارع الشواربى - القاهرة ت / ٠٢٢٩٢٢١٠٠

قواعد النشر

■ **تقبل إدارة تحرير المجلة نشر البحوث والدراسات والمقالات العلمية بعد فحصها واعتماد نشرها. إذا توافرت فيها الشروط التالية:**

■ **أن تكون ذات علاقة وثيقة برسالة المجلة العلمية التي صدرت من أجلها.**

■ **تقدم الموضوعات من أصل + صورة منسوخة على الآلة الكاتبة، على أن تكون مكتوبة حديثاً ولم يسبق نشرها أو تقديمها لأية دورية أخرى وتضيف العناوين الجديدة.**

■ **الفائدة تفكر القارئ. تتلزم هذه الموضوعات بالمنهج العلمي في البحث والإسناد الموضوعي، وتصلح في لغة عربية سليمة.**

■ **تعرض الدراسات والبحوث العلمية المقدمة للنشر على لجنة التحكيم من أساتذة الجامعات والخبراء، ويقوم الباحثون بإعداد قيمة الرسوم المستحقة نظير تكاليف النشر والتحكيم لإدارة المجلة.**

■ **تعتبر البحوث والدراسات عن رأي كاتبها، ولا تعتبر بالضرورة عن رأي المجلة، وتقع مسؤولية صحة المعلومات والمراجع والبيانات شخصياً.**

■ **كل ما ينشر أو يقبل للنشر في المجلة، لا يجوز إعادة نشره بأية طريقة من طرق النشر إلا بإذن كتابي من إدارة المجلة، مع الإشارة بوضوح إلى المجلة كمرجع من المثل عنه.**

■ **تنشر الموضوعات في المجلة في الموعد الذي تحدده إدارة المجلة وفقاً لما تحدده خطة التحرير، والتي تحدّد على أساسها أولويات النشر وللمجلة الحق في قبول أو رفض أية موضوعات ترد إليها، كما أنها لا تتلزم برد الموضوعات التي لا يتم نشرها.**

- الحمد الخامس عشر من مجموعة الأحكام الصادرة عن محكمة التمييز بدبي - ١٩٩٧.
- (١٢) د. أسامة أبو الحسن مجاهد، الوجيز في التشريعات السياحية والتفصيلية، دار الكتاب القانوني، طبعة سنة ١٩٩٩، ص ٧٤.
- (١٣) د. عبد الفضيل أحمد، وكالات السفر والسياحة من الوجهة القانونية، دار الفكر والقانون بالقاهرة، بدون تاريخ نشر، ص ٣٣.
- (١٤) د. عبد الفضيل أحمد، مرجع أعلاه، ص ٢١.
- (١٥) أنظر في تعريف هذا النوع من الشركات ص ٢١ من المبحث.
- (١٦) د. عبد الفضيل أحمد، وكالات السفر والسياحة من الوجهة القانونية، مرجع سابق، ص ٢٥.
- (١٧) أنظر نص المادة ٢ من النظام رقم ٢٠٠٦ الصادر عن المجلس التنفيذي لإمارة دبي.
- (١٨) أنظر نص المادة ٢ من النظام رقم ٢ لسنة ٢٠٠٦، سالف الإشارة.
- (١٩) أنظر نص المادة ٢ من النظام أعلاه.
- (٢٠) أنظر نص المادة ٢/هـ من النظام أعلاه.
- (٢١) أنظر نص المادة ٩/هـ من النظام أعلاه.
- (٢٢) سمير عبد الحميد رضوان، أسواق الأوراق المالية ودورها في تمويل التنمية الاقتصادية، من منشورات المعهد العالي للشكر الإسلامي، الطبعة الأولى سنة ١٩٩٢، ص ١٧.
- (٢٣) محمد ياسين البورصة (تعليمات البورصة - نتائج القوانين العربية) (دراسة مقارنة) كتاب الأهرام (الاقتصادي)، العدد ٨٢، أول مارس ٢٠٠٤، ص ١١.
- (٢٤) صلاح جوده بورصة الأوراق المالية (علمياً وعملياً)، مكتبة ومطبعة الإبداع الفنية، الطبعة الأولى سنة ٢٠٠٠، ص ٢٢.
- (٢٥) جمال الجمل، الأسواق المالية والتدبير، دار مساه للنشر والتوزيع، الطبعة الأولى سنة ٢٠٠٢، ص ١٦١.
- (٢٦) عادل أيكوي، وسطاء الأوراق المالية في تشريعات المورس العربية (دراسة مقارنة) كتاب الأهرام (الاقتصادي)، العدد ٨٢، أول مارس ٢٠٠٤، ص ٧.
- (٢٧) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: عبد الفضيل أحمد، بورصة الأوراق المالية، مكتبة الجلاء بالقاهرة، بدون تاريخ نشر ص ١٥ و١٦.
- (٢٨) بلغت القيمة السوقية للأوراق المالية المتداولة في بورصة القاهرة (٢٠٠٦) والأكاديمية للأوراق المالية سنة ١٩٨٨ مبلغ ١٦,٧ مليون جنيه، وفي سنة ١٩٩٠ كان عدد السندات المتداولة في البورصة عشر قرصاً حكومياً ومالية عشر قرصاً غير حكومي، فضلاً عن مئتين ٢٠ قرصاً إقليمية فيها مليون ٥٠٠٠ جنيه.
- (٢٩) عدد الشركات المسجلة حالياً في بورصة القاهرة ٥٣٣ شركة ورؤسها لاحظ أن هذا العدد في تغير دائم لتسجيل جديدة، وشطب شركات مسجلة.
- (٣٠) عدد الشركات المسجلة حالياً في بورصة دبي ١٨ شركة، بينما عدد الشركات المسجلة في بورصة أبو ظبي ٥ شركة.
- (٣١) محمد ياسين مرجع سابق، ص ١٢.
- (٣٢) وهذا يرتبط بعدد من العوامل أهمها وجود تشريعات منضبطة وتطبيق دقيق لهذه التشريعات يتحقق من خلال الرقابة على كافة عناصر البورصة وتحقيق الشفافية في عملها، ومحاسبة المتلاعبين فيها.
- (٣٣) د. عبد الفضيل أحمد، بورصة الأوراق المالية، مرجع سابق، ص ٨.
- (٣٤) د. عبد الفضيل أحمد المرجع السابق، ص ٨.
- (٣٥) محمد ياسين المرجع السابق، ص ١٣.
- (٣٦) د. سيد بنوي، دراسات بورصة الأوراق المالية القومية والأجنبية من الوجهة القانونية، دار النهضة العربية، طبعة سنة ٢٠٠١.
- (٣٧) في قانون شركات الساسمة وشركات التوصية بأنهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة.
- (٣٨) أنظر نص المادة ١/٣١ من القانون أعلاه.
- (٣٩) أنظر نص المادة ٢/٣١ من القانون أعلاه.
- (٤٠) أنظر نص المادة ٢١ من القانون أعلاه.
- (٤١) أنظر نص المادة ٢ من القانون أعلاه.
- (٤٢) أنظر نص المادة ١١٠ من القانون أعلاه.
- (٤٣) أنظر نص المادة ١ من قانون رؤس رأس المال المصري.
- (٤٤) أنظر نص المادة ١/١٦٦ ذ من قانون رؤس رأس المال المصري.
- (٤٥) د. هاشم عبد الغفار، وعد ١٨ في بورصة وعد ١٠ في شركة في بورصة أبو ظبي.
- (٤٦) د. إجماعي، «شركة» منها ٢٩ شركة متخصصة في إدارة وإقامة الفنادق و ٢ للتبواخر النفطية، وشركة للصوت والضوء و ٢ شركات تراسل أنظمة سياحية مختلفة.
- (٤٧) في الشركة الوطنية لتسياتح والفنادق وهي مقيدة بسوق أبو ظبي للأوراق المالية، وهي كما يتضح من أسهمها لا تقتصر نشاطها على السياحة، وإنما يشمل النشاط الفندق أيضاً.
- (٤٨) عدد شركات السياحة في مصر ١٨٨ شركة مقيدته ١٢ كة في البورصة، ولذا إذا استبعدنا الشركات المتخصصة في إدارة وإقامة الفنادق وإعترافاً لأهميتها من شركات السياحة في مفهوم قانون شركة السياحة.
- (٤٩) جوف، ستيبلز - حاصل على جائزة نوبل في الاقتصاد.
- (٥٠) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر هذا فلاه توفير محمد. زيد الإبراهيم وأولاً على السياحة - بحث منشور في المؤتمر السنوي الثالث لإدارة الأزمات والكوارث، ٣-٤ أكتوبر ١٩٩٩ - جامعة عين شمس بالقاهرة.
- (٥١) أنظر نص المادة ٥-هـ من القانون الملئ المصري والمادة ٦٥٤ من قانون المعاملات المدنية الإماراتي.
- (٥٢) أنظر نص المادة ٥-هـ من قانون الشركات التجارية الإماراتي رقم ١٩٨٨.
- (٥٣) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. علي البرورس، القانون التجاري، منشأة المعارف بالإسكندرية، طبعة سنة ١٩٨٩، ص ١٢٦.
- (٥٤) محمد العربي، الشركات التجارية، دار المطبوعات الجامعية بالإسكندرية، طبعة سنة ٢٠٠٢، ص ٣٠٠.
- (٥٥) د. محمد العربي، المرجع أعلاه، صفحة ٤٨-٤٩.
- (٥٦) أنظر نص المادة ٥-هـ من القانون الملئ المصري، والمادة ٦٥٤ من قانون المعاملات المدنية الإماراتي، ويلاحظ حول خلاف بين التشريعين حول هذا القرن، فبينما نص التشريعين أن يكون عقد الشركة مكتوباً، إلا أنها مختلفة في الأثر، فربط المشرع المصري البطالان في حال عدم توافر الكتابة، بينما الشرع الإماراتي على أن عدم الكتابة لا يؤثر على حقوق الشركاء بل وعلى حقوق الشركاء بينهم وبين غيرهم إلا إذا طلب أحدهم إثباته بر صحيح.
- (٥٧) أنظر نص المادة ٥-هـ من القانون المصري، والمادة ٦٥٤ من قانون المعاملات المدنية الإماراتي.
- (٥٨) أنظر نص المادة ٢٢-هـ من قانون شركات الساسمة وشركات التوصية بأنهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة المصري.
- (٥٩) أنظر نص المادة ٢/١١١ من قانون المعاملات التجارية الإماراتي.
- (٦٠) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. مصطفى البنداري، قانون المعاملات التجارية لدولة الإمارات العربية المتحدة، الجزء الثاني - الشركات التجارية، الطبعة الأولى سنة ٢٠٠٢ - منشورات أكاديمية شرطة دبي ص ٢١٧ وما بعدها.
- (٦١) أنظر نص المادة ٢٣٣٣ من قانون الشركات التجارية الإماراتي.
- (٦٢) أنظر نص المادة ٣ من قانون الشركات التجارية الإماراتي.
- (٦٣) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. مصطفى البنداري، المرجع السابق، ص ٢١٧ وما بعدها.
- (٦٤) أنظر نص المادة ١٧ من قانون الشركات التجارية الإماراتي.
- (٦٥) المعلن رقم ٢٢١ لسنة ١٩٩١ - تميز - جلد ١ - ١٩٩٢/١ - العدد الثاني من مجموعة أحكام الصادرة عن محكمة التمييز بدبي - ص ٣٣.
- (٦٦) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. مصطفى البنداري، المرجع السابق، ص ٢٢٩ وما بعدها.
- (٦٧) المعلن رقم ٢٢١ لسنة ١٩٩١ - تميز - جلد ١ - ١٩٩٢/١ - العدد الثاني من مجموعة أحكام الصادرة عن محكمة التمييز بدبي - ص ٣٣.
- (٦٨) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. مصطفى البنداري، المرجع السابق، ص ٢٢٩ وما بعدها.
- (٦٩) أنظر نص المادة ٥-هـ من قانون الشركات التجارية الإماراتي.
- (٧٠) المعلن رقم ٢٢٧ لسنة ١٩٩٥ - تميز - جلد ١/١ - ١٩٩٦/١ - العدد السابع من مجموعة أحكام الصادرة عن محكمة التمييز بدبي - ص ٣٣٧.
- (٧١) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. محمد العربي، المرجع السابق، ص ٢٠٦ وما بعدها.
- (٧٢) أنظر نص المادة ١/٧ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٧٣) أنظر نص المادة ٢/٧ من قانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٧٤) أنظر نص المادة ٢/٨ من قانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٧٥) أنظر نص المادة ٢/٩ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٧٦) أنظر نص المادة ٢ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٧٧) أنظر نص المادة ٤١ من اللائحة التنفيذية لقانون رؤس رأس المال.
- (٧٨) أنظر نص المادة ٣١ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٧٩) أنظر نص المادة ٢١ من قانون شركات الساسمة المصرية.
- (٨٠) أنظر نص المادة ٢١ من قانون شركات الساسمة المصرية.
- (٨١) زيد من التوسع حول هذا الموضوع أنظر: د. محمد العربي، المرجع السابق، ص ٢٠٧ وما بعدها.
- (٨٢) أنظر نص المادة ٣ من قانون شركات الساسمة... المصري.
- (٨٣) أنظر نص المادة ٢/٨ من قانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٨٤) أنظر نص المادة ٢/٩ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٨٥) أنظر نص المادة ١/٧ من اللائحة التنفيذية لقانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٨٦) أنظر نص المادة ١١٦ من قانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٨٧) أنظر نص المادة ٢/٤١ من قانون شركات الساسمة المصري.
- (٨٨) أنظر نص المادة ٢ من قانون شركات الساسمة أعلاه.
- (٨٩) المعلن رقم ٢٢٦ لسنة ٢٠٠٢ - تميز - جلد ١/١ - ٢٠٠١/١ - العدد الثاني من مجموعة أحكام الصادرة عن محكمة التمييز بدبي - جلد ٢٠٠١/١ - ٢٠٠١/١.

- <http://www.tourismwebsitebuilder.com/features.html> Accessed on (30/12/2006).
- Broad Vision (2001) Content management solutions, USA: Broad Vision Inc.
- Caringi, E. (2003) Alitalia and Tridion take to the sky together, Amsterdam, Tridion, URL: www.tridion.com/read.asp?component_id=1204.
- Eye for travel (2004) Smart sources solution for uniglobe, URL: www.eyefortravel.com=15354, Accessed on (5/12/2004).
- e Marketing Systems Holdings Ltd (undated) E-Travel 6000, URL: <http://etravel6000.com/etravel6000cms.lasso>, Accessed on 30/12/2006.
- (ETAA, 2005) Egyptian Travel Agents Association, Agencies Directory (2005).
- Mercx, H. (2004) Do you need a content management system? URL: www.technologyevaluation.com Accessed on 29/01/2004).
- Fatwire (2006) eTravel Accelerator, URL: <http://www.fatwire.com/cs/Satellite?c=Page&cid=1141395942007&p=None&pagename=FW%2FRenderThePage>, Accessed on 30/12/2006.
- Hamed, H. (2005) The application of the latest e-management techniques to activate the role of e-commerce (Applied on Egyptian travel agencies), an unpublished doctoral thesis, Faculty of Tourism and Hotel Management, Helwan University.
- Harris, S. (2003) Tridion gives lift to vVirgin Atlantic. London: Tridion, URL: www.tridion.com/read.asp?component_id=1142 Accessed on 18/1/2005).
- Interactive Broadcasting Corporation (undated) Tourism Builder, URL: <http://www.tourismwebsitebuilder.com/features.html> accessed on 30/12/2006.
- ITM (2005) Website content management systems for the tourism industry, internet tourism marketer, URL: www.tourismsoftware.com Accessed on 11/01/2005).
- Lundy, J., Chin, K. and Shegda, K. (2004) Start planning for enterprise content management, Gartner Inc., URL: www.gartner.com=461344, Accessed on 16/11/2004).
- Mul, A. (2005) KLM case study: Virtual air traffic control delivered by Tridion, Amsterdam: Tridion, URL: www.tridion.com. Accessed on (19/01/2005).
- Rogers, W. (2004) Effective web content management empowering the business user, USA: EKtron Inc.
- Robertson, J. (2003) Why every small website needs a content management system, Australia: Step Two Designs Pty Ltd.
- Schutt, R. (2001) Investigating the social world: The processes and practices of Research (3rd edition), Thousand Oaks, California, London: Pine Forge Press.
- Sigala, M. (2004) Designing experimental websites in tourism and hospitality: A customer-centric value approach, in Frew, A. (2004) Information and communication technologies in tourism, the international conference Enter 2004, Cairo, Egypt, New York: Springerwien, pp. 161-171.
- Simon, M. (2005) Customer case studies: Emirates Group rolls out global internet presence, Dubai, Tridion, URL: www.tridion.com Accessed on 19/01/2005
- Stroh, M. (2000) Qualitative interviewing, in Burton, D. (Ed.) Research training for social scientists, London: Sage Publications Ltd, pp 196-214. (TME Solutions, 2006) What is a Content Management System (CMS)? URL: http://www.tmesolutions.co.uk/content_management (15/12/2006).
- Tridion (2005) Tridion proves to be a tremendous success with key tourism and transport players, URL: <http://www.tridion.com> Accessed on 18/01/2005).
- Nahon, M. (2004) Active hotels and advances forge strategic alliance, Cambridge: Advances, URL: www.travelmole.com?id=100251 Accessed on 5/12/2004.
- Virtuo Management Group (undated) Virtuo.CA URL: http://virtuo.biz/en/Essential_Internet_Toolkit_for_64/639.html?bacfro=true
- Wikipedia (2006) Electronic business, URL: http://en.wikipedia.org/wiki/Electronic_business (15/12/2006).
- Young, J. (2004) Haven and British Holidays focus on the web-partner with amaze to implement Tridion R5, London: Tridion, URL: www.tridion.com/read.asp?Component_id=3060, Accessed on 18/01/2005).

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

the training and development programs organized by the Egyptian Travel Agents Association in collaboration with the Egyptian Tourism Authority and the Egyptian academic institutions.

- o Including topics related to electronic management techniques and the web content management systems in the courses taught to both under and post graduate students in the Egyptian tourism faculties and academic institutions.

- o The collaboration between the Egyptian academic and research institutions in the fields of tourism, computer science and information technology on one hand, and the tourism industry representatives on the other hand, to produce joint projects and researches that aim at boosting the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies.

* Second: Information technology-related solutions

- o Encouraging local information technology companies to develop web content management systems specifically designed to meet the needs of the travel & tourism industry.

- o Encouraging local information technology specialists to create a range of value-priced tourism web content management systems that deliver all the features most requested by the Egyptian travel agencies according to business size and scope.

- o Encouraging the creation of highly customized and personalized web content management systems tailored to the specific needs of the different travel agencies as well as the development of control modules that facilitate the use of web-based internet marketing tools by the Egyptian travel agencies.

* Third: Business-related solutions:

- o Benefiting from the experiences of the international and local travel agencies who preceded in the application of web content management systems in their businesses.

- o Advocating the transformation from the traditional documentation procedures to the more advanced electronic ones.

- o Introducing some sort of change in the corporate culture of the Egyptian travel agencies in order to cope with the new trends of e-business.

* Fourth: Legal-related solutions:

- o Developing a legal framework that organizes the web-based relationships with suppliers, partners and customers in the Egyptian travel business.

- o Enforcing regulations that secure the web-based interactions in the Egyptian travel agencies.

8- Conclusion

The study concludes that web content management systems are actually used by the Egyptian tourism authority as well as by some of the non governmental tourism organizations and/or private travel business establishments in Egypt. However, the extent to which such systems are used in the Egyptian travel business and the benefits gained from using them are still below average. The study further concludes that using web content management systems by the Egyptian travel agencies is the shortest and most cheapest way to build and enhance business relationships with suppliers, partners and customers in nowadays continually changing electronic business environment. The study ends up with an identification of five key forces working for the enhancement of the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies and four key restraining ones. The study also concluded to four groups of recommended solutions that aim at weakening the restraining forces and strengthening the deriving ones. These are: Human resources-related solutions, information technology-related solutions, business-related solutions and legal-related ones.

References

- Blacharski, D. (2006), what is a content management system? URL: <http://www.wisegeek.com/what-is-a-content-management-system.htm>. (15/12/2006).
- Bouma, G. and Akinson, G. (1997) A handbook of social science research, 2nd edition, UK: Oxford University Press.
- Brackenbury, M. and Ferreiro, J. (2001) E-business for tourism: Practical guidelines for tourism destinations and businesses, WTO Business Council.
- Broadcasting Corporation (undated) E-Travel 6000, URL:

- * Saving time, money and effort.
- * Having web sites characterized by a professional look.
- * Implementing electronic commerce easily, simply and economically.
- * Optimizing their sites for search engines so that they can be reached easily by potential customers.
- * Promoting their products and services effectively at the least cost.
- * Communicating with clients, members and partners directly.
- * Making their websites accessible to their target audience.
- * Publishing their news and newsletters online in just a few simple steps.
- * Customizing any of their products or services to their needs, in an easy and efficient manner.
- * Achieving better reporting of customer behaviour issues.

7.2.1.2- Deriving and restraining forces:

The interviewees identified four Key deriving and five key restraining forces for the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies. These are as follows:

*** First: Deriving forces:**

The interview findings indicated that the key deriving forces for the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies include:

- o In nowadays rapidly changing business environment, the desire to survive in face of the strong competition of tourism providers and/or new travel intermediaries will urge the Egyptian travel agencies to move quickly towards the automation of their business relationships with partners, providers and/or customers.

- o The overriding need to cope with the new trends of the travel business (i.e. online reservations, online payments, e-travel and e-ticketing) will push forward the Egyptian travel agencies to the automation of their business-to-business and business-to-customer relationships.

- o The Egyptian Tourism Authority plays a leading role in the encouraging the automation of all the tourism sectors in Egypt.

- o In terms of the anticipated automation of the Egyptian travel industry, the available infrastructure is sufficient enough to facilitate the persisting change from the traditional business patterns to the e-business ones.

- o On the long run, the benefits a travel agency may acquire from the application of a web content management system (increasing efficiency/ saving time, money and effort/ achieving accessibility/ creating credibility/ decreasing human error, proper reporting etc.) will far exceed the costs of possessing such a system.

*** Second: Restraining forces:**

As for the cons of applying web content management systems in the Egyptian travel agencies, the research identified a number of restraining forces all of which may be classified as business related problems. These are:

- o The commonly used documents dealt with in all sectors of the Egyptian tourism industry are currently based on traditional rather than electronic documentation procedures. This makes the proposed enhancement of the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies rather difficult unless a change in the Egyptian tourism business environment does occur.

- o The bargaining perspective on which most Egyptian travel agencies build their business-to-business as well as business-to-customers relationships contradicts with the fixed-price perspective on which e-commerce applications are built.

- o The low professional awareness due to the shortage in training budgets and mentoring opportunities in the Egyptian travel agencies.

- o The resistance to change and the unwillingness to move from the traditional work-patterns to the more technically advanced ones is a social attitude commonly practiced by those who are not technically prepared for challenging the new business trends.

7.2.1.4- Suggested solutions

The interviewees suggested a number of solutions for boosting the application of web content management systems in the Egyptian travel business. These solutions may be classified into four groups. These are as follows:

*** First: Human resources-related solutions:**

- o Creating professional awareness among the Egyptian travel agencies - regarding the significance of applying web content management systems as the most effective way to build and enhance travel business relationships with suppliers, partners and/or customers in nowadays continually changing electronic business environment - through

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

the meaning of such words.

7.2.1-Identified themes:

Based on the evidence derived from the interviews, four major themes were identified. These are:

* First: Extent and areas of application of web content management systems in the Egyptian tourism industry.

* Second: The advantages and/or benefits Egyptian travel agencies may acquire from applying web content management systems.

* Third: Key forces working for and against the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies.

* Fourth: Suggested solutions for weakening the restraining forces and strengthening the deriving ones.

7.2.2-Interpretation of interview findings:

A brief discussion of each of the afore-mentioned themes is presented below.

7.2.1.1- Extent and areas of application:

This section explains the areas of application of web content management systems in the different sectors of the Egyptian tourism industry. In terms of the Official and non-governmental tourism organizations, the interviewees referred that web content management systems are currently being applied in the Egyptian Tourism Authority (ETA) as well as in the Egyptian Tourism Federation (ETF) with its four affiliate tourism industry business associations: the Egyptian Hotel Association (EHA), the Egyptian Travel Agents association (ETAA), the Egyptian Chamber of Tourist Establishments (ECTE) and the Egyptian Chamber of Tourist Commodities (ECTC). As for the private sector, the evidence derived from the interviews indicated that few tourism enterprises in Egypt were keen enough to apply web content management systems to their businesses, while the majority are still far beyond the average. Below is a brief discussion of the extent to which web content management systems are applied in the hospitality and travel sectors of the Egyptian tourism industry, as indicated by the research interviewees.

In the hospitality sector, the hotels belonging to international chains like Hilton, Sheraton, Marriot, Accor, Domina, etc. are linked to their corporate websites through a web content management system. Nevertheless, they do not have the option to manage the content published on their corporate websites in terms of some local business-related information (e.g. room rates for local citizens). Thus, they depend on local e-tourism arms (local engines) for marketing themselves and advertising the services they provide at the local markets in which they operate. As for the individual hotel chains, multi-media CDs followed by static websites are the most common in terms of the business-to-customer relationships which comes as a second priority for such hotels after the business-to-business ones in terms of business revenues. Furthermore, the majority of these hotels depend more on off-line means of communication with their partners and/or providers which makes the decision to apply a web content management system in these enterprises a little bit slow.

In the Egyptian travel business, most travel agencies do not apply web content management systems. Many of these agencies - especially the small to medium-sized ones - are still on their way to establish their own websites on the World Wide Web in order to cope with the ongoing information technology revolution. However, according to the interviewees' comments, some pioneering travel agencies in Egypt (e.g. Excel Travel, Thomas Cook, Emeco Travel and Travco Travel Company of Egypt) may be described as the leading automated travel companies in Egypt in terms of business-to-customer as well as business-to-business relationships.

7.2.1.2-Advantages and expected benefits:

The interviews further revealed a number of advantages and expected benefits the Egyptian travel agencies may acquire from the application of web content management systems. These include the following:

- * Becoming their own webmasters without any technical knowledge.
- * Creating their web sites in only a few hours.
- * Updating their websites, on their own and in real-time.
- * Being completely autonomous and independent of a third party.
- * Reducing human errors and thus guaranteeing the accuracy of published content.

The application of web content management systems in airline companies is nowadays considered a necessity to guarantee the accuracy of information published on the companies' websites in terms of flights' schedules, flights' delays, prices and availability. Web content management systems also facilitate the processes of booking and purchasing airline tickets via the internet. Furthermore, web content management systems provide airline companies with the option of creating localized websites as well as that of possessing electronic portals that include a number of web pages published in different languages and directed towards different customers from different markets all over the world (Tridion, 2005). Examples of pioneering airline companies in that respect are: KLM (Mul, 2005), Alitalia (Caringi, 2003), Virgin Atlantic (Harris, 2003) and the Emirates airlines (Simon, 2005).

*** In hotels and hospitality enterprises**

The application of web content management systems in the hospitality industry passed through two successive evolutionary periods. The first period involved the creation, design and publishing of a hotel's or a resort's website by the aid of an IT specialist. At that particular stage, the published websites were too static to allow online reservations and online sales to the extent that they were described as online brochures. However, with the advancement of e-business and e-commerce applications in the field of tourism, a move towards the so-called dynamic websites became necessary for hospitality enterprises and hence, the presence of a system like the web content management system that enables hoteliers to modify, update and manage the content of their establishments' websites seemed quite important in terms of the promotional, marketing and sales issues.

*** In travel agencies**

Like their counterparts in the hospitality industry, most travel agencies built up websites that were characterized by being too static to allow the exchange of information and the interaction with clients and/or partners on the basis of accuracy and flexibility. At that earlier stage, travel enterprises - whether being whole sellers or retail ones - were not capable to easily modify, update and manage the content of their websites and hence such websites seemed - more or less - as an electronic brochure or catalogue. Nevertheless, with the beginnings of the year 2001 some major tourism companies started applying content management systems in their businesses assuming that such systems are not more than data bases that help them to modify and update the content of their websites - specially that related to the prices of services they provide, promotions and availability - or provide them with the up to date information required for achieving their promotional and marketing goals through the traditional venues like printed brochures or electronic ones (e.g. CD ROMs). Later on, a number of companies specialised in providing web content management systems for travel enterprises developed. Examples of these companies are the "Internet Tourism Marketer" (ITM), and "Advances" where each of which is concerned with providing both tour operators and travel agents with the web content management systems that suit the needs of their enterprises (ITM, 2005 and Nohan, 2004). Examples for pioneering travel enterprises using such systems are: Uniglobe, British Holidays and Haven (Eye for travel, 2004 and Young, 2004).

7- Research findings:

7.1- Findings of phase one:

In terms of Extent of application of web content management systems in the Egyptian travel agencies, the study concluded that none of the co-operative agencies included in the research sample used a web content management system, 17% of them indicated that they plan to apply the system in the near future while the remaining agencies (80%) indicated that they have no future plans for using web content management systems in their business at the mean time. The survey further indicated that 60% of these agencies agreed on the importance and feasibility of applying web content management systems in their businesses to enhance e-commerce processes, 22.9% of the agencies argued that applying web content management systems to their businesses as not quite feasible, while none of the remaining agencies referred that the application of such systems is infeasible. In terms of the role of web content management systems in strengthening the agencies' competitive standards, 80 % of the agencies referred that such systems will help in overcoming the overriding competition of service providers. About 77% of the agencies referred that they will help in facing the competition of other travel agencies while about 74% of the agencies indicated that using content management systems will help overcoming the competition of travel intermediaries.

7.2- Findings of phase two:

As explained earlier in the research's methodological approach, the qualitative data derived from the semi-structured interviews passed through two levels of analysis. The first level involved the identification of common themes or patterns from the interviewees' words while the second involved the explanation of

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

base system. The content management system typically keeps a record of previous website editions and in-progress editions. The pages controlled and published through the content management system can then be viewed by the visitors to the website (Wikipedia, 2006).

6.5.5- Frequently used terminology:

In relation to web content management systems, three terms are often used, these are: block (a link to a section of the web site), module (a section of the website) and theme (a theme specifies the cosmetic appearance of every page of the web site, controlling properties such as the colours and the fonts).

6.6-Application of web content management in tourism

6.6.1- Historical background:

According to Brackenbury and Ferreiro (2001), achieving web presence was the main reason behind the tendency of tourism enterprises to create their own websites at earlier times. Thus, many tourism establishments depend on their printed publications and brochures in designing their own websites in a way that made such websites static and ineffective in terms of the information they present. However, with the evolution and application of the electronic commerce (i.e. the distribution, purchasing, selling, marketing and servicing of products or services over electronic systems such as the internet and other computer networks) in the tourism industry, many tourism enterprises realized that their web presences are not suitable enough to cope with the requirements of e-commerce in terms of changing their websites from being just means for publicity to being web stores through which customers can get acquainted to the products and/or services provided, know more about prices and quality standards of products and services, and purchase the product or service via the internet (Sigala, 2004).

At the beginnings of the development web content management systems, their application in the field if tourism was limited because they were too expensive for many tourism enterprises and thus, only the larger ones could afford using them. Web content management systems were also too complicated to be used by the employees who are not experienced enough in information technology and hence required a lot of technical training which was not an affordable issue for many medium to small size tourism establishments (Hamed, 2005).

Later on, web content management systems became cheaper, less complicated and easy enough to be used by the employees who do not possess an IT experience. Furthermore, a number of companies specialised in providing web content management systems for the tourism industry developed. One of the most famous systems in that respect is the "Tourism Website Builder" which is a web content management system specifically designed for resort owners, accommodation projects, tour operators, destination marketing groups and travel professionals. Like other web content management systems, the tourism website builder empowers non technical persons working in the field of tourism to easily build, manage and market dynamic internet tourism websites through delivering a powerful set of tools to promote tourism enterprises, to attract customers from global markets unaffordable to be reached and to keep in contact with past customers and bring them back. Furthermore, the system is available in a number of versions tailored to the needs and budgets of businesses and organizations of all sizes - from the small business edition to the platinum edition designed for destination marketing, tourism associations and travel professionals managing multiple tourism properties or ventures. One of the advantages of the system is that it can be operated at anytime, from remote location, with only a web browser and an internet connection. Some of the sites that employ the Tourism Builder web content management systems are the Cariboo Chilcotin Tourism Association, Tourism Kamloops, Babine Norlakes, City of Williams Lake, Whitesaddle Air Services, North Central Family Resources and Fly Tiers (Interactive Broadcasting Corporation, undated). Examples of other tourism web content management systems are: E-Travel 6000 (eMarketing Systems Holdings Ltd, undated), eTravel Accelerator (Fatwire, 2006) and Virtuo.CA (Virtuo Management Group, undated).

6.6.2- Areas of application:

Web content management systems are nowadays widely used in all tourism sectors (i.e. accommodation, catering, aviation, recreation, travel and transportation). However, the extent to which such systems are used varies from a sector to another, as well as from an enterprise to another within the same sector.

* In airline companies

6.5.2- Origin :

The term "content management system" was originally used for website publishing and management systems. Early content management systems were developed internally at organizations which were doing a lot of web publishing, such as on-line magazines, newspaper, and corporate news letters. In 1995, CNET (an internet-based American media company located in California) spun out its internal web document management and publication system into a separate company called Vignette, which opened up the market for commercial content management systems. As markets evolved, the scope of products promoted as content management systems greatly broadened, fragmenting the meaning of the term "wiki systems" (websites that allow the visitors themselves to easily add, remove, edit, and/or change available content without the need for registration) and web-based groupware (collaborative software designed to help people involved in a common task to achieve their goal) were often described as content management systems, in contrast with the original website publishing management system definition (Wikipedia, 2006).

According to Mercx (2004), the concept of content management as a system for managing electronic websites (i.e. web content management - WCM) has not been common until the end of the 1990s. Rogers (2004) indicated that after the evolution of the internet, the process of designing a web page or a website was characterized as being static and too complicated - in terms of editing or modifying the content - for unprofessional information technology users. However, due to the rapid increase in the number of websites on the internet, and the overriding need to continually modify such websites to guarantee the withdrawal of customers' attention, it became apparently important to introduce less complicated systems that can be easily managed by unprofessional IT specialists.

This lead to the introduction of the so called "dynamic websites" which included a number of systems that enable employees in business establishments to create, design and publish the content of their companies' websites without depending on IT specialists. These systems according to Broad Vision (2001) were known as the "Direct - To- The Web Publishing Solutions"- and were adopted by many business corporations working under the umbrella of electronic business (business processes that rely on automated information systems). Nevertheless, the growing needs to continually modify, edit, change and/or manage the content of the websites of business establishments lead to the evolution of a number of more flexible systems that facilitated the process of creating, designing, editing, changing, publishing, retrieving and effectively managing the content of the websites of business establishments without the help of IT specialists. These are the so called "web content management systems (WCMS)".

6.5.3- Key features:

Web content management systems provide a number of key features that include automated templating (creating standard visual templates that can be automatically applied to new and existing content, creating one central place to change that look across all content on a site), easily editable content (allowing non-technical individuals to create and edit content), scalable feature sets (having plug-ins or modules that can be easily installed to extend an existing site's functionality), web standards upgrades (receiving regular updates that include new feature sets and keep the system up to current web standards), workflow management (creating cycles of sequential and parallel tasks that must be accomplished in the CMS. For example, a content creator submits a story but it's not published on the website until the copy editor cleans it up, and the editor-in-chief approves it) and document management (providing a means of managing the lifecycle of a document from initial creation time, through revisions, publication, archive, and document web destruction (Wikipedia, 2006).

6.5.4- Operation:

A website content management system often runs on the website's server (a computer system that provides services to other computing systems - called clients - over a computer network). Most systems provide controlled access for various ranks of users such as administrators, copy editors, senior editors, and content creators. Access is usually via a web browser program, possibly combined with some use of the file transfer protocol (FTP: a protocol used to connect two computers over the Internet so that the user of one computer can transfer files and perform file commands on the other computer) for uploading content.

Content creators submit their documents to the system. Copy Editors comment on, accept, or reject documents. Layout editors layout the site. The editor in chief is then responsible for publishing the work to the live site. The content management system controls and helps manage each step of this workflow, including the technical task of publishing the documents to one or more live web servers.

The content and all other information related to the site is usually stored in a server-based relational data-

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

essary, even if they are using different systems. While sharing information has taken on great importance in today's information economy, the content management system must also take into account authorization, and provide a facility such that an administrator can specify which recipients may gain access to which content. Document access rights should be able to be set down to the level of an individual user. Other important elements of a content management system include the ability to easily capture large volumes of documents automatically, the ability to reuse documents and reassemble them into new documents, and the ability to create a workflow that reflects dependencies of one document upon another. Lastly, many content management systems include collaborative features, which allow multiple workers in separate locations to collaborate on the creation or editing of documents, and manage changes in and revisions to documents. The collaborative aspect of the CMS will also make sure every piece of information associated with a particular project is synchronized, and distributed to every member of the project team on a timely basis (Blacharski, 2006).

6.3- Uses of content management systems :

Content management systems are often used for storing, controlling, versioning and publishing industry-specific documentation such as news articles, operators' manuals, technical manuals, sales guides, and marketing brochures. Content management systems possess a number of features that include: importing and creating documents and multimedia material, identifying all key users and their content management roles, assigning roles and responsibilities to different content categories or types, defining the content workflow tasks, often coupled with event messaging so that content managers are alerted to changes in content, tracking and managing multiple versions of a single instance of content, publishing the content to a repository to support access to the content and allowing the textual aspect of content to be separated to some extent from formatting Wikipedia (2006).

6.4- Types of content management systems

Content management systems exist in three types, all of which are used in managing the content of an organization or a business establishment. These types are: Document Management Systems (DMS), Web Content Management Systems (WCMS) and Enterprise Content Management Systems (ECMS). Document management systems are concerned with the creation and management of organizational documents and files through the aid of data bases and workflow engines. According to Mercx (2004), web content management systems are concerned with the management of all types of digital information (i.e. text, image, graphics, video, sound, etc.) on a company's or an organization's website (a collection of web pages, typically common to a particular domain name or sub-domain on the World Wide Web on the Internet). As for the third type, Lundy et al., (2004) explains that enterprise content management systems are more recent systems that enable business enterprises to effectively manage all forms of content they use through combining the technical functions of both the document management and web content management systems.

6.5- Web content management systems (WCMS)

6.5.1- Definition:

Web content management systems are content management systems with additional features to ease the tasks required to publish web content to websites. Web content management systems are essentially computer systems used to manage and control large, dynamic collections of web documents (Wikipedia, 2006).

Accordingly, the term "web content management" refers to an electronic system that enables its users to build, manage and/or update the content of a company's or an organization's website regardless of possessing the necessary information technology experience (s) needed to achieve that job (Robertson, 2003). In other words, Web Content Management (WCM) refers to a system designed for use by non technical staff to control, manage and maintain a websites' content, structure, online marketing, Extranet's (a private network that uses Internet protocols, network connectivity, and possibly the public telecommunication system to securely share part of an organization's information or operations with suppliers, vendors, partners, customers or other businesses), intranets (a private computer network that uses Internet protocols, network connectivity, and possibly the public telecommunication system to securely share part of an organization's information or operations with its employees.), and e-mails. Such method of electronic maintenance and updating allows new data to be created, stored and reused in a way that ensures the reduction of organizational out-sourcing costs (TME Solutions, 2006).

Akinson, 1997).

5.2.3- Data analysis:

In terms of data analysis, the current phase of the study employed quantitative methods, in the form of a basic statistical analysis (arithmetic means) on the primary data collected from the travel agency survey. Parallel to the analysis of the questionnaire survey, an interpretation of the quantitative research findings was carried on.

5.3- Implementation of phase two:

5.3.1- Data collection:

This phase of the study involved conducting a series of in-depth semi-structured interviews with the Deputy Chairman of the Egyptian Travel Agents Association (ETAA) and representatives of two of the leading companies in the field of tourism-related information technology services in Egypt. These are: Intoegypt (an internet booking engine and travel portal that provides online travel planning for holiday seekers) and Global Network Services [GNS] (a specialized information technology provider specially designed for Egyptian hotels, resorts, travel agencies and other organizations working in the field of hospitality).

The interviews aimed at investigating the interviewees' perceptions regarding the pros and cons of applying web content management systems in the Egyptian travel agencies. The interviews lasted between twenty minutes and half an hour according to the response of the interviewee and the time he/she allowed. Each interviewee was informed about the purpose of the study, the procedures to be followed, and how the findings would be used. All of the interviewees were assured the confidentiality of the interviews and that it will never be used for any purpose other than scientific research. As recommended by Schutt (2001), follow up questions tailored to the preceding answers were frequently asked during the interviews.

5.3.2- DATA ANALYSIS

The analysis of the data derived from the interviews depended on a grounded approach which is "a system whereby the research themes all emerge from the data rather than being predetermined before the research is conducted" (Stroh, 2000: 196). The analysis process passed through the following two successive procedures:

- * Categorization: the identification of common themes (patterns) from the interviewees' words.

- * Interpretation: the explanation of the meaning of the interviewees' words.

6- Theoretical background:

In an attempt to provide a comprehensive understanding of web content management systems (WCMS), an overview of related theoretical issues is presented in this section.

6.1- Concept of content management (CM)

Wikipedia (2006) describes content management as a computer software system used to assist its users in the process of content management as it facilitates the organization, control, and publication of a large body of documents and other content, such as images and multimedia resources on one hand and facilitates the collaborative creation of documents on the other hand. Wikipedia (2006) further describes content management as a set of processes and technologies that support the evolutionary life cycle of digital information which is often referred to as "content" or, "digital content" that may take the form of text, such as documents, multimedia files, such as audio or video files, or any other file type which follows a content lifecycle (a cycle that consists of six primary phases: create, update, publish, translate, archive and retire) which requires management. As described by Blacharski (2006), content management systems are electronic systems that take data and organize it, such that it can be retrieved, searched and updated easily, and shared throughout the organization on one hand or between the organisation and its partners, suppliers and/or clients on the other hand.

6.2- Elements of content management systems :

The basic ingredient in content management systems is database technology, although a CMS is more than a database; it includes sophisticated search technology and tiered storage mechanisms that may rotate content into various types of hardware-based storage (CD-ROM, tape, etc.), depending on how often it is accessed. Because it is meant to manage all types of information regardless of format, a content management system must also offer a high level of document interoperability. That is to say, all documents, including word processing documents spreadsheets, databases, .PDF files and any other type of file, must all be categorized and cross-referenced so that when conducting a search, all relevant information will become available, regardless of origin or format. In addition, interoperability between content management systems has become essential, so that multiple organizations and government agencies can share information when nec-

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

ing three objectives were designed:

* First: To explore the extent to which web content management systems are applied in the Egyptian travel business in general and in the Egyptian travel agencies in particular.

* Second: To identify the pros and cons of using web content management systems in the Egyptian travel agencies.

* Third: To recommend solutions for weakening the restraining forces (cons) and strengthening the deriving ones (pros).

5- METHODOLOGICAL APPROACH:

5.1- Research strategy:

In order to collect the data that contributes to the fulfilment of the research's overall aim and three specific objectives, a mixed method approach was adopted in which both quantitative and qualitative methods of data collection and analysis were employed in two successive phases.

5.2- Implementation of phase one:

5.2.1- Data collection

In this phase of the study, the surveying technique was employed where a questionnaire form was designed to investigate the following:

* Whether the agency depends on a content management system through which it can manage the content of its own website on the World Wide Web.

* The agency's opinion regarding the following:

o The feasibility of using a content management system to enhance the e-commerce applications/and or transactions within the agency itself on one hand or with its partners, providers and/or clients on the other hand.

o The importance of applying a content management system for increasing the agency's competitive capabilities in face of the ongoing worldwide electronic competition of service providers, other travel establishments and/or new intermediaries in the business.

5.2.2- TARGET POPULATION AND SAMPLE SIZE

In the current research, the target population is determined as Class (A) Egyptian travel agencies in Cairo Metropolitan due to a number of considerations that are:

* First: According to the Egyptian classification of travel agencies set by the law 38 for the year 1977, Class (A) travel agencies are involved in all travel activities (incoming and outgoing travel services, ticketing services and transportation services) which makes them a better representative of the Egyptian travel business than class (B) which offers only ticketing services or class (C) which offers only transportation services.

* Second: As listed in the Travel Agencies' directory issued by the Egyptian Travel Agents Association (ETAA, 2005), the total number of travel agencies in Egypt in the three classes (A, B and C) is 1095, out of which 895 agencies are classified as class (A) while the rest are classified as classes (B) and (C). Therefore, being a majority, class (A) travel agencies seemed to be more representative of the Egyptian travel business than those belonging to classes (B) or (C).

* Third: Choosing Cairo Metropolitan - which comprises the urban areas in the governorates of Cairo, Giza and Qalioubia - as a geographical boundary for the study came in accordance with the records of the Travel Agencies' directory which revealed that the number of class (A) travel agencies located in this particular area by the time of conducting the survey was 720 agencies out of 895 class (A) travel agencies in all Egypt. Thus, class (A) travel agencies operating in Cairo Metropolitan were considered a suitable population for selecting a representative sample. Besides, due to limited physical and financial resources it was felt feasible to restrict sampling to Cairo Metropolitan only.

As for the sample size, the survey included 50 randomly selected travel agencies of which 35 agencies representing (4.9%) of the total number of class (A) travel agencies in Cairo Metropolitan were co-operative in filling in the questionnaire form while the remaining agencies (15 agencies) refused to participate in the survey. Such sample size came in accordance with the statistical facts which indicate that research samples should not include less than 2-5% of the number of sampling units in the total target population (Bouma and

FACTORS AFFECTING THE APPLICATION OF WEB CONTENT MANAGEMENT SYSTEMS IN THE EGYPTIAN TRAVEL AGENCIES

NASHWA EL-SHERIF, WESAL ABU ALAM, AND HEND HAMIED

DEPARTMENT OF TOURISM STUDIES, FACULTY OF TOURISM AND HOTEL MANAGEMENT,
HELWAN UNIVERSITY

1- ABSTRACT:

Due to the onset of electronically created media, a transformation in the world's business environment did occur. Such transformation resulted in the evolution of a rapidly changing information economy in which business enterprises put great emphasis on having both internal and external web-presences to link their data processing systems more efficiently and flexibly, to work more closely with suppliers and partners and to better satisfy the needs and expectations of their customers.

Being one of the frequently used applications of electronic business in terms of enterprise communication and collaboration, web content management systems (WCMS) have become vital in facilitating the organization, control and publication of a large body of documents and other content, like images and multimedia resources such that it can be retrieved, searched and updated easily in order to be shared either internally throughout the organization or externally with other organizations, government agencies and/or clients.

The current research aims at exploring the pros (deriving forces) and cons (restraining forces) of applying web content management systems in the Egyptian travel agencies. The study depended on both secondary and primary sources of data. The secondary data was gathered from a number of text books, white papers, web articles, presentations and previous studies. The primary data was collected in two successive phases. The first phase was carried out in the beginnings of the year 2005 and involved a questionnaire survey that included 15 purposively-selected and 45 randomly-selected Class (A) travel agencies in Cairo Metropolitan. The second phase was carried out in the second half of the year 2006 and involved conducting a series of in-depth semi-structured interviews with a number of information technology specialists and key persons in the Egyptian travel business.

The paper concludes that web content management systems are nowadays used by the Egyptian Tourism Authority (ETA) as well as by some of the non governmental tourism organizations (NGOs) and/or private travel agencies in Egypt. However, the extent to which such systems are used and the benefits gained from such usage are actually far below average due to a number of business-related problems. The paper further identifies the pros on cons of using web content management systems in the Egyptian travel agencies and provides a number of solutions that aim at weakening the restraining forces and strengthening the deriving ones.

2- RESEARCH AIM:

The study aimed at highlighting the significance of applying web content management systems in the Egyptian travel agencies as the shortest and most cheapest way to build and enhance travel business relationships with suppliers, partners and clients in nowadays continually changing electronic business environment.

3- RESEARCH QUESTION:

The study aimed at answering the following question:

"What are the key forces working for and against the application of web content management systems in the Egyptian travel agencies and how can we overcome the restraining forces and strengthen the deriving ones?"

4- RESEARCH OBJECTIVES:

In an attempt to achieve the research aim and answer the above-mentioned research question, the follow-

الإدارة

مجلة علمية تصدر كل ثلاثة شهور

